

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE[®]
DES BUSINESS
DEVELOPERS

POST-BAC À BAC +5

NOUS SOMMES L'ICL,

**NOUS SOMMES L'ÉCOLE
DES BUSINESS DEVELOPERS.**

15%

des formations d'écoles de commerce sont consacrées à la vente alors que près de 7 postes sur 10 proposés aux jeunes diplômés sont des postes de vente. *

150 000

postes disponibles chaque année dans la fonction commerciale. *

51 000

recrutements de commerciaux par an dont 49,5 % difficiles à mener. *

18%

des offres d'emploi en France concernent la fonction commerciale. *

TOP 5

La fonction commerciale est dans le top 5 des fonctions les plus recherchées par les recruteurs.

Source : Enquête APEC 2022

52 000

salaires moyen annuel en euros d'un commercial

Source : Cabinet Uptoo - Part variable de 30%

*Sources : Pôle emploi - Enquête Besoins en Main-d'Œuvre 2022 - Uptoo livre blanc les salaires des commerciaux 2020

A l'ICL, nous te formons au Business Development.

SOLUTION

Nos diplômes reconnus par l'État.

Nos formations sont toutes certifiées par France Compétences, une organisation rattachée au Ministère du Travail, du Plein Emploi et de l'Insertion

Notre proximité.

Nous sommes une école à taille humaine. Nous pensons que la proximité est indispensable pour faire progresser nos apprenants. L'équipe te connaît et tu connais l'équipe, cela nous permet de mieux t'accompagner.

Notre vision différente.

Nous aimons faire les choses différemment. Parce que le monde a changé, nous pensons que l'école doit innover. La preuve ? Notre concours d'admission, tu le passes chez toi quand tu veux avec notre outil en ligne qui adapte le concours à ton profil.

Notre mission.

A l'ICL, nous te formons, par la pratique, aux métiers de la fonction commerciale qui recrutent, pour que tu participes à des projets d'avenir. Nous mettons l'innovation pédagogique au service des métiers du développement commercial. Ces métiers encouragent l'initiative, favorisent l'épanouissement personnel et te permettent d'évoluer professionnellement.

L'alternance, le meilleur moyen d'apprendre.

Toutes nos formations sont accessibles par l'alternance. Qu'il s'agisse d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, ton coach ICL te guide dans les démarches à réaliser pour trouver l'entreprise qui te correspond.

2500
ENTREPRISES
PARTENAIRES

PLUS
D'UN SIÈCLE
D'HISTOIRE

7000
ICLIENS
la force d'un réseau

95%
des diplômés en poste
à 6 mois - Promotion 2020

LA PÉDAGOGIE ICL, COMMENT ÇA MARCHE ?

À l'ICL, dès la rentrée, ton année est organisée en blocs de compétences clôturés par la remise de certificats. A chaque bloc, en t'organisant selon tes contraintes, ton objectif est de solutionner le problème d'une entreprise partenaire pour valider tes compétences.

Pour réussir, tu vis plusieurs étapes :

KICK OFF

Lancement du bloc en présence d'une entreprise partenaire

MASTERCLASS

Tous les outils pour acquérir les compétences

COACHING

Des intervenants qui t'accompagnent selon tes besoins

PARCOURS DE RÉVISION ET D'APPRENTISSAGE

avec des contenus en ligne

CHALLENGES

pour rythmer la formation

CLÔTURE

pour célébrer ta réussite

REX

un retour d'expérience et un débriefing du bloc

+ d'infos



PASSER LE CONCOURS

ADMISSION CONCOURS

N'importe où, n'importe quand et sans stress, le concours ICL est gratuit et se déroule 100% en ligne.

POST BAC

NOUVEAU

ICL propose sur le campus de Lyon, un nouveau parcours accessible Post-Bac.

Le parcours de Bachelor t'offre l'avantage d'un double diplôme, tu pourras dès la deuxième année obtenir un graduate de Négociateur technico-commercial, titre délivré par la Dreets (*Directions régionales de l'économie, de l'emploi, du travail et des solidarités*).

Le cycle de formation qui t'est proposé, te permet d'obtenir jusqu'à 3 diplômes, Bac+2, Bac+3 et Bac+5, selon ton projet professionnel. Ainsi tu acquiers des compétences pratiques pour devenir le Business Developer visionnaire et engagé de demain.

PARCOURS COMPLET

BACHELOR 1

Formation initiale
Campus de Lyon

BACHELOR 2

En alternance

GRADUATE NÉGOCIATEUR
TECHNICO-COMMERCIAL*

GRADUATE NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

TITRE DÉLIVRÉ PAR LA DREETS
(DIRECTIONS RÉGIONALES DE L'ÉCONOMIE, DE
L'EMPLOI, DU TRAVAIL ET DES SOLIDARITÉS)

BACHELOR 3

En alternance - 4 campus
BACHELOR
BUSINESS DEVELOPER

BACHELOR BUSINESS DEVELOPER

RNCP NIV. 6 · RESPONSABLE COMMERCIAL ET
MARKETING

MBA 1

En alternance
4 campus

MBA 2

En alternance - 4 campus
MBA BUSINESS MANAGER

MBA BUSINESS MANAGER

RNCP NIV. 7 · MANAGER DE LA STRATÉGIE
COMMERCIALE

PUBLIC CONCERNÉ

Admission hors Parcoursup®

Le Bachelor Business Developer est une formation de niveau Bac+3 accessible à toute personne ayant validé un Baccalauréat.

PROGRAMME

Lors de ta première année, nous te proposons une formation initiale qui te permet d'appréhender les bases du Business Development grâce à une **pédagogie bienveillante et au suivi individualisé de nos équipes.**

Cette année est aussi ponctuée par de nombreux temps forts :

- Accompagnement d'une association
- Interviews de professionnels
- Découverte de l'écosystème avec visites d'entreprises
- Analyse de l'actualité
- Décryptage de business model

Fidèle aux valeurs de ICL, la pratique fait également partie des enseignements, avec un **stage obligatoire de 2 à 4 mois.**

RYTHME

Première année en formation initiale

Alternance dès la deuxième année de Bachelor

LIEU

Campus de Lyon

47 rue du Sergent Michel Berthet

69009 LYON

LE BACHELOR BUSINESS DEVELOPER



100% ALTERNANCE
2 SEMAINES EN ENTREPRISE
1 SEMAINE À L'ICL



BAC+3 · RNCP NIV. 6 · RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING
EN PARTENARIAT AVEC DÉLIVRÉE PAR L'ASSOCIATION ICD · ACCESSIBLE EN VAE

PUBLIC CONCERNÉ

Le Bachelor Business Developer est une formation de niveau Bac+3 accessible à toute personne ayant validé un Bac+2 ou 120 crédits ECTS.

PROGRAMME

A travers une pédagogie innovante, 100% en alternance, le Bachelor Business Developer permet d'obtenir les compétences indispensables pour toutes les tâches liées au développement commercial d'une gamme ou d'un portefeuille client: veille, négociation, gestion de la relation client, marketing et stratégie, etc.

LES MISSIONS EN ALTERNANCE

- Élaboration et déploiement du PAC
- Acquisition de leads
- Qualification clients et besoins
- Négociations BtoC ou BtoB
- Construction de propositions commerciales
- Closing des ventes
- Gestion de la relation client

ARTHUR | BACHELOR | ALTERNANT CHEZ LMC MOBILITÉ



“ Pour la recherche d'alternance j'ai pu compter sur l'équipe ICL qui m'a aidé en m'envoyant différentes offres dans les domaines que je souhaitais. Nous avons aussi eu des job dating et l'évènement "Le Shaker" qui consiste à négocier avec une entreprise la vente ou la mise en place de nos services. J'ai trouvé cela très intéressant car nous nous retrouvons en face d'une entreprise qui teste directement nos capacités. ”



100% ALTERNANCE
2 SEMAINES EN ENTREPRISE
1 SEMAINE À L'ICL

LE MBA BUSINESS MANAGER



BAC+5 · RNCP NIV. 7 · MANAGER DE LA STRATÉGIE COMMERCIALE
CERTIFICATION PROFESSIONNELLE DÉLIVRÉE PAR L'AIPF · ACCESSIBLE EN VAE

PUBLIC CONCERNÉ

Le MBA Business Manager est accessible à toute personne ayant validé une licence, un Bachelor, une certification professionnelle de niveau 6, 180 crédits ECTS ou 3 années en école de commerce sur un diplôme ou un titre reconnu.

PROGRAMME

Le MBA Business Manager permet d'obtenir les compétences pour concevoir la stratégie de Business Development, manager les équipes commerciales et déployer chaque étape du cycle de vente BtoB (pre-sales, sales, after-sales).

LES MISSIONS EN ALTERNANCE

- Élaboration et déploiement du PAC
- Définition de la stratégie commerciale
- Gestion des clients grands comptes
- Négociations et ventes complexes
- Ouverture de nouveaux marchés
- Définition de processus commerciaux
- Optimisation du sales stack

MAUDE | MBA | ALTERNANTE CHEZ ORANGE BUSINESS SERVICE

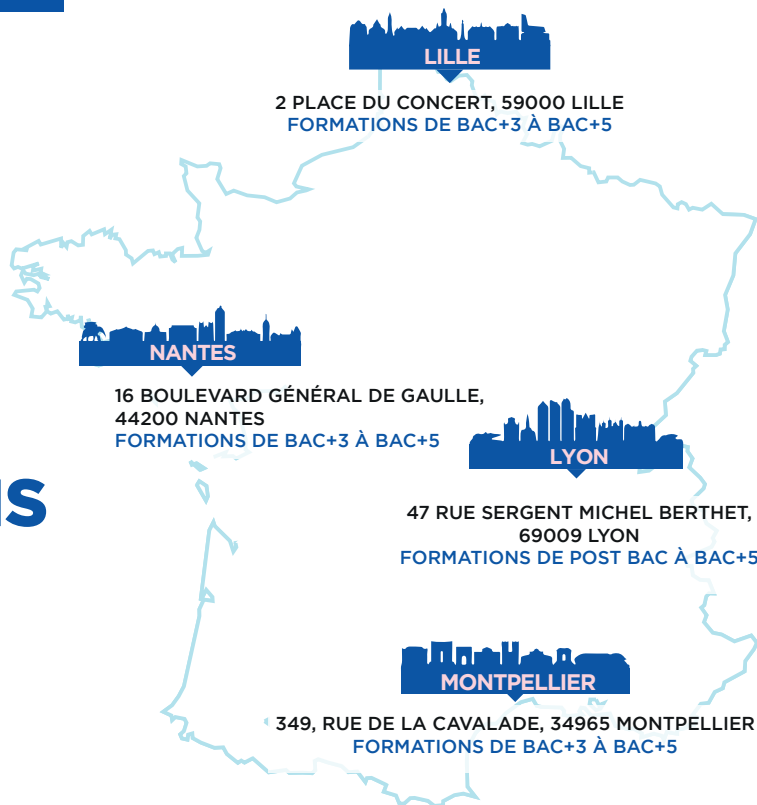
“ Le point fort de l'ICL c'est d'axer la pédagogie sur les compétences et non sur de la notation. Cela permet notamment d'avoir beaucoup d'autonomie et d'être vraiment dans un milieu professionnel. ”





OÙ NOUS TROUVER ?

L'ÉCOLE ICL EST PRÉSENTE AUX QUATRE COINS DE FRANCE



PLUS D'INFORMATIONS SUR ICL ET NOS FORMATIONS ?

SITE INTERNET

Rendez-vous sur notre site WWW.ICL.FR

ACTUALITÉS

Suis-nous sur nos réseaux sociaux:



COMPÉTENCES & DÉVELOPPEMENT

Réseau d'écoles et de centres de formation

Au sein du réseau Compétences et Développement une école peut en cacher une autre.
Autant d'opportunités pour construire et enrichir en permanence votre parcours de formation.

14 écoles et centres de formation | 16 000 apprenants | 15 bureaux à l'international | 24 campus en France

