A young man with a backpack is walking and looking at his phone. He is wearing a white t-shirt, blue jeans, and white sneakers. The background is a textured, light-colored wall.

CV BOOK

**TOUS LES PROFILS DES ÉTUDIANTS
DE L'ICL PRÊTS À VOUS REJOINDRE**

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE [®]
DES BUSINESS
DEVELOPERS

BAC +3 | BAC +4 | BAC +5

CV BAC + 3

CV BAC + 3



Eva Besnard

Recherche Alternance

Je suis expérimentée dans la gestion des dossier (commandes, litiges), le service à la clientèle (gestion des appels). Je sais travailler en équipe avec une attitude collaborative.



Formation

- 2021/2023 : **BTS NDRC** à l'école ESDM de Nantes
- 2019/2021 : **Bac Pro** commerce au lycée Notre Dame professionnel à Rezé
- 2017/2019 : **CAP ECMS** au lycée Notre Dame professionnel à Rezé

Expérience professionnelle

- **Sphere Distribution**

Août 2022 – Août 2023

- **Assurpartner**

Déc 2021 – Mars 2022

- **Fnac**

Fév 2019 – Mars 2019, Déc 2020, Mars 2021 – Avril 2021

- **hôpital St Jacques (blanchisserie)**

Juil 2020 – août 2020 (Job d'été)

- **Misto à Malte (Erasmus +)**

Janv 2020 – Févr 2020

- **San Marina**

Mars 2018 – Avril 2018

- **Shampoo**

Janv 2017 – Fév 2017

- **Super U**

Nov 2017 – Déc 2017

- **Naf Naf**

Nov 2016 – Déc 2016, Mai 2017, Nov 2018 – Déc 2018

Compétences et diplômes

- Pack office : logiciel de traitement de texte de Word , logiciel tableur Excel , logiciel PowerPoint, Sage X3
- Niveau A2 : Anglais et Espagnol
- Europass mobilité(Erasmus +)
- ASSR1 et 2, SST, PSC1

Centres d'intérêts

- automobile
- *photo*
- *voyages*
- *danse*

SACHA ALLAIN



Etudiant à la recherche d'une
alternance en qualité d'adjoint
responsable de centre

À PROPOS DE MOI

J'ai 20 ans et je suis actuellement en BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client). Je suis à la recherche d'une alternance pour la rentrée de Septembre. Je serai à ce moment là en Licence Business Developer.

COMPETENCES

- Maîtrise des outils bureautiques
- Qualité relationnelle
- Sens de l'organisation
- Curiosité
- Rigueur
- Déterminé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Stages de BTS

- Top Office Ancenis (44) - 1mois (Conseiller de vente)
- Frans Bonhomme Ancenis (44) - 1mois (Vendeur Magasinier)
- Mikit Construction Ancenis (44) - 1mois (Commercial)
- Adecco Ancenis (44) - 1 mois (Commercial)

Intérim

- Eram (49) - St Pierre Montlimard 1 mois - Juillet 2022 (Préparateur de commande)
- Gémo (49) - St Pierre Montlimard 1 semaine - Avril 2022 (Préparateur de commande)
- Activité Sous Traitance (49) - Liré 1 mois - Juillet 2021 (Préparateur de commande)

Autres

- CDD 2 semaines (x3) - Frans Bonhomme Ancenis (44) (Vendeur Magasinier)
- Eclaircissage Pomme Pijot Fruit (49) - Saint Rémy-en-Mauges juin 2021
- Stage d'observation Technico Commercial Manitou (44) - Janvier 2018

FORMATIONS

- BTS NDRC - Lycée Joubert-Maillard (en cours)
- Baccalauréat STMG option Marketing - Lycée Joubert-Emilien Maillard (44)
- **Première STMG** - 2019
Lycée Joubert-Emilien Maillard (44)
- **diplôme national du brevet**
Mention assez bien - 2017 Collège Frédéric Ozanam Saint-Pierre-Montlimart (49)

LOISIRS

J'ai pratiqué du football pendant 11 ans au club de l'association sportive Saint-Pierre Montrevault (49), j'ai arbitré des matchs de jeunes joueurs (6 à 13 ans) pendant 4 ans en tant que bénévole.

LOGAN AUBRUN

BOILY

BACHELOR BUSINESS DEVELOPER

À MON SUJET

Sortant d'un BTS maintenance des véhicules, j'intègre l'école ICL de Nantes en septembre 2023 et je cherche une alternance dans le cadre de mon bac +3 Bachelor Business Developer.

FORMATIONS

JUIN 2020 • CAP Maintenance Des véhicules option véhicules particuliers - Lycée La Joliverie St-Sébastien-Sur-Loire

JUIN 2021 • BAC PRO Maintenance des véhicules - Lycée La Joliverie

MAI-JUIN 2023 • BTS Maintenance des véhicules - Lycée La Joliverie - En cours d'obtention

SEPTEMBRE 2023 • Bachelor Business Developer - ICL Nantes

EXPÉRIENCES

2022-2023 Stage BTS mécanique et diagnostic

Mécanique moteur, trains roulants et recherche de pannes.

- BMW Pays De Loire Automobiles, REZE 05/22-07/22; 01/23-02/23

2021-2023 Opérateur technicien service rapide

Contrats à durée indéterminée dans la mécanique service rapide.

- Profil Plus, NANTES 08/21-02/22
- Norauto, St-Sébastien-Sur-Loire Avril 2022 04/22
- FEU VERT, BASSE GOULAINNE. 05/22-02/23

2019-2021 Stage mécanique service rapide

Révision et entretien classique (pneumatiques, freins, vidanges...)

- Renault Retail Group, Carquefou (stage bac pro) 02/19-03/19
- Csl automobiles, Rezé (stage bac pro) 06/19-07/19
- Renault, HAUTE GOULAINNE (stage bac pro) 11/20-12/20; 03/21-04/21

COMPÉTENCES

Autonomie

Adaptation

Transparence

Bureautique (logiciel diagnostic et réception)

Analyse de données

Gestion de la relation client

Recherche d'une alternance pour un Bachelor Business Developer

Baron Lucas

Étudiant à l'ICL de Nantes

20 ans / Saint-Nazaire



Profil Personnel

Aimant le contact humain et la démarche clients, mon sens du commerce et du relationnel me poussent à vouloir développer mes compétences et connaissances dans la prospection, la négociation ainsi que de maîtriser, développer et animer la relation client.

Mon autonomie, mon adaptabilité, mon dynamisme ainsi que ma rigueur et ma soif d'apprendre alimentent mon ambition d'évolution.

Expérience de travail

Commercial Itinérant Verisure BTS NDRC

Septembre 2022 - Aujourd'hui

- Prospection porte à porte, prospection téléphonique.
- Installation et maintenance de système d'alarme.
- Gestion et relance d'un fichier client.

Vendeur Marché Paysan BTS NDRC

Septembre 2021 - Aout 2022

- Développement et animation de l'espace de vente.
- Accueil clientèle en physique ou téléphonique.
- Prospection de clientèle BTOB et BTOC.
- Gestion du service après-vente.
- Sourçing.
- Développement projet site web.

Stage Agence Immobilière Orpi Lacombe Immobilier et Agence du Littoral

- Accueil téléphonique et physique de la clientèle.
- Prospection, porte à porte, distribution de tracts.
- Participation à des visites et à des prospections.

Vendeur Marché Paysan

BAC Commerce

Aout 2018 - Aout 2021

- Aménagement et mise en rayon.
- Passation de commande.
- Sourçing.
- Encaissement.

Stage Service Communication Silène

- Rédaction d'articles et de publication Facebook, Twitter et Intranet.
- Conception de documents interne.

Éducation

IA Intelligence Apprentie BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client

Septembre 2021 - Mai 2023

MFR - Maison Familiale et Rurale

4ème et 3ème Professionnel

Brevet des collèges

Langue pratiqué

- Anglais intermédiaire
- Espagnol intermédiaire

IA Intelligence Apprentie BAC PRO COMMERCE

Septembre 2018 - Mai 2021

Obtention du BAC mention Bien

Collège Anita Conti

6ème, 5ème, 4ème

Distinction supplémentaire

- Permis B

Principaux intérêts

- Voyage, Sport
- Divertissement : Lecture, Série et Film, Musique, Jeux vidéo, Formule 1.



LOUANNE BLANLOEIL

En recherche d'alternance pour le Bachelor Business de
l'ICL de Nantes

CONTACT



LANGUES

LV1: Anglais

LV: Espagnol

Hardskills:

- La gestion des connaissances
- Le conseil clientèle, la prospection commerciale
- La conduite du changement
- Analyse et interprétation des données

Soft Skills :

- La capacité à communiquer
- Le travail en équipe
- La gestion du temps
- L'empathie
- Le sens critique

CENTRE D'INTÉRÊTS

Sport: Basketball

Voyage: Espagne, Portugal, Croatie, Irlande, Marrakech, Paris...

Sociabilité: Passer du temps avec mes amis et partager des moments ensemble

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Les stages :

Janvier - Février 2023 : Stage 2ème année de BTS de 7 semaines au sein de l'association Rezé Seniors.

Mes missions:

- Elaborer des animations collectives
- Accompagner les personnes âgées dans les actes de la vie quotidienne
- Développer des projets sur l'alimentation, sur l'autonomie..

Mai - Juin 2022: Stage 1ère année de BTS de 7 semaines au sein de l'association France Horizon à Cholet.

Mes missions:

- Visite au domicile et repérer les anomalies
- Intervenir dans les maraudes
- Aider les personne en situation précaire pour trouver un logement

Les expériences :

- Depuis le 1^{er} Septembre 2022: Contrat étudiant à Hyper U
 - remboursement
 - relation clients
 - enregistrer et encaisser les produits des clients
- 10 Juillet au 25 août 2021: Intérim à l'entreprise Elis
 - production
 - travail d'équipe
 - polyvalence
- 20 janvier au 30 août: Contrat étudiant au McDonald's
 - relation client
 - remboursement
 - travail en équipe
 - polyvalence
- 2 au 5 Novembre 2021 : Entreprise Castel
 - polyvalence
 - production
 - travail d'équipe
- 19 au 23 avril 2021: Muguet
- J'ai également effectué de la garde à des enfants depuis mon plus jeune âge, je peux m'adapter a différents domaines d'activités.

FORMATIONS PROFESSIONNELLES

2023 Bachelor Business Developer

Formation en Septembre 2023

2022-2023 Lycée Talensac à Nantes

2ème année de BTS ESF

2021 Charles Peguy à Gorges

Obtention du baccalauréat 2021

2018 Collège Saint Joseph

Obtention du brevet des collèges

Simon CHALBOS

. 20 ans, 10 Décembre 2002

Nationalité Française

Etudiant recherche alternance

Coordonnées

Langues

- Anglais : niveau scolaire (écrit et oral)
- Espagnol : niveau scolaire (écrit et oral)

Compétences

- **Techniques comptables :**
 - Etablir et contrôler des documents commerciaux
 - Enregistrer de factures (achats/ventes)
 - Effectuer des rapprochements bancaires
 - Traiter les opérations d'inventaire (en cours d'apprentissage)
 - Contrôler et déclarer la TVA (CA3, CA12)
 - Contrôler et enregistrer la paie
- **Informatiques :**
 - Tableur : Fonction Si, fonction Recherche
 - Progiciel de gestion :
 - **CEGID** : *module commercial, comptabilité et immobilisation*
 - **AGIRIS** et **CLIPPER** : *logiciels utilisés dans l'entreprise TRAMETAL*

FORMATIONS

- 2022 : BTS Comptabilité et Gestion *en cours*
Lycée Aliénor d'Aquitaine – Poitiers (86000)
- 2020 : Licence L1 - Economie et Gestion
Université de Bordeaux
- 2020 : BAC Économie et Sociale
Lycée Montesquieu – Bordeaux (33000)

Expériences professionnelles

- Juin 2022 : SARL TRAMETAL- L'Isle-Jourdain (86)
Stage 5 semaines – Service comptabilité
- 2022 et 2021 : Emploi saisonnier
CDD 1 à 2 mois
Serveur restaurant « Le St Mo »
St Maurice la Clouère (86)

Profil

- Autonome.
- Capacité d'écoute et de communication.
- Rigoureux
- Esprit d'équipe
- Volontaire

Loisirs

- Football –Licencié D3 – St Maurice le Clouère
- Athlétisme
- Ski

Informations Complémentaires

- Titulaire du Permis B
- Titulaire du PSC1



ZOÉ DUSSARDIER
ETUDIANTE 2ÉME ANNÉE
BTS MECP

Mon profil

Actuellement en deuxième année de BTS MECP et diplômée d'un CAP esthétique cosmétique parfumerie. Je suis à la recherche d'un apprentissage pour mon année de bachelor Business developpers. Je suis curieuse, motivée et dynamique.

Experience

Aqualia

2022-2023

- Apprentissage 2ème année BTS MECP

Vente et conseils de produits dermatologiques/cosmétologique ; épilations ; massage

Yves Rocher

2021-2022

- Apprentissage 1ère année BTS MECP

Vente de produits cosmétiques ; conseils clients

Royal kids

2020

- Travail rémunéré

Animation

Verescence

2018-2019

- Stage

Observation du service marketing

Comptoir des cotonniers

2017-2018

- Stage

Observation et pratique de vente

Diplômes

- BTS MECP - *Silvia Terrade*
- CAP esthétique - *ESDEC*
- Bac TMG - *NDRR*

Habilités

Compatissante



Sens du détail



Leadership



Travail d'équipe



Pensée critique



Communication



EF

COORDONNÉES



COMPÉTENCES

- Adaptabilité
- Aisance relationnelle
- Esprit d'équipe
- Patience
- Empathie
- Sens de l'organisation
- Résistance au stress

LANGUES

Anglais

Intermédiaire supérieur (B2)

LINKEDIN

Erwan FROUSTEY

À la recherche d'une alternance en Bachelor Business Developer

PARCOURS PROFESSIONNEL

Commercial Terrain 09/2021 - 08/2023

Biscuiterie de Lençloître - Lençloître - Contrat d'apprentissage

- Présentiel en grande distribution
- Négociation des référencements et opérations commerciales
- Gestion d'une base de données clients
- Gestion de mon temps de travail et planning
- Représentation de l'entreprise en animation commerciale
- Prospection physique, ...

Employé de commerce 12/2020 - 09/2021

Foch Distribution - Châtellerauld - CDD

Rayons : Poissonnerie, Liquide, Fruits et légumes, Epicerie, Crèmerie LS, Charcuterie LS, Drive, Bazar.

- Participation à l'inventaire général
- Réservation et livraison de produits
- Gestion des stocks
- Préparation et vérification des commandes
- Réception et traitement des appels clients, ...

Employé de commerce 05/2021 - 06/2021

Auchan Hypermarché - Châtellerauld - CDD

- Maintien de l'attractivité des rayons en respectant l'implantation, la qualité, la rotation des produits et la gestion des stocks.

Sapeur Pompier Volontaire 06/2019 - 09/2020

SDIS de la Vienne - Châtellerauld

- Secours aux victimes d'accident de la circulation, prise en charge des blessés en leur apportant les premiers soins, transport à l'hôpital.
- Etablissement du diagnostic médical : recueil d'informations auprès des victimes, prise des constantes, évaluation de la gravité des blessures,...

FORMATIONS

BTS NDRC, 09/2021 - En cours

Maison De La Formation - Poitiers

Licence 1STAPS, 09/2019 - 12/2020

Université de Poitiers - Poitiers

Brevet National Des Sapeurs Pompiers, 2019

SDIS De La Vienne - Poitiers

PSE1/PSE2, 2019

SDIS de la Vienne - Poitiers

Bac S option SVT, 09/2016 - 06/2019

Lycée Edouard Branly - Châtellerauld

Diplôme Jeunes Sapeurs Pompiers, 09/2016 - 05/2019

Caserne de Châtellerauld - Châtellerauld

Brevet des collèges, 09/2012 - 06/2016

Collège René Descartes - Châtellerauld

ACTIVITÉS

Obtention de la ceinture noire de judo - 2016

Obtention du 3ème cycle de violon - 2016 - Mention très bien



Emeric Galerne

Emeric Galerne



06 47 81 11 11



10 rue de la République
44100 Nantes



emeric.galerie@orange.fr

CENTRES D'INTÉRÊT

- Musique
- Football
- Basketball
- Voyages
- Culture

Qualités

- Empathique
- Dynamique
- Efficace
- Persévérant
- Optimiste

Expériences professionnelles

SAISON ESTIVALE 2019-2020-2021

- Fête foraine de Saint-Gilles-Croix de Vie de juillet à fin août dans un stand de sandwicherie et confiserie

APPRENTISSAGE

- 10 mois en alternance chez Espace Emeraude à Coëx en tant que vendeur magasin (entrée en stock, vente, intranet, mise en rayon, devis...)
- Formation MUM (Manager Unité Marchande) en alternance à la boulangerie Le croquembouche à Nantes

STAGE

- MMA CHALLANS DU 23/01 AU 27/01
- SHOES ME UP CHALLANS DU 19/11 AU 23/11

Formations et diplômes

- Baccalauréat STMG spécialité gestion et finance
- Brevet des collèges avec mention assez bien session 2017

Compétences

- **Langues / Bureautiques:** Bases améliorées plus niveaux scolaires
- **Accueil, conseil, vente**
- **Gestion de stand**

TIMON GARNIER



RECHERCHE D'ALTERNANCE POUR UNE
LICENCE BUSINESS DEVELOPER

À PROPOS DE MOI

J'ai 19 ans et je suis en BTS NDRC (négociation, digitalisation et relation client). Suite à mon expérience dans le domaine de la vente de pièces autos je souhaite me spécialiser ; c'est pour cela que je recherche une alternance afin d'effectuer une licence. Je suis volontaire, à l'écoute et autonome.

CENTRES D'INTERÊT

Sports :Motocross (pendant 9 ans),
Athlétisme (1 an),

Loisirs : Bricolage, sortie entre amis/famille
Bénévole au Moto Club de la grée, Pouillé les
Coteaux

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Alternance pendant 2 ans en tant que vendeur/magasinier (Autodistribution).

- Vente / Relation Client / Gestion des stocks

Job d'été en Maçonnerie pendant 2 mois (Blin maçonnerie)

- Pose de parpaing/ Coffrage/ Ferrailage

Job pendant les vacances scolaires été/hiver dans une maison de retraite

- Manutention/ Maintenance/ Gestion des stocks

Plusieurs stages dans différents corps de métier (Boulangerie, Chocolaterie, Industries, Commerce)

FORMATIONS-CERTIFICATIONS

2014-2018 Collège René Guy Cadou Ancenis **BREVET**

2018-2021 Lycée Joubert Emilien Maillard **BAC STMG**

2021-2023 Lycée Joubert Emilien Maillard **BTS NDRC**

PERMIS B, PERMIS A2

COMPÉTENCES LINGUISTIQUES ET INFORMATIQUES

Langues: Anglais (B2), Espagnol (B1)

WinPro, Word, open office



SAVOIR ÊTRE

Sens du collectif



Attentif aux détails



Gestion du temps



Flexible



LANGUES

ANGLAIS: B2

ESPAGNOL: B1

COMPÉTENCES INFORMATIQUES

PACK OFFICE/ EXCEL

GESTION DES RÉSEAUX SOCIAUX

CERTIFICATION PIX

DIVERS

Adhérent à une association (Club de basketball)

Voyages: Malte, Italie, Vatican,

Angleterre,

Espagne, Andorre, Portugal

EXPERIENCE PROFESSIONELLE

JEFO EUROPE - Carquefou

Assistant commercial au service client et logistique

Novembre - Décembre 2022

- Etude sur les coûts de transport de l'entreprise
- Mise à jour des exigences clients
- Participation à des réunions

CCI, Salon de l'import export - Nantes

Agent d'accueil et d'informations

Septembre 2022

- Orientation des visiteurs
- Networking

MR. BRICOLAGE- Saint-Gilles Croix de Vie

Employé polyvalent

Juillet 2021 et Aout 2022

- Création de commandes
- Réception de commandes - Contrôle des marchandises
- Mise en rayon

THOMAS SMITH - Malte

Assistant des opérations internationales

Avril - Aout 2022

- Création de bases de données
- Prospection
- Création de visas
- Participation à des reunions

FORMATIONS

ICL Nantes Bachelor business developer Bac+3

Nantes 44200

2023-2024

BTS Commerce international

- Développement Commercial International
- Relation commerciale Interculturelle
- Mise en œuvre des opérations internationales
- Culture Économique Juridique et Managériale
- Anglais, Espagnol commercial

Lycée International Nelson Mandela - Nantes, 44200

2021-2023

Bac STMG, Mention AB option Marketing

Lycée Francois Truffaut - Challans 85300

2020-2021



THIDATHIP KRUTSUTHA

19 ans étudiante en BTS MCO
Anglais niveau C1
Options espagnol et entrepreneuriat
Parle couramment le français et le thaï
Apprentissage de la langue chinoise actuellement
Obtention du certificat Cambridge
Obtention du certificat PIX 180 points

CENTRE D'INTÉRÊT

Volley-ball
Voyage (Singapour, Thaïlande, Angleterre, États-Unis)
Jeux vidéo
Apprentissage de nouvelles langues

QUALITÉ

Dynamique
Motivée
Travail en équipe
Sociable
Impliquée

Compétences

- Management d'une équipe commerciale
- Maîtrise du pack office
- Maîtrise de 3 langues (Anglais, Espagnol, Thaï, Chinois)
- Maîtrise des réseaux sociaux
- Développement de la relation client et de la vente
- conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale

Expériences

**Stage à l'hôpital de Craon
2018 (3 JOURS)**
Suivi des personnels de l'hôpital

**-Stage à l'entreprise XL Soft à
Nantes
2019 (1 SEMAINE)**
Suivi du personnels commerciales
Assistée à des réunions
Suivi du service technique

**- Stage à la BPGO Craon
2021-2022 (8 SEMAINES)**
Gestion de l'accueil
Mise en place des animations commerciale
Prise en charge des appels téléphoniques
Assistée aux ventes entre conseillers et clients.

**-Stage à Nature et Découvertes
d'Angers (5 semaines)**

En charge du Click & Collect
En charge de la mise en place de la vitrine de Noël
Vente / conseil
Mise en valeur de différents produits
Marchandising des différents univers du magasin
Réapprovisionnement des secteurs

Formation scolaire

**Lycée Victor Hugo
2021-2023**

Bts Management Commercial Opérationnel

**-Lycée Victor Hugo
2020**

Bacalauréat général (spécialité Langues Littératures et civilisation étrangère (anglais)
Science économique et Sociales
Histoire-géographie, géopolitique et sciences politiques.



ASTRID LEFEBVRE

EN RECHERCHE D'ALTERNANCE CORRESPONDANT AU BACHELOR
BUSINESS DÉVELOPPEMENT
3 SEMAINES ENTREPRISE / 1 SEMAINE ÉCOLE

Je me présente, je m'appelle Astrid Lefebvre, j'ai 19 ans et je termine en ce moment ma deuxième année de BTS Management Commercial Opérationnel. Poursuivant mes études grâce au Bachelor Business Développement de l'école ICL sur Nantes, je suis actuellement à la recherche d'une entreprise d'alternance dans le secteur du commerce et / ou de la communication. Je suis motivée et partante à participer et développer la vie de ma nouvelle entreprise.

Expériences

LE NUMÉRO 2 – COMMERCE DE PROXIMITÉ

Emploi étudiant

2022 - 2023

- Vendre dans un contexte omnicanal
- Organiser l'espace commercial
- Mettre en place la communication commerciale

JULIE BRICE BIZZBEE – GROUPEMENT D'ENSEIGNANTS DE PRÊT À PORTER

Périodes de stages de 2 à 5 semaines et CDD en tant que soutien pendant les soldes

2021 - 2023

- Développer les performances de l'espace commerciale
- Entretenir la relation client
- Réaliser et exploiter des études commerciales

VENTE DE CHOCOLATS – FRANCE CHALLENGE

Cadre scolaire

Novembre et décembre

2023 avoir utiliser les différentes méthodes de vente

- Découverte de la prospection terrain

INTERSPORT – ENSEIGNANT D'ARTICLES DE SPORT

Stage d'observation

Novembre 2021

- Implantation de l'offre
- Évaluer l'action commerciale



06 99 59 00 00



astrid.lefebvre@iclnantes.com



09 99 99 99 99



www.astrid-lefebvre.com

EDUCATION

LYCÉE MOISIER | MAYENNE
(2024 - 2023)

BTS Management Commercial opérationnel
Option espagnol (en préparation)
+ nouvelle formation PIX

LYCÉE GUY MOQUEFF |
CHATEAUBRIANT (2018 - 2021)

Baccalauréat Sciences et Technologies du
Management et de la Gestion
Spécialité Ressources Humaines
+ formation PIX et formation de PSC1

QUALITÉS

- Autonome
- Curieuse
- Rigoureuse
- Dynamique
- Ponctuelle
- Polyvalente
- Sens du relationnel
- Maîtrise d'outils informatiques
- Maîtrise des réseaux sociaux



PROFIL

Nom	LESTRAT Dylan
Naissance	21/10/2002
Permis	B (en cours d'acquisition)

CONTACT

Mobile

Mail

Adresse

Linkedin

PROJET EN LIEN AVEC LE BTS

- Création d'un concours de palet
- Vente en lien avec France challenge
- Vente en lien avec DIVAM

RECHERCHE ALTERNANCE

FORMATIONS

- 2021 - 2023** **BTS Négociation Digitalisation de la Relation Clients**
Ancenis - Lycée Joubert émillien Maillard
- 2020 - 2021** **Baccalauréat Gestion Administration**
Ancenis - Lycée Joubert émillien Maillard
- 2019 - 2020** **Brevet des collèges**
Ancenis - Collège René Guy Cadou

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2021 - Auj** **SARL NOZ (Contrat étudiant)**
Ancenis - Employé Polyvalent
 - Gestion de rayon
 - Formation de personnel
 - Hôte de caisse
- 2022 - 2023** **MDA (2 x 4 semaines)**
Ancenis- Stagiaire en tant que vendeur conseiller
 - Création de devis
 - Accueil client
 - Gestion d'inventaire
 - Vente pour des particuliers et des professionnels
 - Gestion de la caisse
- 2022** **SARL NOZ (1 x 4 semaines)**
Ancenis - Stagiaire , création d'évènement commercial
 - Mise en place d'un questionnaire de satisfaction
 - Création d'un évènement servant à promouvoir les réseaux sociaux et répondre aux problématiques relevées avec le questionnaire de satisfaction
 - Analyse des résultats obtenus
- 2022** **BIOCOOP (1 x 4 semaines)**
Ancenis - Stagiaire , création d'évènement commercial
 - Mise en place d'un évènement avec des producteurs locaux afin de promouvoir leurs nouvelles collections de produits
- Avant 2021** **Divers stages (effectué pour valider mon BAC Gestion Administration)**
Ancenis

COMPÉTENCES

- ANGLAIS ★★★★★
- ESPAGNOL ★★★★★



CENTRES D'INTÉRÊT



Je suis fasciné par le comportement psychologique des individus et la manière dont les entreprises s'en servent pour leurs campagnes marketing



Grand adepte de la musique j'en écoute dès que j'en ai l'occasion , j'en pratique également de manière occasionnelle (piano)



Le sport est ma plus grande passion ,j'en pratique tous les jours (foot, basket , street workout ...)

PROFIL PERSONNEL

Mes premières expériences m'ont permis de renforcer mes acquis et appréhender les différents outils quant à la relation client et les différentes techniques d'approche des prospects. Aujourd'hui admise à l'école ICL de Nantes et en quête de nouveaux challenges dans le domaine commercial, je souhaiterais rejoindre votre structure dans laquelle je pourrais apporter de mon dynamisme et de mon goût du challenge.

MAHAMOUD DOUT

AICHA

**RECHERCHE D'ALTERNANCE EN
BACHELOR BUSINESS DEVELOPPER
DISPONIBLE IMMÉDIATEMENT**



MES COMPÉTENCES

ACQUIS PERSONNELS

- Assidue,
- Enthousiaste,
- Investie,
- Esprit d'équipe,
- Esprit créative,
- Sens de responsabilité

COMPÉTENCES INFORMATIQUES

- Excel
- Word
- Canva
- Video Editing
- Opera

COMPÉTENCES LINGUISTIQUES

Français 100%

Anglais 70%

Arabe 80%

Portugais 20%

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

FEV 2023
À NOS JOURS

HOTESSE DE CAISSE, SUPER U DE VERTOU

- Job étudiant

FEV 2019
AOÛT 2022

CHARGÉE D'AFFAIRE CLIENTÈLE, EXECUTIF MARKETING, HOTEL RADISSON BLU N'DJAMENA (TCHAD)

- Booking et organisation des Evénements
- Suivie, supervision de la tenue des événements et résolution de litige
- Recherche, approche des prospects
- Closing
- Fidélisation et suivi du porte feuille
- Gestion des réseaux sociaux (création de contenu)
- Stratégie Marketing

JUL 2019
SEPT 2018

CHARGÉE D'AFFAIRE CLIENTÈLE, HOTEL MERCURE (TCHAD)

- Booking Événementiel
- Suivie et supervision de la tenue de l'évènement

JUL 2017
SEPT 2017

CHARGÉE D'AFFAIRE CLIENTÈLE, HOTEL KEMPINSKI (TCHAD)

- Booking Événementiel
- Suivie et supervision de la tenue de l'évènement

JUL 2016
SEPT 2016

RÉCEPTIONNISTE, HOTEL LA TCHADIENNE (TCHAD)

- Responsable du check in et check out des clients

FORMATIONS ACADEMIQUES

SEPT 2022
À NOS JOURS

LICENCE LEA, PARCOURS BILINGUE (EN COURS), UNIVERSITE DE NANTES

SEPT 2018
JAN 2019

ESR (MAROC)

- Maîtrise en Marketing Stratégique

SEPT 2015
JUL 2018

UNIVERSITÉ HASSAN II DE SETTAT (MAROC)

- Licence Fondamentale en Droit Public

SEPT 2014
JUL 2015

COLLÈGE ÉVANGÉLIQUE (TCHAD)

- Obtention du Baccalauréat littéraire

MINKOUE EDANG

Grâce Chancia

Étudiante en recherche d'alternance pour un Bachelor Business developer

Mon profil

Je suis une étudiante en école de commerce aimant les voyages et la diversité culturelle. Je suis motivée, dynamique, sociable et je m'adapte facilement à un nouveau milieu.

EXPERIENCE

ASSISTANTE RESPONSABLE DE SERVICE EN ALTERNANCE

KFC Saint-Herblain , de décembre 2022 jusqu'à aujourd'hui

- Inventaire,
- Comptage des caisses,
- Réception de livraison,
- Répartition des tâches aux employés,
- Gestion d'équipe.

Employé polyvalent

KFC Saint-Herblain, de février 2022 à novembre 2022

- Accueil de la clientèle,
- Préparation et remise de commande,
- Travail en équipe,
- Mise en avant des différents produits et services de l'enseigne à la clientèle.

Hôtesse d'accueil

Missions ponctuelles régulières pour des particuliers , au cours de l'année 2017

- Accueillir et orienter les invités,
- Anticipation,
- Assurer le service.

Employé polyvalent bar restaurant

Restaurant Bar LE PETIT COIN TRANQUILLE, de 2014 à 2016

- Conseiller les clients,
- Connaître les produits de l'enseigne,
- Conseiller le client.



PARCOURS ACADÉMIQUE

BTS management commercial opérationnel (MCO) 2021 - 2023

Centre de formation Adonis IESCA

Baccalauréat général série A1 lettre et mathématiques 2019 -2020

Lycée Nationale Léon MBA

SAVOIR-ÊTRE

- À l'écoute
- Serviable
- Disponible
- Aime relever des défis
- Bonne capacité d'adaptation

SAVOIR-FAIRE

- Vente conseil
- Bon niveau d'anglais et d'espagnol
- Inventaire
- Accueil livraison

CONTACT



NDOMBASI LETOU

*étudiant en Bachelor Commerce
Pigier Nantes*

PROFIL

ETUDIANT EN DERNIERE ANNEE DU BTS PROFESSIONS IMMOBILIERES, RECHERCHE UN POSTE DE COMMERCIAL, COMMERCANT OU ASSISTANT DE RESPONSABLE EN ALTERNANCE DANS LE CADRE D'UN BACHELOR COMMERCE. JE PARLE FRANÇAIS, PORTUGAIS, ESPAGNOL.



FORMATION

**Bachelor Commerce
2023/2024**
Permis Moto
**BTS Professions Immobilières.
2021/2023**
**Baccalauréat Professionnel
Commerce. 2018/2021**

QUALIFICATIONS

CONSEILLER IMMOBILIER
CONSEILLER CLIENTELE
GESTION DES RELATIONS CLIENTS
COMPÉTENCES INFORMATIQUE
SERVICE / BAR
ACCUEIL CLIENTELE
ANIMATION COMMERCIALE
FRANCAIS, PORTUGAIS, ESPAGNOL

PARCOURS SCOLAIRE

**2021/2023: Pigier Performance
BTS Professions immobilières**
**2018/2021: Lycée Nelson Mandela
Baccalauréat Professionnel Commerce**

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

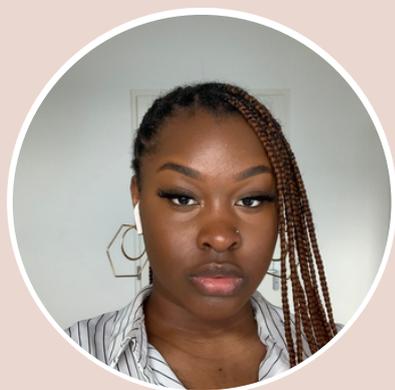
- Octobre 2022 - En cours - Serveur Runneur - Warehouse
- Septembre 2022 - Avril 2023 - Négociateur immobilier - alternance - Coté Particuliers
- Octobre 2022 - novembre 2022 -Barman- New Factory
- Juin 2022 - Octobre 2022 - Serveur - hippopotamus
- Mai 2022 - Juillet 2022 - Négociateur immobilier - Coté Particuliers Immobilier
- Janvier 2022 / Janvier 2023 - Accompagnateur journée portes ouvertes - Pigier
- Janvier 2022 - Négociateur Immobilier - Résideo Immobilier - Orvault
- Mars 2021 - Vendeur - Chaussea - Basse Goulaine
- Décembre 2020 - Vendeur - Chaussea - Basse Goulaine
- Novembre 2019 - Vendeur - La Trocante - Saint-Herblain
- Juin 2019 - Vendeur - La Trocante - Saint-Herblain
- Janvier 2019 - hôtel d'accueil journée portes ouvertes Lycée Nelson Mandela
- Novembre 2018 - Vendeur - Giga Store - Orvault

Heavenly OKOME AWOM

Recherche Alternance | Développement Commercial | Bac+3

Rythme : 2 semaines en entreprise || 1 semaine en cours Ecole de commerce
ICL - Campus de Nantes

disponible dès Septembre 2023



CONTACTS



COMPÉTENCES

- Vente
- Prospection
- Négotiation
- force de Proposition
- Esprit d'équipe
- Mailing
- Pack Office
- Canva

CENTRE D'INTERET

- Sport : musculation
dépassement de soi
- Cuisine : recettes du
monde
- Lecture

LANGUAGE

Français ★★★★★

Anglais B2 ★★★☆☆

MON PROFIL

Motivée par une forte envie de développer mes compétences, je suis disposée à mettre à votre service mon sens des responsabilités, mon esprit d'équipe et d'initiative ainsi que mes acquis dans mes différentes formations.

FORMATIONS

Bachelor Business developer

ICL NANTES Septembre 2023

- Pilotage du développement commercial et des projets d'affaires
- Elaboration de la stratégie opérationnelle

BTS Technico-Commercial opt Prods alimentaires et Boissons

Lycée Jules Rieffel (2021- 2023)

- Technique de ventes, Prospection, Segmentation...
- Connaissances des produits alimentaires (culture - transformation - conservation)

Classe Préparatoire aux études supérieures

Sup LaSalle (2020-2021)

Baccalauréat L options Mathématiques

Lycée d'Etat (2020)

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

STAGE : Vendeuse en Magasin à La Cour D'Orgères

Février 2021

- Conseil clientèles
- Encaissement
- Réassort | Fascing

STAGE: Vendeuse et Responsable au Piment Vert

Juin-Juillet 2022

- Gestion | Vérification des stocks

CDI: Préparatrice de commande à Chronodrive

Aout 2022 à aujourd'hui

- Préparation, vérification, réception des commandes
- Livraison des clients
- Veiller à leur satisfaction

ETIENNE RICHARD

À LA RECHERCHE D'UNE ALTERNANCE

À PROPOS DE MOI

Après une alternance enrichissante comme commercial dans le groupe La Poste, je souhaite poursuivre dans cette voie pour acquérir de nouvelles compétences de business développer

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Groupe La Poste Septembre 2022 - Aujourd'hui

Responsable Action Commerciale Secteur Nantes Sud

- Prospection client multicanale
- Vente de produits et prestations de services auprès des professionnels
- Animation commerciale
- La prise en charge des clients courriers colis et nouveaux services
- Suivi des entretiens et de la clientèle

Startpeople Septembre 2021 - Août 2022

Intérimaire

- Livraison
- Relation client
- Manutention
- Promotion
- Caisse
- Inventaire

Macdonald's Bouaye Décembre 2019 - Juillet 2021

Equipier Polyvalent

- Gestion de l'équipe en cuisine
- Gestion de la ligne en cuisine
- Service à table
- Entretien des locaux et des stocks

Hyper U La Montagne Juillet - Août 2019

Agent Commercial Rayon Bazar

- Gestion des stocks
- Mise en rayon
- Conseil clientèle
- Inventaire

CURSUS SCOLAIRE

Intelligence Apprentie Nantes 2022-2023

- Titre professionnel Attaché Commercial

IAE Nantes 2019 - 2022

- Licence Economie et Gestion

Lycée Alcide d'Orbigny Bouaye 2019

- Bac ES



COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

Suite Office
Marketing
Relation client
Esprit d'équipe
Autonomie dans mes missions
Force de proposition

COMPÉTENCES PERSONNELLES

Prise d'initiatives
Capacité à fédérer
Sens de la communication
Polyvalence
Langues étrangères :
Anglais C1 / Allemand A2

MES COORDONNÉES



MES HOBBIES

Automobile
Musique
Muscultation



DANNY RUA MONTEIRO



COMPÉTENCES

Sens du relationnel

Négociation & persuasion

Force de proposition



SAVOIR ÊTRE

Esprit d'équipe

Ecoute et empathie



TECHNIQUES

Word

Excel

Power Point



LANGUES



Anglais : lu, écrit, parlé
(Niveau BTS)



À la recherche d'une alternance de 12 mois dans le secteur commercial à Nantes

:

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Depuis Sept.
2020

CONSEILLE TECHNICO-COMMERCIAL (ALTERNANCE) KILOUTOU

Service de location de matériels BTP

- Commercialisation d'une gamme étendue de matériels de BTP
- Accueil Client
- Conseil Client
- Identification des besoins du client
- Négociation de proposition d'offre commerciale
- Création et Gestion de contrat de location
- Gestion des stocks

Oct 2020
Nov. 2018

EMPLOYE POLYVALENT (en parallèle de mes études) SAS MANEGE

Installation et participation au bon déroulement de soirée événementielle

- Mise en place de soirée événementielle
- Service à table
- Barman

Juil 2019
Mai 2019

EMPLOYE DE COMMERCE (en parallèle de mes études) SMART FOOD MARKET

- Gestion des stocks
- Mise en rayon
- Renouvellement des rayons
- Conseiller la clientèle

Durée de 3
mois des
étés de
2015 à 2017

VENDEUR (en parallèle de mes études) PRIMEUR DE SOISY

- Mise en place des produits (fruits/légumes)
- Accueillir la clientèle
- Conseiller la clientèle
- Vente des produits et encaissement.

FORMATION

Sept 2023
Sept. 2020

BTS Management Commercial Opérationnel H3 Campus, Poissy 78498

Sept 2020
Sept. 2018

Licence d'Économie et Gestion (L1 et L2) Université de Cergy-Pontoise, Cergy 95000

Sept 2018
Sept 2015

Baccalauréat en Science Économie et Social Lycée Alfred Kastler, Cergy 95000

CENTRES D'INTÉRÊT



Voyage



Manga



Football



Cuisiner

CV BAC +4

CV BAC +4



MOLOKO PIERRE-ANDRE BAZEZE

PROFIL

Personne motivée avec l'envie de travailler et de donner le meilleur de moi-même dans le but de découvrir le monde du travail et acquérir une expérience.

COMPETENCES

🚩 Informatique :
WordPress, suite adobe,
Microsoft Word, PowerPoint
et Excell

🚩 Anglais : niveau B1

EXPERIENCE

Mai-Aout 2022 : Assistant projet. Assistance à la conception, l'organisation et l'implémentation de projets événementiels pour le compte des clients de l'agence. Participation à la production de contenus et supports liés à l'activité du département Projet. (NVLLE SODA, Abidjan).

Assistant Manager. Assistant à l'organisation et l'implémentation de soirée tous les week-ends, assistance à la gestion du personnel. (LIFESTAR, Abidjan).

Mai-Juillet 2021 : Assistant commercial. Vente de véhicule, rétroplanning, assistance rendez-vous avec client. (CFAO Motors, Abidjan).

FORMATION

- 🚩 Septembre 2021-Juillet 2022 : Licence 2 information-communication option conception web et innovation (UCO Nantes)
- 🚩 Septembre 2020-Juillet 2021 : Licence 1 information-communication option conception web et innovation (UCO Nantes)
- 🚩 Juillet 2020 : Obtention du BAC ES spécialité science politique Lycée Maurice Delafosse (Abidjan)





Hanae BENDIMYA

Une personne passionnée par le monde des affaires et la gestion des entreprises, je souhaite intégrer une équipe bien motivée à partir de septembre 2023 pour une alternance en MBA business manager afin d'approfondir mes compétences techniques et communicatives et cumuler une expérience qui va m'aider à construire mon carrière.

Expériences professionnelles

○ **Projet étudiant : Dream Wedding**

- Responsable de communication au sein du projet de la mini entreprise Dream Wedding gérée par l'association EPA (entreprendre pour apprendre) bretagne.
- Mise en place d'une stratégie communication notamment la création des plateformes en réseaux sociaux, le contact des partenaires potentiels, la mise en place du carte visite.

○ **Assistante comptable :**

Rue Port Said, Oujda , Maroc; 2022

- Le classement, le tri et la réception des : dossiers comptables, juridiques, techniques, les archives
- La saisie des relevés bancaires, les factures et les opérations à l'aide du logiciel SAGE

○ **Assistante comptable :**

Cabinet tout comptabilité Oujda, Maroc; 2021

- La saisie des opérations à l'aide du logiciel comptable "SAGE" et "SIMPL-ED"
- La déclaration de la Taxe sur la valeur ajoutée (TVA), de l'impôt sur les sociétés (IS), de l'impôt sur le revenu (IR) et de la caisse national de sécurité social (CNSS)
- Etablissement des etats de synthèses (BILAN , CPC..)

Formation :

-Troisième année licence AES parcours gestion et administration des entreprises, université rennes 2, Campus Mazier.

Saint brieuc, France 2022/2023

-Diplome universitaire de technologie (DUT) en informatique et gestion des entreprises, Ecole Supérieur de Technologie, Oujda, Maroc; 2020/2022

-Bac en Science économie et gestion, Lycée technique Maghreb Arab, Oujda, Maroc, 2019/2020

Loisirs :

Basket Ball, Lindy hop, voyage

Centre d'interet :

Musique, mangas japonais, séries poiliciers, émissions américaines

Compétences professionnels

- Word
- Excel
- Mysql
- Logiciel SAGE
- Power point

Langues

Anglais : bilingue

Arabe : langue maternelle

Racha DRIDI

ALTERNANTE BUSINESS MANAGER

"Passionnée par le domaine de la relation client et forte d'une expérience significative dans le service clientèle, je suis ravie à l'idée de me spécialiser en tant que chargée de développement commercial en alternance. Grâce à ma capacité à comprendre les besoins des clients, à proposer des solutions adaptées et à maintenir des relations solides, je suis responsable à contribuer à la croissance de votre entreprise en offrant une expérience client exceptionnelle."

Diplômes et Formations

- Sept. 2023 ● **MBA Business Manager**
ICL NANTES Île de Nantes
- De sept. 2017 à mai 2019 ● **Master Professionnelle En Design Produit**
INSTITUT SUPÉRIEUR DES BEAUX-ARTS DE TUNIS Tunisie
- De sept. 2012 à juin 2015 ● **Licence Fondamentale En Design Produit**
INSTITUT SUPÉRIEUR DES BEAUX-ARTS DE TUNIS Tunisie

Expériences professionnelles

- De juin 2020 à déc. 2022 ● **Co-fondatrice - Designer packaging - Graphiste**
RIHET LEMIMA Tunisie
 - Fonder en partenariat une marque d'épicerie fine tunisienne qui mettait en valeur les produits du terroir culinaire tunisien, 100 % naturels.
 - Concevoir et réaliser un emballage attrayant et ergonomique.
 - Mettre en place une stratégie marketing pour assurer la commercialisation des produits.
 - Étudier, analyser et rechercher des informations.
- De mai 2019 à avr. 2022 ● **Téléconseiller clientèle**
TELEPERFORMANCE Tunis
 - Travailler pour de grandes entreprises telles que SFR, Orange Pro Technique et Iberdrola.
 - Traiter les réclamations.
 - Assurer le suivi de la clientèle et répondre à leurs demandes d'informations.
 - Accompagner les demandes des clients.
 - Analyser leurs besoins, identifier et proposer une solution adaptée à leurs attentes.
- De jan. 2019 à mai 2019 ● **Stagiaire Designeuse Maroquinerie**
MARCUS Tunis
 - Veille des tendances du marché et des concurrents en termes d'offre de produit et de prix.
 - Aide à la préparation et à la finalisation des designs.
 - Présentation de ma collection et de ma démarche artistique au chef de produit, incluant la thématique générale, les sources d'inspiration et les tendances.
 - Conception des planches de tendances et d'inspirations répondant aux besoins des consommateurs et aux attentes du marché.
 - Conception, création et réalisation de sacs business pour femmes d'affaires.
- D'avr. 2016 à avr. 2017 ● **Responsable de rayon femme :**
HAMADI ABID Tunis
 - Encadrer et accompagner quotidiennement l'équipe.
 - Former l'équipe aux techniques de vente et aux argumentaires.
 - Suivre quotidiennement les résultats commerciaux tels que les chiffres de vente et le chiffre d'affaires, et créer des rapports d'activité pour la direction.
 - Analyser les résultats financiers obtenus, identifier les points d'amélioration et mettre en place des stratégies correspondantes.
- De juil. 2015 à mar. 2016 ● **Marchandiseur visuel de l'enseigne MANGO**
INDIGO COMPANY Tunis
 - Présenter la vitrine et les espaces d'exposition selon les indications de l'entreprise, d'après les exigences commerciales et le budget du magasin.
 - Offrir aux clients une expérience de vente émotionnelle et participative.
 - Renouveler régulièrement l'installation des produits.
 - Surveiller les KPI commerciaux et mettre en œuvre les actions nécessaires à atteindre les objectifs de vente.

À propos



Née le 23/10/1993

Permis B

Compétences

- Forte orientation client et sens du service.
- Développer et fidéliser la relation client
- Animer, coordonner une équipe

Certifications Professionnelles :

- LES PRINCIPES FONDAMENTAUX DU MARKETING NUMÉRIQUE
Depuis mai 2023 GOOGLE En ligne
- MODELISATION 3DS MAX ET RENDU VRAY
De septembre 2017 à juin 2018
POLYGON Academy Tunis

Informatique

- Suite Adobe (Illustrateur , Photoshop)
- Logiciels de conception et animation (3DS MAX et Vray)
- Logiciels bureautique (Microsoft Office)

Atouts

- Capacité à gérer les priorités et à travailler efficacement dans un environnement dynamique.
- Capacité à travailler en équipe et à collaborer avec différents départements de l'entreprise.
- Savoir s'adapter au changement.

Langues

- Arabe :** Langue maternelle
- Français :** C2 niveau bilingue
- Anglais :** A2 Niveau intermédiaire

Centres d'intérêt

- Développement personnel
- Make-up Artist
- Pâtisserie



PAUL GATINEAU-- GRANDREMY

RECHERCHE
D'ALTERNANCE EN
MASTER MBA

PROFIL PERSONNEL

Je suis admis à l'ICL de Nantes en master business management pour l'année 2023-2024. Je cherche une alternance avec un rythme de 2 semaines en entreprise et 1 semaine à l'école. Curieux, rigoureux et autonome, j'aimerais intégrer votre équipe.

COMPÉTENCES ET SAVOIR-FAIRE

- Parle couramment anglais (TOEIC: 790)
- Travail de montage-conditionnement-logistique
- Relation client
- Gestion du temps - stocks
- Bonne organisation
- Forte adaptabilité

COORDONNÉES

ÉTUDES

Université de Nantes

Licence 3 EGO (2022-2023)

Mon cursus à la faculté m'a permis de découvrir ce qu'est la gestion financière et le management des hommes. Après l'obtention de ma licence, je poursuivrai en master business management en alternance.

Lycée Gabriel Guist'hau

Diplômée en 2020 - Mention 'Assez Bien'

J'ai obtenu mon baccalauréat ES spécialité maths.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Technicien d'usinage

F.I.O, Saint-Herblain (été 2021 et 2022)

Mon emploi dans la société FIO consistait à la fabrication en atelier de structures en aluminium. Cela a impliqué un travail de logistique, de gestion de stock et de conditionnement de commandes. J'ai dû, faire preuve de rigueur, développer mon autonomie et mon sens des responsabilités.

Livreur

Uber Eats (2021)

La livraison de plats m'a beaucoup apporté sur le plan humain. En effet, j'ai dû m'adapter aux demandes des clients, tout en gardant une bonne gestion de mon temps.

INTÉRÊTS ET LOISIRS

Je suis passionné d'automobile depuis mon plus jeune âge. Partager ma passion et me documenter sur ce sujet m'anime au quotidien. Je fais également du football en club depuis dix ans, ce qui a vraiment développé mon esprit d'équipe.



LEDRIE KOGOU MBADINGA

Etudiante

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2021 **SOMATRANS Inter (GABON)**
4 mois **Agent logisticien import / export**

- Ouverture des dossiers des clients
- Déclaration des marchandises à la douane
- Mise en place des opération import/export
- Suivi des livraison et transport de la marchandise

2020 **Gafrim BTP (GABON)**
6mois **Commerciale**

- Ouverture des dossiers des clients
- Déclaration des marchandises à la douane
- Mise en place des opération import/export
- Suivi des livraison et transport de la marchandise

ÉDUCATION

2022- 2023 **Digital Campus Nantes**
Prépa Mastère en Expert en stratégie digitale

2018 - 2021 **IRTEC.Fisc (GABON)**
Licence en Gestion Logistique et Transport

COMPÉTENCES

Polyvalente
Capacité d'adaptation
Maitrise de gestion de projet
Esprit d'équipe
Synthèse de l'information
Partage et réception feedback

- Utilisation de la suite adobe
- Utilisation d'Excell
- Montages vidéo
- Maitrise de Canva

PROFIL

Nom

Ledrie KOGOU MBADINGA

Date de naissance

Le 28/01/1994

Adresse

Téléphone

E-mail

Langues

Anglais
Français

Intérêt

- Musée
- Outils graphique
- MUSIQUE
- Voyage

Linkdin

Tel:

E-mail



NATHAN MALICOT

RECHERCHE ALTERNANCE SEPTEMBRE 2023

CONTACT



COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

- Communication: rédaction de contenu, rapports de réunion/stage, contenu visuel
- Animation de réunions et groupes de travail : planification, brainstorming, time keeper
- Organisation : répartition des tâches en fonction du temps/ des effectifs, création fiches de tâches
- Soins/ nursing : Apporter des soins de confort aux résidents

COMPÉTENCES ADDITIONNELLES

Techniques:

- Connaissance des outils marketing (SWOT, PESTEL, PORTER)

Logiciels:

- Connaissance des outils collaboratifs (Slack, Drive, Teams)
- Connaissance des réseaux sociaux (LinkedIn, Facebook, Instagram)
- Connaissance de l'outil informatique (pack office)

Linguistiques:

- Anglais (B1) Allemand (A2)

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Agent de Soins | emploi étudiant

EHPAD St Joseph | Villedieu la Blouère

Août 2019 - Aujourd'hui

- Soins et services aux personnes âgées (soins/ nursing, levers/ couchers, services de repas, transmissions d'équipe)
- Ménage, plonge

Assistant de direction en EHPAD | stage

EHPAD St Joseph-Ste Sophie | La Verrie - La Gaubretière

Janvier 2022 - Juin 2022

- Encadrer une équipe pluridisciplinaire
- Concevoir des plannings/ roulement du personnel
- Assister/ mener des réunions hebdomadaires, mensuelles, exceptionnelles.
- Appréhender la législation dans le cadre d'un établissement médico social

Assistant commercial | stage

BEAUER | Le Puy Saint Bonnet

Janvier 2021 - Mai 2021

- Optimiser des fichiers Excel pour le suivi prospects/ clients
- Mettre en place une campagne de phoning et de mailings (clientèle francophone, anglophone et germanophone)
- Mettre en place une newsletter pour la clientèle française et internationale

Stagiaire secteur après vente

GCA - Cholet

Janvier 2020 - Février 2020

- Optimiser des fichiers Excel pour le suivi objectifs
- Assister aux réunions hebdomadaires, mensuelles -> suivi objectifs

EDUCATION

Institut de formation en soins infirmiers

IFSI | Cholet

Septembre 2022 - Février 2023 (semestre 1)

- Savoir essentiel médical et paramédical
- Connaissances des différentes fonctions et composantes du corps humain
- Appréhension du métier au cours de différents stages

Bachelor Management International

ESSCA | Angers

Septembre 2019 - Juillet 2022

- Business Game
- Management d'équipes et de projets
- Etudes de marchés et rédaction de rapports
- Anglais

Baccalauréat Sciences et Sciences de l'Ingénieur

Lycée Notre Dame de Bonnes Nouvelles | Beaupréau en Mauges

Septembre 2016 - Juillet 2019

- Culture générale

Julie Mangeais



D É V E L O P P E M E N T C O M M E R C I A L

Permis B

PROFIL

Polyvalente, persévérante et méticuleuse, j'ai acquis au fil des années une solide compréhension de la communication. Mes diverses expériences bénévoles et professionnelles m'ont apporté des compétences en création graphique, en gestion d'équipe, ainsi qu'une vision globale de la communication. Aujourd'hui, je souhaite aller plus loin et me lancer dans l'entrepreneuriat. Pour concrétiser mes ambitions, j'ai conscience de la nécessité d'acquérir une compréhension plus approfondie du monde des affaires et du management.

EXPÉRIENCES

COMMUNITY MANAGER ET RESPONSABLE ÉQUIPE DIGITALE

Cycling Times - Bénévole | Février 2022 - Aujourd'hui

- Supervision de l'équipe et développement des compétences pour améliorer les performances du média
- Conception et mise en place de stratégies de communication
- Création de contenu, gestion/animation de la communauté, suivi des performances (KPI) et veille de l'actualité cycliste

ASSISTANTE CHARGÉE DE COMMUNICATION

Pop' Média - Service civique | octobre 2022 - mai 2023

- Création de supports de communication visuels et audiovisuels
- Animation des réseaux sociaux (+17% d'abonnés en 5 mois)
- Gestion de projet

GRAPHISTE

Bénévole | 2017 - Aujourd'hui

- Création d'identités visuelles et de supports de communication pour différents organismes (entreprises, associations, festival, ...)
- Rebranding d'un compte Instagram sur le rap : +22% d'abonnés en un mois suite à la refonte visuelle. Analyse de la cible

INTÉRÊTS



Cyclisme



Graphisme



Photographie



DÉCOUVREZ MON TRAVAIL !

Envie d'en savoir plus sur mes réalisations et mes projets passés ?
Scannez ce QR Code !

FORMATION

MBA BUSINESS MANAGER

ICL (Nantes) | Septembre 2023 - 2025

Bac + 5 en alternance

LICENCE INFORMATION-COMMUNICATION

Université Rennes 2 (Rennes) | 2019 - 2022 • Mention Assez Bien

- Etude des techniques de communication, de l'histoire et des différents courants de l'information et de la communication ainsi que des sciences du langage. Travail d'équipe.
- Création de campagnes de communication fictive
 - Élaboration d'audit marketing
 - Réalisation de court-métrage

1^{ÈRE} ANNÉE CLASSE PRÉPARATOIRE LETTRES

Lycée Camille Guérin (Poitiers) | 2018 - 2019

Développement de compétences rédactionnelles, analytiques et d'un intérêt pour la géopolitique.

BACCALAURÉAT LITTÉRAIRE OPTION SECTION EUROPÉENNE

Lycée Jeanne d'Arc (Vitré) | 2018 • Mention Bien

Option Section Européenne Anglais

COMPÉTENCES

Langues

- **Anglais** : C1 • Très bonne maîtrise (option Section Européenne anglais durant toute ma scolarité)
- **Espagnol** : A2 • Quelques notions (LVA Espagnol pour le bac)

Qualités

Polyvalente, persévérante, consciencieuse, sens du service, proactive, capacité d'adaptation, vision globale, créative

Logiciels

- **Illustrator** : Avancé
- **Lightroom** : Avancé
- **After Effect** : Intermédiaire

+ Suite Adobe (Premiere Pro, InDesign, Photoshop)
Suite Office, Google Docs, Wix, DaVinci, Reaper, Wordpress



Amjad MEBSOUTH

MBA Business Manager en alternance

Réseaux sociaux



Langues

Arabe
Maternelle

Français
Courant

Anglais
Niveau : B2

Espagnol
Niveau : A1

Compétences

Responsable et Autonome

Connaissance du marché

Sens du relationnel

Travail en équipe

Informatique

Certificat PIX

Pack Office

PicsArt, Canva,

Montage photo, création de poster

Vaga, Accor, Fols

Expériences professionnelles

Assistant Manager en alternance

Depuis septembre 2022 MAISONS DU MONDE FRANCE Nantes

- ✓ Évaluer la performance globale, suivre les indicateurs commerciaux.
- ✓ Établir des plannings pour les personnels et manager les vendeurs polyvalents.

Réceptionniste en hôtellerie (Stage 3 Semaines)

Octobre 2021 Hôtel Mercure Majestic La Baule-Escoublac

- ✓ Effectuer la facturation des prestations et contrôle des paiements différés.
- ✓ Planifier les réservations et les disponibilités par chambre.

Assistant Manager (Stage 4 Mois)

De mai 2021 à août 2021 Hotel Le Manoir Les Minimes Amboise

- ✓ Facturation, contrôle des paiements des prestations et clôture de caisse.
- ✓ Établir un planning pour les personnels.
- ✓ Création et mise en place des tableurs nécessaires pour le suivi des stocks.

Commis en salle & cuisine (Stage 3 Mois)

De juin 2020 à août 2020 Hotel Mercure Majestic La Baule-Escoublac

- ✓ Elaboration des plats, gestion des stocks de marchandises avec le Chef.
- ✓ Service en salle, facturation des prestations et la gestion de la cave.

Diplômes & Formations

MBA Business Manager

Septembre 2023 ICL - L'école des Business Developers Nantes

Master of Business Administration International Business Development dès la rentrée de 2023 en alternance.

Bachelor Responsable Commercial & Marketing en alternance.

Depuis septembre 2022 CFA Codis Groupe IGS Paris

Études de marché, veille informationnelle et concurrentielle. Analyse de l'activité commerciale, ainsi que la prospection et la négociation.

BTS Management En Hôtellerie Restauration

De septembre 2020 à juin 2022 Lycée Sainte Anne Saint-Nazaire

Option management d'unité d'hébergement.

Conduire, superviser, améliorer les activités liées à la réception et aux étages.

Mise à niveau en Management En Hôtellerie Restauration

De septembre 2019 à juin 2020 Lycée Sainte Anne Saint-Nazaire

Les bases du secteur hôtelier restauration, afin de poursuivre en BTS MHR.

Lucas PIRES

Etudiant MBA Business Management à la recherche d'une alternance



Profil

Doté d'une licence Droit Economie et Gestion et d'un diplôme certifié Erasmus, je souhaite dorénavant poursuivre mes études en Master. Après avoir passé 6 mois au Portugal, j'aimerais continuer à performer mes connaissances théoriques et professionnelles

Formation

Baccalauréat, STMG, Option marketing
Lycée Bernard Palissy, Gien 2017 - 2018

Titre professionnel Négociation Technico Commercial, niveau 5, Bac + 2
AFEC, Orléans 2019 - 2020

Licence Droit Economie et Gestion
AFTEC, Orléans 2021 - 2022

Erasmus + au Portugal
AFTEC, Orléans Nov. 2022 – mai. 2023

Expérience professionnelle

Stage de conseiller immobilier en transaction
Espace Immobilier, Châteauneuf sur Loire nov. 2019 – déc. 2020

Stage de conseiller immobilier en transaction
Jargeau Immobilier, Jargeau janv. 2020 – fév. 2020

Prospecteur salon/foire
Jonchère, Fleury les Aubrais
Contrat en CDD, participation au salon de l'habitat nov. 2020

Technicien de maintenance industrielle
Igienair, Saint jean de braye déc. 2020 – juin. 2021

Apprenti commercial
PG Digital, Orléans
Apprenti commercial dans le marketing digital sept. 2021 – juin. 2022

Stage Erasmus : Marketing dans l'immobilier
Casa Vergao, Portugal Nov. 2022 – mai. 2023

Née le :
28/01/1999

Permis de conduire
Permis B

Nationalité
Française

Qualités et Compétences

Sens de l'écoute et connaissance des techniques de ventes

Autonome, proactivité, résistance au stress

Optimisme, acceptation de l'échec, remise en cause

Langue



Centre d'intérêt

Football : joueur dans un club depuis 15 ans

Voyages : Portugal – Hongrie – Espagne – Angleterre – Belgique - Hollande

RYO MATHIEU



Né le 23/08/2000

(22 ans)

Adresse :

QUALITES

Volontaire

Travailleur

A l'écoute

Coopératif

Autonome

COMPETENCES

Word

Excel

Power Point

Relation client

Gestion des litiges

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Conseiller vente:

Depuis octobre au sein de Darty à Vannes

Gestion des conflits, vente de produits et de services

Chargé d'accueil :

Juillet 2021 - septembre 2022 au sein du Crédit Mutuel de Bretagne

Accueil client, vente de services en face à face et par téléphone, prise de rendez-vous

Vendeur sur les marchés :

Été 2017 – Avril, Août 2020 – Mars, Juillet 2021

Vente, mise en place des produits, étalage, production et cueillette. Au sein de l'entreprise Damien Rio

Employé libre service supermarché :

Été 2018 – 2019 au sein de Super U et de Casino

FORMATIONS

Obtention d'une licence responsable de développement commercial:

A la CCI de Vannes en septembre 2022

Obtention d'un BTS Commerce à l'international:

Au Lycée de Notre de Dame d'espérance à Saint Nazaire en juin 2021

I.U.T en Gestion des entreprises

A l'IUT de QUIMPER de septembre à juin 2018-2019

Obtention du Bac ES

Au Lycée Saint Paul de Vannes en juin 2018

DIVERS

Licencié au Football club de Marzan

Formation aux premiers secours-PCSI

Gendarme réserviste



Germain SOUMAH

COORDINATEUR DE VOLS

CONTACT

COMPETENCE

- Gestion d'équipe
- Service client
- Sens de l'organisation et de la responsabilité
- Polyvalent
- Rigueur, Esprit d'équipe
- Sens de l'initiative et de la négociation
- Maîtrise de l'outil informatique

CENTRES D'INTERÊT

- ONG Les Amis de la Nature et de L'Environnement (ANaE) – Vice Président
- Musique et Sport

NIVEAU DE LANGUES

- Français: Excellent
- Anglais: Intermédiaire

PROFIL

Étudiant en Licence professionnelle Management des Services Aériens, riche de plus de 5 années d'expériences professionnelles dans le domaine du services client dans le transport aerien. Passionné par le management d'entreprise et les nouvelles technologies, je souhaite intégrer une école offrant un programme de mastère dans ces domaines. Ambitieux, motivé et dynamique, prêt à relever de nouveaux défis.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

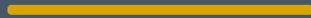
- **SOGEAC (Société d'assistance) | Février 2019 – Août 2022**
 - **Fonction: Superviseur de vols – Service passage**
 - Gérer une équipe de 5 agents d'escale et garantir la qualité du service client
 - Coordonner les activités liées à l'enregistrement, l'embarquement et le débarquement des passagers.
 - Prise en charge des passagers spéciaux (VIP, UMNR, PMR, etc)
 - Assurer la sécurité et la ponctualité des vols
 - Résolution de problèmes à bord
 - Compte rendu à la hiérarchie
 - **BRUSSELS AIRLINES | Août 2017 – Janvier 2019**
 - **Fonction: Agent d'escale commerciale – Service passage**
 - Promouvoir les produits et services de la compagnie aérienne
 - Vendre des billets d'avion et des services additionnels (bagages supplémentaires, places réservées, surclassement ...)
 - Fidéliser la clientèle et résoudre les problèmes liés aux réservations et aux voyages
 - Accueillir et accompagner les passagers tout au long de leur parcours à l'aéroport
 - Assurer les opérations de l'enregistrement, l'embarquement et le débarquement des passagers
 - Gérer les situations d'urgence et les irrégularités de vol
 - **MICROFINANCE GERMAN EPARGNE | Avril 2017 – Juillet 2017**
 - **Fonction: Agent commercial**
 - Recherche de prospects
 - Ouverture de comptes et recouvrement
 - Fidélisation

FORMATIONS

- **Université d'Angers - ESTHUA (Campus de Saumur):** Licence Professionnelle Management des Services Aériens
Septembre 2022 - En cours
- **Cabinet performance :** Certificat en Gestion des ressources humaines, Excel et Sage Paie (2021)
- **Hope Life Institute (Accra) :** Certificat en Gestion Logistique et Transport
2021
- **IPMC College of Technology (Accra) :** BTS en gestion de systèmes de bases de données
2015 – 2016
- **CELPS (Accra) :** Attestation de formation en Langue Anglaise
2014 - 2015
- **Université Général Lansana Conté Sonfonia - Conakry :** Licence en Banque et Finance
2010-2013
- **Lycée Amadou Mathar M'bow :** Baccalauréat unique – Sciences mathématiques
2010

Langues

Français



Langue maternelle

Anglais



Niveau B2

Portugais



Portugais du Brésil - Niveau B2

Espagnol



Niveau B1

Centres d'intérêt

Voyages

Italie, Espagne, Angleterre, Belgique, Hongrie, Écosse, Brésil et Argentine

Loisirs

Sports: boxe, badminton, natation, football, judo

Sports nautiques: wakeboard, surf, paddle, bodyboard, plongée sous-marine

Cinéophile: Classique, Fantastique, Société

Etudes et Formations

- 08/2021 - 06/2022** **Université d'Auxerre / PUC-PR**
Curitiba, Parana, Brésil
DUETI - Technique de Commercialisation
Échange universitaire d'1 an à l'université PUC-PR de Curitiba (Brésil)
6 mois en ligne - 6 mois en présentiel
- 09/2018 - 06/2020** **Université de Bourgogne**
Auxerre, France
DUT Technique de Commercialisation
- 09/2015 - 06/2018** **Lycée Bernard Palissy**
Gien, Loiret, France
Baccalauréat Sciences Techniques du Management et de la Gestion
(STMG) Spécialité marketing

Expériences professionnelles

- 11/2022** **MGEN**
50 Av. des Droits de l'Homme
Commercial Prévoyance/Santé
Conseiller Accueil Développement Services
- 07/2022 - 08/2022** **Le Relais du Vieux Port**
Le conquet, Bretagne
Restauration
Serveur
- 05/2021 - 06/2021** **Centre de vaccination salle Blareau**
Région Centre Val de Loire, Sully sur Loire, France
Administration en centre de vaccination contre le Covid-19
Accueil des patients, créations de dossiers et de pass sanitaires
- 02/2019 - 03/2019** **Action & Formation**
Lailly-en-Val
Stagiaire
Stage de fin de 1ère année DUT TC
Audit, clients mystères et enquêtes de satisfaction en grandes surfaces
- 07/2019 - 08/2019** **Synergie**
Gien, France
Mission intérimaire
Manutention chez SOGIPAC
- 07/2018 - 08/2018** **Synergie**
Gien
Mission intérimaire
Manutention chez SOGIPAC et Millet Henry Ets

Informatique

Pack Office



Word, Excel, Power Point

Réseaux Sociaux



Facebook, Twitter, Instagram

A young man with a backpack is walking and looking at his phone. He is wearing a white t-shirt, blue jeans, and white sneakers. The background is a light-colored wall with shadows.

DEMANDEZ

**LES CV DES CANDIDATS QUE VOUS
SOUHAITEZ RENCONTRER**

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE [®]
DES BUSINESS
DEVELOPERS

BAC +3 | BAC +4 | BAC +5