

A young man with a backpack is walking and looking at his phone. He is wearing a white t-shirt, blue jeans, and white sneakers. The background is a textured, light-colored wall.

CV BOOK

**TOUS LES PROFILS DES ÉTUDIANTS
DE L'ICL PRÊTS À VOUS REJOINDRE**

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE [®]
DES BUSINESS
DEVELOPERS

BAC +3 | BAC +4 | BAC +5

CV BAC +3

CV BAC +3

CV BAC +3

CV BAC +3

CV BAC +3

CV BAC +3



CAMILLE A.

COORDONNÉES

COMPÉTENCES

Informatique :

Maîtrise des logiciels Word, Excel, Power point, OpenOffice

Langues :

Anglais : Niveau B2

Italien : Niveau C1

RENSEIGNEMENTS COMPLÉMENTAIRES

Hobbies : Mode, cuisine ...

Sports : Ski, équitation

Mes atouts : Entreprenante et volontaire

FORMATIONS

2021-2023 **BTS Professions Immobilières alternance**
IFTE Sud - Aix-en-Provence

2020-2021 **Deuxième Année Licence de droit**
Faculté Schuman - Aix-en-Provence

2020 **Deuxième Année Licence de droit**
Faculté Schuman - Aix-en-Provence

2019 **Première Année Licence de droit**
Faculté Montperrin - Aix-en-Provence

2018 **BAC ES option Mathématiques et ESABAC**
Lycée Honoré Romane - Embrun

2015 **Brevet - Série Générale**
Collège les écrins - Embrun

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Conseillère immobilier **Octobre 2021 - Août 2023**
Laforêt (Vitrolles)

Hôtesse de caisse **Été 2021**
Les Halles Gapençaises (Gap)

Hôtesse de caisse **Été 2020**
La friterie de la Cloche (Gap)

Hôtesse de caisse **Été 2019**
Les Halles Gapençaises (Gap)

Vendeuse magasin de vêtements **Été 2018**
Classic All Black (Cavalaire-sur-Mer)

Vendeuse en boulangerie **Juillet 2016**
Le Trièves (Gap)

Stages

- Magasin prêt-à-porter « Jennifer » - Juillet 2016 (Gap)
- Base aérienne 701 - Février 2016 (Salon-de-Provence)
- Fleuriste « Alpes Ambiance Fleurs » - Novembre 2015 (Gap)

Alexis B.

Technico-commercial en Formation



Parcours personnel

Mondial des métiers a Lyon en tant exposant sur le stand d'usinage et décolletage avec le SNDEC et le Campus des métiers

Rencontre Eco responsable 2eme année animer les tables rondes et le trophée éco-responsable

Apprenti en deuxième année à la Brosserie Quillet/Rey site Cluses
Projet faire des photos pour crée un catalogue et agrémente le site web

Travail CDD de 1 mois à la Brosserie Quillet/Rey site Cluses

Salon Energie montagne organiser par les étudiants

Stagiaire en première année à la Brosserie Quillet /Rey site Cluses

Projet en entreprise de 1^{er} année Développer des ventes de brosses spécifiques à la cible de l'horlogerie et joaillerie en Haute Savoie et Suisse

Salon de l'étudiant à la Roche sur Foron en tant qu'exposant

Salon POLLUTEC à Lyon en tant que visiteur.

Rencontre Eco responsable 1^{er} année soutien logistique

Mini stage de découverte REXEL Sallanches :

Réalisation d'un présentoir, visites d'entreprises avec la Technico-commercial itinérante, Préparation de commande Click and Collect

Mini projet : Réalisation d'une mini serre connectée et autonome pour des plantes intérieures

Formations :

Bachelor business developer

ICL Lyon

Septembre 2023-Juin 2024

BTS CCST (Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques)

Lycée Mont Blanc René Dayve à PASSY

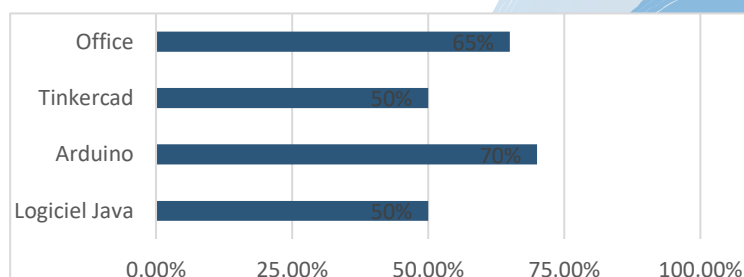
Septembre 2021- Juin 2023

Baccalauréat STI2D (Sciences et Technologies de l'industrie et du développement durable) spécialité système d'information et numérique.

Lycée Charles Poncet à CLUSES

Septembre 2020- Juin 2021

Compétences informatiques



Permis B

Loisirs :

Jeux Vidéos

Lire Mangas

Points Forts :

Conscientieux

Ponctuel

Curieux

Esprit d'équipe

Aime l'électricité



NOËLLIE C.

Curieuse • Dynamique • Volontaire • Flexible • Empathique
Je suis passionnée par mon métier mais aussi par les arts et les sciences humaines.

OBJECTIFS

Dans une optique de développement professionnel, j'intègre l'ICL en septembre pour effectuer une troisième année de Bachelor Business Developer. Je suis donc à la recherche d'un contrat en alternance :

Assistant commercial • Technico-commercial • Chef de projet • Responsable Développement

Contact



Formation

2023-2024, Bachelor Business Developer en Alternance
ICL, l'École des Business Developers, Lyon 9 (69)

2021-2023, DEUST Préparatrice/Technicienne en Pharmacie
SEPR, Lyon (69) - Université Claude Bernard Lyon 1, Villeurbanne (69)

2020-2021, DUT Génie Biologique - Génie de L'environnement
Université Clermont-Auvergne, IUT d'Aurillac (15)

2020, Baccalauréat Scientifique (mention Bien)
Septembre 2017 - Juillet 2020, Institution Sévigné Saint-Louis, Issoire (63)

Compétences

Langues
Anglais (Avancé)

Logiciels
Medibang
Sony Vegas Pro
Pack Office

Atouts
Permis B1
RQTH

Centres d'intérêts

Lions Club
| Concours d'éloquence (2021)

Médecine naturelle
| Phytothérapie, Aromathérapie
et Micronutrition depuis 2019

Cultures étrangères
| Inde (2019)
| Allemagne, Italie, Québec (2018)
| Angleterre, Suisse (2017)

Expériences

Apprentie préparatrice en pharmacie d'officine
Octobre 2022 - Juillet 2023, Pharmacie de l'Ambre, Lyon 4 (69)

- Réception des livraisons sur WinPharma, Organisation de la réserve,
- Gestion des périmés, Tenue des stocks,
- Commandes des traitements
- Organisation de plans de communication,
- Création de vitrines promotionnelles,
- Mise en avant de produits et Facing des rayons,
- Accueil des patients, Conseils et Délivrance d'ordonnance
- Livraison à domicile des patients et de l'EHPAD Ma Maison
- Suivi de formations commerciales proposées par nos fournisseurs

Apprentie préparatrice en pharmacie d'officine
Septembre 2021 - Octobre 2022, Pharmacie de Trion, Lyon 5 (69)

- Réception des commandes sur LGPI, Organisation de la réserve,
- Gestions des périmés et Tenue des stocks,
- Réception des appels téléphoniques,
- Mise en place d'une opération de sensibilisation et de marketing,
- Facing des rayons, entretien général de l'officine



El hadji M.

Contact

Soft skills

- Aisance orale
- Force de proposition
- Dynamique
- Travail en équipe
- Rigoureux

Informatiques

- Word
- Power Point
- Excel
- Sphinx

Langues

Français

Lire et écrire

Anglais

Lire et écrire

FORMATION

- Master 1 en sociologie de la recherche en commun et transition territoriale
2022 - 2023 | Université lumière Lyon 2
- Master 1 en sociologie | en cours de validité
2019 - 2020 | Université Virtuelle du Sénégal
- Licence 3 en sociologie
2018 - 2019 | Université Virtuelle du Sénégal
- Attestation de participation à une formation sur la prise de parole en publique
2018 - 2019 | Werekan Institute
- Formation sur le leadership, développement personnel et informatique
2018 - 2019 | Université Virtuelle du Sénégal
- Obtention du baccalauréat Série LI
2018 - 2019

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

✓ Enquête

Enquête portant sur le thème : La cohabitation Islamo-Chrétienne.

Enquête portant sur le thème : Comprendre les besoins de la communauté pour mieux les servir à Kolda ; études et recherches (Voyage pédagogie dans le cadre de l'Université virtuelle du Sénégal)

✓ Séminaire

Formation en prise de parole en public, leadership et développement personnel à Werekan Institute.

✓ Publication | Co-auteur

Projet « Comprendre les besoins de la communauté pour mieux les servir ». Étude menée dans la commune de Saré Bidji, région de Kolda.



ELSA G.

Recherche alternance ICL Bachelor Business Developer



- Accueil , conseil et vente clients
- Tenue de caisse
- Creation de support de communication
- Saisie administrative
- Pack Office
(Word,Excel,Power Point)

LANGUES

Albanais : Langue maternelle

Anglais : conversationnel

Italien: A2



DIPLÔMES

- **2023-2024 Bachelor Business Developer**
École ICL
- **2022 BTS SAM** (Support à l'Action Managériale)
Lycée Albert Thomas
- **2020 BAC STMG** Section anglais euro spécialité
SIG (Systèmes d'Information et de Gestion)
Lycée Albert Thomas
- 2017 Brevet mention assez bien
Collège Nicolas Conté Régny



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

- 22/10/2022 - 21/12/2022
Vendeuse/Caissière
Zara Confluence-Lyon
- 31/05/2021-02/07/2021(Stage)
Participation à la mise en place d'évènement, mise à jour d'un guide étudiant
Roannais Agglomération-Roanne
- 5/11/2021-18/12/2021 (Stage en Allemagne)
Réalisation de supports de communication et de tâches administratives
Entreprise de construction Aachener Bauwerk GmbH Eschweiler
- Travaux divers de Traduction (albanais, anglais).



Iyad G.










19 ANS ETUDIANT
ADMIS EN BACHELOR
3 BUSINESS
DEVELOPPER A L'ICL

CONTACTEZ-MOI :

PROFIL

Etudiant en deuxième année de BTS
Gestion de la PME à la recherche d'une
écoles pour effectuer mon bachelors en
3eme dans le domaines du business
developpement, marketing et le
management commercial

COMPÉTENCES CLÉS ET ATOUT

- A l'aise à l'oral, bon relationnel 
- Ambitieux 
- Esprit d'initiative 
- Sais communiquer pour lancer une
campagne commercial ou marketing 
- Bonne maitrise des outils
technologiques et informatiques 
- Sens de l'écoute 
- Confiance en soi 
- Anglais 
- Espagnol 

CONTACTEZ-MOI :

CENTRE D'INTERET

Musculation, basketball, football, voyage,

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Stagiaire en tant qu'agent de méthode et de qualité

AFIPH entreprise de BOURGOIN JALLIEU (38) du 16 janvier au 3
mars 2023

- Gestion des connaissances par externalisation sous
forme de modes opératoires du traitement des
commandes, montage de coffrets électriques,
montage de démarreurs
- mise à jour des dossiers de fabrication en changeant
des schémas de fabrication et les nomenclatures
d'un produit
- Enquête de satisfaction clients, sous-traitants pour
mesurer l'impact de la démarche qualité de
l'entreprise
- réunions qualité pour cadrer mon projet et l'adapter
à la politique de qualité de l'entreprise

Stagiaire en tant que gestionnaire commercial

Gelin Traiteur à GIERES (38) du 23 mai au 1 juillet 2022

- Gestion de la facturation
- Etablissement des devis pour les principaux clients
- prospection pour un partenariat avec le château de
Venon pour entretenir une relation commercial et
faire face à la concurrence des traiteurs de Grenoble
- accueil des fournisseurs lors des livraisons
- mise à jour des fiches produits afin d'orienter au
mieux les clients.

FORMATIONS ET DIPLÔMES

Lycée Philibert Delorme à l'Isle d'Abeau

BTS GPME 2021-2023 en cours

- A participer à des mini projets simulés pour
apprendre à développer une PME
- Soutenir le développement et le fonctionnement de la
PME (Finance, communication commercial, Système
d'information)
- Gestion des risques et des ressources humaines de la
PME
- Gestion de la relation client et fournisseur

Lycée Jacques Prévert à Fontaine

Bac professionnel Gestion Administration obtenu avec
mention bien en 2021

- Gestion administrative du personnel
- Gestion administrative avec les entreprises
- Gestion de projet
- Comptabilité



LOU L.

BACHELOR BUSINESS DEVELOPER

EXPERIENCES

STAGE D'APPLICATION PROFESSIONNELLE

Février 2023- Mars 2023 / Stage de 1 mois
ECUworldWide - Chassieu

- Communication avec des clients étrangers
- Gestion des tarifs export à l'international

EQUIPIER POLYVALENT

Septembre 2022 - Aujourd'hui
Lidl - Lyon

- Mise en rayon
- Hôtesse de caisse
- Entretien/ménage

STAGE D'APPLICATION PROFESSIONNELLE

Mai 2022 - Août 2022 / Stage de 3 mois
Bartolucci Fixing System - Italie

- Création du catalogue de l'entreprise
- Communication avec des clients étrangers

STAGE D'APPLICATION PROFESSIONNELLE

Février 2022 - Mars 2022 / Stage de 1 mois
LCL banque secteur Trade - Lyon

- Gestion des dossiers export / import
- Gestion des réclamations

ENTRAINEUR DE GYMNASTIQUE RYTHMIQUE

Septembre 2018 - Septembre 2019
CHASSIEU GR - Chassieu

- Création de chorégraphies
- Organisation de gala

FORMATIONS

FOUCAULD'SUP - LYON

BTS Commerce International / 2021-2023

- Mise en oeuvre des opérations internationales
- Culture Economique Juridique et Managériale
- Relation culturelle et interculturelles

LYCÉE JEAN PAUL SARTRE - BRON

Baccalauréat Général / 2019 - 2021

- Langues, littératures et cultures étrangères
- Histoire-géographie, géopolitique et sciences politiques

CONTACTEZ-MOI



Permis B
Véhiculée

APERÇU DES COMPÉTENCES

- Word
- Power point
- Excel
- Canva

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- Français : langue maternelle
- Anglais : B2
Certification de Cambridge
- Italien : B1

CENTRES D'INTERETS

- Sport : GRS pendant 12 ans (niveau national)
- Cuisine
- Voyages : USA, Italie, Grèce, Espagne
- Bénévolat : entraîneur de gym



coordonnées

Parcours Scolaire

Bac L: Lycéé Bertene Juminer
Saint-Laurent du maroni 2019

BTS NDRC: Groupe Alternance
Saint-Etienne, 2021-2023

Bachelor Business Developer ICL
Lyon, 2023-2024

Compétences

- Maîtrise des techniques de vente et négociations
- Rigueur et organisation
- Maîtrise des outils bureautiques
- Prospection téléphonique et terrain.
- Force de convictions

Language

English

Spanish

Jean-Marie M.

Business developer

Je suis Jean-Marei Maissa, titulaire d'un BTS NDRC et possédant deux ans d'expérience dans la relation client. J'ai travaillé pour une entreprise de distribution de jus de fruits à l'échelle européenne, où j'étais en de charge du développement d'un portefeuille client.

Grâce à mon expérience, j'ai développé de solides compétences en communication, en négociation et en vente, ainsi qu'une excellente connaissance des besoins et des attentes des clients. Je suis capable de travailler de manière autonome et en équipe, et je suis motivé par les défis et les résultats concrets.

Je suis à la recherche d'un nouveau défi professionnel dans le domaine de la relation client, où je pourrai mettre mes compétences et mon expérience au service d'une entreprise dynamique et innovante.

parcours professionnel

2021-2023

Négociation, vente et valorisation de la relation client.

Négociation, vente et valorisation de la relation client.

- Veille et expertise commerciales.
- Cibler et prospecter la clientèle.
- Négocier et accompagnement de la relation client.
- Organiser et animer un événement commercial.
- Exploiter et mutualiser l'information commerciale.

Le reporting: En tant chargé de clientèle je devais fournir des rapports réguliers à ma hiérarchie, en faisant état de l'avancement des ventes et des projets en cours.

2020

Négociateur immobilier en location

- Consitution de dossier de locataire/propriétaire
- Etats des lieux
- Rédaction des baux (en collaboration avec mon tuteur)
- Traiter les demandes clients en contribuant à la bonne image de l'entreprise.
- La veille concurrentielle : En tant que négociateur immobilier je devais être informé des tendances du marché immobilier local et de l'offre et de la demande en matière de biens immobiliers.
- Je devais maintenir une relation de confiance avec Nos clients, en restant disponible pour répondre à leurs questions et en les informant régulièrement de l'avancement de la transaction.

2019

Job saisonier

Immo de France Service Location

- Prospection terrain et téléphonique
- Camapgne de prospction + Tableau de bord en vue de mesurer les resultats
- Proposer des biens correspondents aux besoins client

Cynthia M.

Alternance en Bachelor

Actuellement en préparation d'un BTS MCO (Management Commercial Opérationnel) j'ai été admise au sein de l'école ICL à Lyon en Bachelor Business Developer pour l'année prochaine d'où ma recherche d'alternance

Expériences professionnelles

Vendeuse relation client **Weldom** Morestel / De septembre 2022 à août 2023

En alternance, contrat d'apprentissage

Intérimaire agroalimentaire **COOPERL ARC ATLANTIQUE** Rochetoirin, France / De juin 2022 à août 2022

Contrat Intérimaire

Vendeuse en boulangerie-pâtisserie **Maison Jas** Bourgoin Jallieu / De septembre 2020 à juin 2022

En alternance, contrat d'apprentissage

Aide ménagère à domicile **Chez un particulier** Saint-Jean-de-Soudain, France / De juillet 2019 à juin 2020

En contrat emploi service

Responsable d'animation en centre de vacances **Loisir Sport et Organisation** La Tour-du-Pin, France / Juillet 2019

En CDD

Assistante des ventes **Tour du Jouet** La Tour-du-Pin, France / 2016

En stage de découverte

Diplômes et Formations

BTS Management Commercial Opérationnel **Greta Nord Isère** Bourgoin Jallieu / Depuis septembre 2022

En cours d'obtention

BTS Management Commercial Opérationnel **Pigier Performance** Saint-Martin-d'Hères, France / De 2020 à 2022

Baccalauréat Economie et Social, option Science Politique **Elie Cartan** La Tour du Pin / 2020



Permis B

Véhicule personnel



in

Langues

Anglais B2

Espagnol Niveau Scolaire

touts

Organisé, dynamique

Relation client et esprit d'équipe

Centres d'intérêt

Sport

MARKA



LANGUES

Niveau de langues :

- Anglais : B2 : Opérationnelle
- Espagnol : Intermédiaire

INTÉRÊTS

Loisirs et champs d'intérêts :

- La lecture (roman, manga...)
- La musique
- Le dessin

Compétences

- Sens de l'organisation
- Esprit d'équipe
- Créativité
- Sens du relationnel



Expérience professionnelles

- **Employée de rayon polyvalent Géant Casino**
Titre pro assistant manager (Alternance)
Avril 2022 - Février 2023

Rangement et facing du rayon, mise en place des promotions et des étiquettes de prix, rangement des stocks, commande des produits, gestion du casse et frais, accueil et conseil des clients

- **Mission locale (salon taf) Agent d'accueil**
Sept. 2021

Accueil du public et comptage, collecte de réponse aux questionnaires de satisfaction et promotion la Garantie Jeune.

- **Stimwaves Lattes Assistant manager**
Nov. - Déc. 2019

Accueil, conseil et vente clients, filtrage des appels téléphonique, rédaction de supports de communication externe, conception des supports de communication (affiche, publication sur les réseaux

- **Clavis institut Montpellier Assistant manager**
Mai 2019 - Juin 2019 Déc. 2018

Accueil, conseil et vente clients, réponse et traitement des appels téléphonique, gestion du logiciel de l'entreprise, saisis de documents numériques.

Formation

- **Titre pro assistant manager d'unité marchande** : Groupe Alternance Montpellier
- **Formation SST** : Sauveteur Secouriste du Travail
- **BTS SAM** : Supports à l'action managériale
Lycée Jules Guesde
Montpellier, France
- **BAC STMG** :
Lycée Pierre Poivre Gestion finance
Saint Joseph, La Réunion

Profil Professionnel

Je suis une personne assidue qui aime négocier et porter conseil à mes clients. Mon expérience professionnelle a été acquises grâce à des années d'études, de stages, d'apprentissages à fournir un excellent service client et à résoudre les problèmes de manière créative pour fidéliser la clientèle.

Expériences professionnels

Vendeur Maroquinerie Haut de gamme (Stage), Tip-Toes L1 Shoes

01/2020 – 02/2020 | Sliema, Malte

Service et conseil client en anglais - Gestion des stocks - Inventaire - PLV

Apprenti commercial rayon Traiteur, E-Leclerc

07/2018 – 02/2020 | Bourgoin-Jallieu, France

Service et conseil client - Prise de commande - Gestion des livraisons - Nettoyage des locaux - Vente et accompagnement

Commercial (Stage), TCMi

05/2022 – 07/2022 | Valence, France

Prospection téléphonique - Mailing - Post sur les réseaux sociaux (LinkedIn, Instagram...) - Powerpoint - Excel

Responsable Développement Commercial (Stage), Cidées Conseil & Formation

11/2022 – 01/2023 | Alixan, France

Prospection téléphonique - Mise à jour de la BDD - Création de plaquette commerciale - Mailing

Intérêts

- Musculation
- Langues étrangères
- Voyage
- Réseaux sociaux

Mauro M.

Étudiant en Commerce - Marketing digital



🇫🇷 Français 🚗 Permis B

in

Compétences

Pack Office

Prospection de nouveaux clients

Sens de l'initiative

La vente des produits ou services proposés

Langages



Formations

BTS NDRC, Lycée Algoud Laffemas

10/2021 – En activité | Valence, France

Bac professionnel Commerce Conseil - Vente, MFR LA GRIVE

2020 | Bourgoin-Jallieu, France

BEP Métiers de la relation client et usagers, Lycée Aubry

2019



Prince-Arvy M.

Mes coordonnées



 Permis B - véhiculé



Compétences

- Relation Client
- Esprit analytique
- Organisation du travail
- Pack Office

Qualités

- Curiosité
- Sens de l'écoute
- Le goût pour la qualité
- Autonome

Centres d'intérêts

- Automobile
- Entreprenariat
- Nouvelles Technologies
- Transports
- Immobilier

Langues

- Anglais / Bon niveau
- Espagnol / Niveau correct

PROFIL PERSONNEL

Persévérant, ambitieux et organisé je m'impliquerai dans votre entreprise quelque soit les tâches qui me seront confiées. Animé par le goût du challenge j'utiliserai de tous les moyens possibles à ma disposition dans le but de répondre à mes objectifs.

Expérience Professionnelle

Agence & hub GLS Beaune - Stage de fin d'études

Avril 2022 - Juin 2022 (9 semaines)

- Vérification de l'application des procédures
- Contrôle de l'état de VUL (Véhicule Utilitaires Légers)
- Réorganisation du temps de travail des prestataires
- Optimisation des tournées de livraison

Carrefour Chalon Sud - Employé polyvalent

Décembre 2020 - Février 2021 (3 mois)

- Accueil / conseil client
- Hôte de caisse
- Préparation de commande (Drive)
- Merchandising

Diplômes

2023 - présent **Bachelor Responsable Commercial & Marketing** - ICL Lyon (69)

2020 - 2022 **DUT Gestion Logistique & Transports**
IUT de Chalon sur Saône (71)

2017 - 2020 **Baccalauréat Scientifique**
Lycée Joseph-Marie Carriat (01)



MANUELA N.

BUSINESS DEVELOPER / ASSISTANTE COMMERCIALE / CHARGÉE D'AFFAIRES

EXPÉRIENCES

ASSISTANTE MANAGER (ALTERNANCE)

EDF Lyon, France

Septembre 2021 - août 2023

- Gestion d'agenda, traitement du courrier
- Création de supports et rédaction de compte-rendu
- Organisation de réunions et d'événements
- Facturation

ASSISTANTE ADMINISTRATIVE (STAGE)

El cedro Barcelone, Espagne

Juin 2022 - juillet 2023

- Accueil des patients
- Prise de rendez-vous
- Prospection & archivage
- Création de contenu digital

ASSISTANTE DE DIRECTION (STAGE)

Institut Langues Education Lyon, France

Mars 2021 - avril 2021

- Accueil et orientation des visiteurs en anglais et en allemand
- Prise de commande
- Rédaction de rapports de formation
- Optimisation du contenu du site web

LANGUES

- Français C2 • Espagnol B2
- Anglais B2 • Allemand A2

VOYAGES

- Espagne
- Allemagne
- Suisse



PROFIL

- Travail en équipe
- Dynamique
- Sérieuse

DIPLÔMES

BACHELOR BUSINESS DEVELOPPER

2023 - 2024

ICL, Lyon, France

Matières principales : Economie, Anglais, Marketing, Management, Communication

BTS SUPPORT À L'ACTION MANAGÉRIALE

2021 - 2023

CFA CIEFA de l'igs, Lyon, France

Matières principales : Management, Ressources Humaines, Vente, Economie, Communication

BAC PROFESSIONNEL GESTION ADMINISTRATION

Juillet 2021

Lycée Magenta Villeurbanne, France

Matières principales : Economie, Management, Gestion d'entreprises

INFORMATIQUE

- Pack Office Microsoft : Excel, Word, PowerPoint
- Logiciel VEGA & SAP

Baptiste R.



Résumé

Je suis titulaire d'un BTS TC Agroalimentaire et je souhaite poursuivre sur un Bachelor en apprentissage de Businessman developper au sein du Campus ICL Lyon.

Coordonnées:



Compétences

- Contact client
- Conseil client
- Prise de commande en ligne
- Travailler en équipe

Qualités

- Déterminé
- Rigoureux
- Organisé

Business Developer

Expériences professionnelles

Janvier 2023 - aujourd'hui:

- Employé polyvalent (conseil client, encaissement, réassort des rayons, mise en place de nouveaux produits), en chez GammVert à Chauffailles (71170).

De Septembre à Décembre 2022:

- Salarié intérimaire au poste de manoeuvre (pelleteur) chez la Société Thivent TP à La Chapelle-sous-Dun (71800) aux enrobées.

De Juin à Juillet 2022:

- Salarié intérimaire durant 4 semaines dont deux semaines de dépose de poteaux électrique et deux semaines de grand déplacement dans l'assainissement de fibre chez Potain TP à Vareilles (71800).

2021/2022:

- 8 semaines de stage chez RODIS (Roanne Distribution) une société spécialisée dans l'agroalimentaire à Le Coteau (42300).
- Je faisais surtout de la prise de commande en ligne et téléphonique.

Formations Scolaire

- Bachelor (L3) de Business Developer
- BTSA TC (Technico Commercial Agroalimentaire). (2020-2022)
- BAC STAV (Sciences et Technologies de l'Agronomie et du Vivant). (2018-2020)



ANTHONY R. RENNINGOT

ALTERNANT POLYVALANT

CONTACT

+33 (0)6 27 42 43 90

17 Rue Maréchal Joffre, 64000 Pau

FORMATION

**Bachelor
Business developer**

ICL Lyon

2023-2024

7 Rue Jean-Marie Leclair 69009

Bachelor Marketing bac+2

IEC AFSA PAU

2021-2023

17 Rue Maréchal Joffre, 64000 Pau

Bachelor Marketing bac+2

COMPETENCES

2023-2024

17 Rue Maréchal Joffre, 64000 Pau

COMPETENCES

Anglais B1 & Espagnol A1

maitrise d'excel, power



point, word



flexible



esprit critique



montage photo/video



methodique & meticuleux

PRESENTATION

Dans le cadre d'un Bachelor en
Developpement Commercial et Marketing,
je suis à la recherche d'un contrat en alternance.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Stagiaire polyvalant

BURTON OF LONDON (Janv2023-Mars2023)

- Conseiller de vente
- Orientation & conseil client
- Gestion de l'inventaire du magasin
- Etiquetage des produits
- Gestion de la caisse et de la relation client
- Redaction des rapports & plans d'action.
- Reception & expedition des marchandises

Stagiaire conseiller de vente

BOUCHARA (octobre2022- Decembre2022)

- Orientation et conseil client
- Etiquetage des produits
- Merchandising

Assistant traiteur deco

Traiteur déco lyon. (2022)

- Gestion des reseaux sociaux
- Chargé de communication client
- Chargé de la creation de contenu

CENTRE D'INTÉRÊT

Mes principaux centres d'interets sont le dessin,
comme passe temps, et le basket comme activité
physique. Je dois à ces activités mon amour du detail
et mon aisance sociale.



Ndeye khady S.

Langues

Anglais

B1

Italien

A2

Centres d'intérêt

Voyage

Cuisine

Sport

Lecture

Expériences professionnelles

- **Assistante commerciale - stage**
Depuis février 2023 cabinet d'avocat Yanis Djaballah Saint-Étienne
- **Marketing réseau**
Depuis juillet 2022 LR Health and Beauty Paris
- **Agent d'accueil**
Mars 2021 Adequat Saint-Étienne

Diplômes et Formations

- **BTS Communication**
Depuis septembre 2022 CNED Lyon
- **Baccalauréat : Scientifiques**
D'octobre 2018 à juillet 2019 Lycée Limamou Laye Dakar, Sénégal

Compétences

Maîtrise PAO

Logiciel adobe illustrator

Communication

Analyse et résolution des problèmes

Gestion du temps

Travail d'équipe

Sérieuse

Polyvalente

Informatique

Pack office

- word

- power point

- Excel

Etudiant à la recherche d'une licence professionnelle En Alternance



**Kacem S.
Permès B**

QUALITES PERSONNELLES :

Assiduité
Dynamique
Sociable

INFORMATIQUE:

Pack office (Word, Excel,
PowerPoint)
B2i

LANGUES

ANGLAIS : scolaire
ESPAGNOL : scolaire
Arabe : bilingue

COMPETENCES CLES

Grande facilité d'adaptation

Maîtrise des outils
informatiques et
bureautiques

Maîtrise des sports

FOOT
FITNESS

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Décembre 2022, Intérim Vendeur Comptoir Rexel Decines

- Devis
- Préparation de commande
- Bon de commande

**Novembre a Décembre 2022, 6 semaines de stage (technico-commercial
Rexel Décines**

- Devis
- Préparation de commande
- Bon de commande

JUILLET A AOUT 2022, Intérim Vendeur Comptoir Rexel Decines

- Devis
- Préparation de commande
- Bon de commande

Juin 2022 Stage 5 semaines Rexel Decines (technico-commercial)

- Devis
- Préparation de commande
- Bon de commande

Février 2022 Stage de 3 semaines Rexel Decines (technico –commercial)

- Devis
- Préparation de commande
- Bon de commande

JANVIER à MARS 2020 - Manutentionnaire – ALTIPARMARK (Intérim)- Villeurbanne

- Peintre
- Chantier
- Déchargement

NOVEMBRE à JANVIER 2020 – Manutentionnaire (Intérim)- BESSON – Vaulx Velin

- Tri de colis
- Déchargement de camion
- Préparation de commande

NOVEMBRE 2019 – Agent de tri – Amazon (Intérim) – Satolas et Bonce

- Tri de colis
- Filmage de palettes
- Manutention

OCTOBRE 2019 – Déchargement – Godfroy (Intérim) – Genas

- Tri de colis
- Déchargement

FORMATION

2021-2023 étudiants en BTS Technico-commerciale –ROBERT DOISNEAU-Vaulx-En-Velin
**2018-2019 Baccalauréat Economique et Social, option sciences sociales et
Politiques – ROBERT DOISNEAU - Vaulx-En-Velin**

ABDULLAH U.

Etudiant en Commerce International, je suis motivé et passionné par les marchés internationaux et les stratégies commerciales. Possédant un esprit d'analyse et de synthèse, ainsi qu'un fort sens de l'initiative et une excellente capacité de travail en équipe, je suis convaincu de pouvoir apporter une valeur ajoutée à l'industrie du commerce international.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

STAGE/SANCAK PLASTIQUE

Bayavşar, Beyşehir Organize Sanayi Bölgesi, 42700 Beyşehir/Konya, Turquie

9 SEMAINES

- Prospection clients (mail, appels)
- Traduction
- Veilles et études commerciale sur l'environnement de l'entreprise

PLATRIER /UCAR ISOLATION

Entreprise familiale

2017 -

- Préparation avant mise en peinture
- Application d'enduits et de peinture
- Réaliser les joints

EXPERIENCE PERSONNEL

ASSOCIATION ACTIV

Président

2022-2023

- vie lycéenne
- Organisation interne pour le BTS Commerce International

ASSOCIATION 1 BONNE ACTION

Co-fondateur

2020-2022

- Humanitaire
- Aides aux personnes dans le besoin



Permis B / Véhiculé



COMPETENCES ET CENTRES D'INTÉRÊTS

- Maîtrise du pack office 2016 (Word, Excel...)
- Paint 3D
- Réseaux sociaux (Twitter, Instagram, Facebook...)
- Participer au développement commercial
- Mise en œuvre des opérations d'import et/ou d'export
- Développement de la relation commerciale
- Jeux vidéos
- Football
- Histoire
- Géopolitique
- Voyager

FORMATIONS

BACHELOR BUSINESS DEVELOPER

Lyon

2023 - 2024

BREVET DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR EN COMMERCE INTERNATIONAL

Cité scolaire Claude Bernard, Villefranche sur Saône

2021 - 2023

BACCALAUREAT (SCIENCE ET TECHNOLOGIES EN LABORATOIRES)

Lycée La Martinière Diderot/ Lyon 1er

2019-2021

LANGUES

Anglais : Intermédiaire

Français : Courant

Turc : Courant



Ambre V.

Informations

Langues

Anglais B1
Espagnol B1
Langues des Signes Française B1
Latin

Compétences

Windows/Mac	●●●●●●●●
Word	●●●●●●●●
Excel	●●●●●●●●
PowerPoint	●●●●●●●●

Centres d'Intérêt

Lecture philosophique et
entrepreneuriale

Intérêt pour l'investissement
(cryptomonnaies, trading sur le
marché du Forex)

Pratique du piano et nombreux
sports tel que karaté, sports
d'eaux-vives, surf, plongée niveau
1, voiles, paddle, funboat, ski et
danse moderne jazz et street jazz
durant 5 ans à l'école ADAJ,
Béziers

Dans le cadre d'une troisième année d'étude en commerce / marketing / vente, je suis à la recherche d'une alternance pour l'année scolaire 2023/2024.

Formations

Bachelor Business Developer | Rentrée scolaire septembre 2023

Ecole ICL, Lyon

Diplôme Universitaire – Préparation au TOEIC | 2022-2023

Université MOMA, campus Richter, Montpellier

Brevet de Technicien Supérieur en Gestion des Petites et Moyennes Entreprises / en alternance | 2021 – 2023 Ecole privée Esicad, Montpellier

1ère année de licence de droit | 2019-2021

Faculté de droit et science politique, Montpellier

Année de terminale ES option mathématique | 2018-2019

Lycée privé et catholique La Trinité, Béziers

Expériences Professionnelles

KPMG, 251 rue Euclide Montpellier 34000

Septembre 2021 à août 2023

Assistante Administrative Alternante

Renouvellement des engagements, élaboration des contrats, évaluation du risque client, gestion des fichiers clients, passation des commandes fournisseur, facturation, maîtrise du Pack Office.

McDonald's, ZAC de la Courondelle, Béziers 34500

Saisonnier 2020

Agent polyvalent

Babysitting, agent d'entretien saisonnier camping Belambra et entretien d'extérieur

Stages

Juin 2017

Cabinet d'assurance ALLIANZ Christine Gondard, Béziers

Février 2016

Cabinet d'avocat Selarl Esposito / Eche Dumas, Béziers

FRÉDÉRIQUE



CONTACT



PERMIS B

COMPÉTENCES

- Argumentation solide de vente
- Outils informatiques : Canva, Pack Office
- Techniques de négociations
- Langues vivantes : Français et Anglais

ATOUTS

- Dynamique
- A l'écoute
- Organisée
- Autonome

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

JD Sport, stage de vente

Déc 2022 - Fév 2023

- Gestion de la relation commerciale
- Mise en valeur de l'offre et merchandising
- Fidélisation des clients
- Veille à l'approvisionnement des rayons

COURIR, stage de vente

2 mois

- Conseil client
- Encaissement
- Organisation d'animations commerciales

ZARA, vendeuse back office

Juin 2021 - Juillet 2021

- Préparation de commande Internet
- Réassort des vêtements/ accessoires/ chaussures
- Réception des livraisons
- Cintrage/Rangement des vêtements

FORMATIONS

EN COURS : BTS MCO / 2021-2023

LYCÉE ARAGON-PICASSO - GIVORS (69)

2017-2020 : BACCALAURÉAT ES (SPÉCIALITÉ MATHÉMATIQUES)

LYCÉE ANTOINE DE SAINT-EXUPÉRY - LYON (69)

CENTRES D'INTÉRÊTS

- Les voyages
- Bénévole pour la Banque Alimentaire
- Mode

CV BAC +4

CV BAC +4

CV BAC +4

CV BAC +4

CV BAC +4

CV BAC +4

NOUR A.

BUSINESS MANAGER

Actuellement en Bachelor responsable du développement commerciale, j'aimerais continuer ma formation en MBA Business manager en alternance afin de pouvoir acquérir de nouvelles compétences et d'apporter mon expérience et mon savoir faire.

COORDONNÉES



Permis B (véhiculé)

QUALITÉS

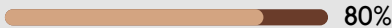
- Bon relationnel
- Rigoureuse
- Dynamique

LANGUES PARLÉES

Anglais



Arabe



LOGICIELS

- WORD
- EXCEL
- POWERPOINT
- PUBLISHER

HOBBIES



EXPERIENCES

Renergy - Septembre 2022 à Juillet 2023 - Commerciale sédentaire

- Prospection
- Fidélisation de la clientèle
- Gestion du service après vente
- Suivi des dossiers administratifs CEE (Factures, devis, photos chantiers)
- Suivi d'installations
- Programmation des installations
- Gestion des conflits clients

PEPINIERE D'ENTREPRISES CARCO - Septembre 2020 à août 2022 - Assistante de direction en alternance

- Accueil (Physique et téléphonique)
- Élaboration d'une veille juridique
- Gestion des contrats d'équipement
- Communication (flyers, carte de visite, affichage)
- Mise à jour du document unique de sécurité & actions correctives
- Gestion des EPI
- Organisation de réunions (compte rendus, rapports)
- Gestion des courriers (entrants et sortants)
- Comptabilité et Gestion (factures, suivi de recouvrement).
- Gestion des plannings
- Participation à la gestion des dossiers des clients

PEPINIERE D'ENTREPRISES CARCO - Novembre 2019 à Décembre 2019- Stage

- Accueil (Physique et téléphonique)
- Organisation d'évènements (Open Coffee, Repas)
- Élaboration des factures clients

Association AJD - Janvier 2018 - Stage

- Participation à des réunions
- Réalisation de compte rendu de réunions
- Gestion des stocks
- Archivage de documents

FORMATIONS PROFESSIONNELLES

ICL

MBA Business Manager
2023 - 2025

Pigier à Lyon 3

BACHELOR Responsable développement commercial
2022-2023

Lycée La Favorite à Lyon 5

BTS Gestion PME en Alternance
2020-2022

Lycée Saint Joseph à Lyon 7 - Baccalauréat gestion administration (Mention Bien)

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL Gestion Administration
2017-2020



LAMIA B.

Alternance Chargée D'affaires

Expériences professionnelles

stagiaire

D'avril 2023 à juin 2023 **ITEM : INTERNATIONAL TRADE ETIQUETAGE MARQUAGE** Marseille France

- Organiser la prospection et la communication avec les clients potentiels.
- Elaborer des offres commerciales .
- Evaluer la prestation des services et les offres des fournisseurs.

Equipière polyvalente

Depuis octobre 2022 **Burger King** Aix en Provence France

- Travailler en préparation des ingrédients.
- Caissière.
- Drive et livraison.
- Service.

La garde des enfants

De 2019 à 2022 **Indépendant** Tlemcen Algérie , Aix en provence France

- Garder et s'occuper des enfants des différents âges :bébé -5ans -6ans-8ans

Stagiaire

2021 **Mag fusion PIZZA HUT** Alger Algérie

- Découvrir le domaine de FAST FOOD, ses acteurs, contraintes.
- Enregistrer l'état du pointage, classer les dossiers dans les archives, calculer les encaissements et les décaissements.

stagiaire

De décembre 2021 à février 2022 **Société nationale des assurances SAA** Tlemcen, Algérie

- Suivi de la santé financière de l'entreprise
- Rédaction et présentation des bilans financiers
- Connaître la comptabilité des assurances comment elle se fonctionne

Artisane en gâteaux traditionnels et pâtisseries

Depuis 2020 **Plaisirs sucrées** Tlemcen Algérie

- Vente en ligne , page Facebook "Plaisirs Sucrées".
- Préparer les commandes.
- Service client .
- S'occuper de l'entretien de magasin.

Diplômes et Formations

MBA business manager

De septembre 2023 à juin 2025 **ICL** Lyon

Licence 3 économie et gestion parcours management des affaires et de commerce international

De 2022 à 2023 **Université d'Aix-Marseille faculté d'économie et de gestion** Aix en Provence

Diplôme en informatique

De 2021 à 2022 **Centre de formation professionnelle** Tlemcen, Algérie

Master 1 en management et stratégie des entreprises

De 2018 à 2022 **Ecole supérieure de management** Tlemcen Algérie

Baccalauréat en sciences expérimentales

De 2017 à 2018 **Ahmed Ben Zekri** Tlemcen, Algérie

Mention : Bien

Compétences

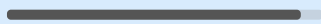
- Gestion des projets et créativité
- Réactivité aux problèmes
- Gestion des réseaux sociaux
- Travailler en équipe et sens de responsabilité

Informatique

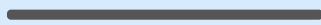
- Microsoft Office : Word, Excel, PowerPoint, Project, Access

Langues

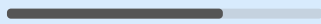
Français



Arabe

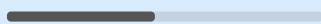


Anglais

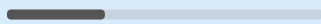


F SET English Certificate 94/100 (C2 Proficient) de EF Standard English Test (EF SET)

Allemand



Espagnol



Centres d'intérêt

- La cuisine
- Cinéma , musique
- Sport : taekwondo, judo, fitness
- Randonnées

Evina

B.

A la recherche d'une alternance MBA Business Manager

Compétences

- Maîtrise des techniques de prospection
- Négociation commerciale
- Elaborer le plan d'action commercial
- Aisance relationnelle
- Maitrise du pack office (word/Excel/Power Point)
- Logiciels: Cegid/Must/Evolia/Cartesia
- Anglais/Espagnol niveau intermédiaire

Expériences professionnelles

2022 à 2023 : Chargée d'affaire Menway, Lyon 7ème (alternance 1 an)

- Propositions actives
- Prospection commerciale
- Gestion de la relation client (définition des besoins, visite de poste..)
- Relances clients
- Création des dossiers clients
- Entretiens d'embauche

2020-2022 : Assistante polyvalente, Rhône Médical, Lyon 8ème (alternance 2 ans)

- Vente de produits
- Organisation d'un évènement commercial (La Rosée)
- Accueil physique et téléphonique
- Suivi et relance facturation clients
- Traitement des mails
- Suivi des demandes de remboursements

Formations professionnelles

2023-2025: : MBA Business Manager ICL (préinscrite)

2022-2023 : Bachelor Business developper en alternance, Ecole ICL

2020-2022 : BTS GPME en alternance, Ecole Pigier

2017-2019 : Baccalauréat ST2S, Lycée Assomption Bellevue



Etudiante de 21 ans au sein du campus ICL, je suis à la recherche d'une alternance pour effectuer mon MBA Business Manager à la rentrée de septembre 2023.



Permis B et véhiculée



RAYAN C.

A LA RECHERCHE D'UNE ALTERNANCE DE 2 ANS DURANT
MON MBA BUSINESS MANAGER POUR LA RENTRÉE DE
SEPTEMBRE 2023

RYTHME D'ALTERNANCE: 2 SEMAINES EN ENTREPRISE/1 SEMAINE EN COURS

CONTACT



COMPETENCES

Maitrise des logiciel de conception 3D
Pack office
Relation Client
CRM
Google Agenda

QUALITÉS

Esprit d'équipe
Sens du relationnel
Responsable
Dynamique
A l'écoute
Autonome

EDUCATION

Bachelor Business Développeur
ICL LYON

2022-2023

DUT Génie Mécanique et
Productique

IUT DE SAINT-ETIENNE

2020-2022

LANGUES

Anglais

Arabe

Espagnol

LOISIRS



PROFIL

Diplômé d'un DUT Génie Mécanique et Productique et actuellement en Bachelor en Business Management. Doté d'un bon sens relationnel et d'une expérience dans la téléprospection, je suis à la recherche d'une entreprise afin d'effectuer mon alternance pour mes deux années de MASTER.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

alternant commercial sédentaire

Infinity Energy

Nov 2022-Sep 2023

- renseignement du client des produits par téléphone
- prise de rendez-vous pour le commercial terrain
- refixe de rendez-vous non honorés
- suivi des dossier clients

Stagiaire

Imeca (MICHELIN)

Avr 2022-jun 2022

- Gestion des flux des composants mécanique
- découverte du pôle commercial

Assistant commercial

CHAIEB Rénovation

Jun 2020-Août 2020

- organisation et approvisionnement de chantier
- participation aux rendez-vous commerciaux

BÉNÉVOLAT

Membre actif

VAULX ACADEMIA

2022

- association qui apporte de l'aide et de la visibilité a un publicisolé et invisible.

Membre actif

CANELLE ET PIMENT

2018-2022

- serveur et livreur pour l'association



Contacts

JEAN - ROWANE C.



Langues

- Français
- Anglais

Pack offices

- Word : traitement de texte
- Excel : Formule de base
- Powerpoint
- Social Média

Informations complémentaires

2021 - Championnat de France Paracyclisme

2019 - Vice Champion de France Aviron Sprint

2018 - 3ème au championnat de France Aviron sprint

2017 - Vice-Champion de France Aviron sprint

2013 - Intégration sport étude Creps de VICHY

Profil Personnel

Etant actuellement sur la fin de mon Bachelor en Business Développer, Je suis actuellement à la recherche d'une alternance afin d'effectuer mon Master en Business Manager.

Mes stages ainsi que mon alternance effectués au groupe UP m'ont permis d'acquies de l'assurance et du sens relationnel.

Experiences Professionnelles

Coopérative Groupe Up 2022-2023 (Alternance)

Poste : Commercial sédentaire

- Mise à disposition de diverses solutions Up déjeuner auprès des TPME
- Analyse sur les différents processus de ventes
- Prospection téléphonique
- méthode de vente Téléphonique
- Secteur de Conquête TPME

Résidence Héraclide Vichy -Stage 2022

- Prospection commerciale
- Data Management
- Gestion de base de donnée
- Rédiger et transmettre les courriers de relances aux Locataires.
- Gestion de dossiers locataires

Emploi saisonnier CDD

Communauté des Communes De Savanes - 2021

- Création d'un site web
- Analyse des besoins des clients
- Tâches administratives

Carrefour Cusset, Vichy - stage 2020

- Animation commerciale
- Suivi clients
- Réponse aux demandes d'informations des clients

EDF Guyane CDD

Cayenne - emploi saisonnier 2019

- Utilisation de logiciel raccordement.
- Utilisation du site internet EDF Guyane
- Traitement de mail

Formations

Campus ICL LYON

Bachelor Business developer

En cours d'obtention

Lyon France

2022-2023

Pôle Universitaire Vichy

Licence technico commercial communication

Et multimedia

Vichy-France

2021-2022

LYCEE ALBERT LONDRES

BTS Negotiation de Digitalisation Relations Clients

Cusset France

2019-2021

Paulin D.

COORDONNÉES



COMPÉTENCES ET QUALIFICATIONS

- Travail d'équipes
- Organisé
- Facilités à s'adapter
- Dynamique
- Sens de la communication

Compétence informatique:

- PackOffice
- Cegid
- Discord
- Zoom
- Irium 80
- Canva

Centre d'intérêt

- Basketball
- Salle de sport
- Voyager
- Ski

EXPÉRIENCE PROFESSIONNEL

Gestion de Projet

Chapason TP – Bons-en-Chablais / Novembre 2021-Mars 2022 (6 semaine)

- Gestion des risques de l'entreprise,
- Mise à jour du DUERP, création de poste
- Evaluation des risques
- Mise à jour des risques lié à la crise sanitaire, archivage.

Assistant de Gestion

LOCAMUC – Chambéry /Mai 2021-Juin 2021 (6semaine)

- Réalisation de devis / bons de commande,
- Recrutement de collaborateurs
- Relation client BtoB / BtoC demande de devis

Stagiaire

Fédération des œuvres Laïques – Annecy /Juin-juillet

- Prospection téléphonique BtoC
- Réalisation de devis / bon de commande,
- Accueil client

Stagiaire

Miliboo – Chavanod /Juin-juillet

- Création de tableau de reporting,
- Mise à jour BDD
- Archivage.

FORMATION

Bachelor business developer

ICL Lyon / Septembre 2022

BTS Gestion de la PME

Lycée Les Bressis- Seynod /Septembre 2020- Juin 2022

Baccalauréat Gestion administration

Lycée des Carillons- Cran-Gevrier /Septembre 2019- Juin 2020

Jules D.

Chargé d'affaire en alternance en Master pour septembre 2023



Basé à Lyon

Formation

DUETI University of West Attica, Athènes	de sept. 2022 à juil. 2023
Licence Professionnel Université de Bourgogne, Auxerre Obtenu avec Mention	de sept. 2021 à sept. 2022
DUT Technique de Commercialisation IUT, Auxerre	de sept. 2019 à juil. 2021
Baccalauréat ES Lycée Jacque Amiot, Auxerre	de sept. 2018 à juil. 2019

Expérience professionnelle

Développeur Commercial en alternance Maddam, Chablis	de oct. 2021 à sept. 2022
Développer la commercialisation au niveau régional, organisation et participation à plusieurs salon (B to B et B to C), développer un portefeuille client, prospection, négociation, suivi client jusqu'à la livraison, organisation de soirées promotionnelles..	
Vendangeur Vignoble Goisot, Saint-bris-le-vineux	de août 2020 à août 2022
Portage des hottes, culture de la vigne sur des terrains pentus et difficiles d'accès.	
Chargé d'accueil/standardiste Radio France, Auxerre	de déc. 2018 à juil. 2022
Accueil du public, gestion du standard et des jeux, participation à des extérieurs de la radio.	
Administration des Ventes Duc, Chailley	de mars 2021 à juin 2021
Réalisation d'une base de données inter service, modernisation des différentes cartes logistiques et mise à jour des trames tarifaires.	

Certificats

Certificat prévention et secours civiques
de niveau 1 (PSC1)

Informations personnelles

Date de naissance

Permis de conduire
Permis B

Sexe

Nationalité

LinkedIn

Centres d'intérêt

- Horlogerie
- Finance
- Le vin et la gastronomie

Qualités

- Bon sens du relationnel
- Fiable
- Polyvalent

CARLOS HERNANDEZ RAMIREZ

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL, GESTION DES AFFILIÉS ET PARTENARIATS

J'ai +6 ans d'expérience dans la gestion commerciale en gérant des cycles de vente complets, des campagnes de marketing numérique et en analysant les données de trafic. J'ai géré des comptes clients B2B en tant que gestionnaire de comptes pour plus de 80 marques en Asie, en Europe et en Amérique latine via des plateformes d'affiliation.

Je me suis engagée à établir des relations d'affaires, dans une culture de responsabilité et d'attention. Capacité à travailler sous pression et à s'adapter à de nouvelles situations en développant des solutions innovantes.

CONTACT



CERTIFICATIONS

- International Business Development Associate Course - deVere Group
- TikTok Ads Masterclass & Expert YouTube Ads Course - Linx Digital
- Linx Expert YouTube Ads Course - Linx Digital

SOFTWARE

- CRM: Hubspot, Pipedrive, Reply.io
- Tracking: SEMRush, Google Analytics, TAG Manager, SimilarWeb
- Affiliate: Awin, CJ, Tradetracker, Kwanko, Tradedoubler, Effinity,
- Lead Gen.: LinkedIn Sales Navigator, Hunter.io, Sendinblue. Zero.in

LANGUES

- Anglais 
- Espagnol 
- Français 
- Allemand 
- Italien 

LOISIRS

- Jouer au volley-ball
- Randonnée
- Production de musicale
- Bénévole dans une ONG

EXPÉRIENCE

CONSULTANT

FREELANCE | MAI 2022 - PRESENT

- Aider les clients à définir, construire, mettre en œuvre et maintenir des funnels pour la mesure des campagnes afin de permettre un suivi précis dès la Lead Generation jusqu'à la vente.
- Transformer les exigences commerciales en optimisant des processus de vente, à l'aide de l'automatisation et des données afin d'augmenter le volume de MQL, la conversion MQL>SAL et le chiffre d'affaires.

STRATEGIC PARTNERSHIPS MANAGER

ELITE VAL D'OISE | JUILLET 2021 - MAI 2022

- Identifier les possibilités de maximiser les revenus et les profits dans les domaines du financement privé, du sponsoring et des relations publiques.
- Analyser les aspects clés et les résumer dans des présentations aux membres de l'équipe.
- Conseiller les directeurs de club sur les stratégies politiques visant à réduire la responsabilité et à prévenir les pertes financières lors des campagnes marketing.

BUSINESS DEVELOPER MANAGER

AIRCAMPUS | OCTOBRE 2018 - JUILLET 2021

- Gestion d'un portefeuille de plus de 80 clients à travers un cycle de vente complet afin d'atteindre les objectifs de croissance.
- Amélioration de l'orientation commerciale en donnant la priorité aux clients de la plateforme d'affiliation et en mettant en œuvre des changements sur la base du retour d'information recueilli.
- Mise en place de structures tarifaires favorables équilibrant les objectifs de l'entreprise et les objectifs des clients.

BUSINESS PARTNER

IPSUM | MARS 2019 - JUIN 2021

- Évaluation des tendances des médias sociaux au Mexique et en Colombie afin de comprendre les environnements concurrentiels et d'évaluer les stratégies actuelles pour les créateurs de contenu.
- Campagnes de génération de leads à partir de contenu organique pour des clients B2B et B2C.
- Recherches sur les marchés affiliés afin d'élaborer des campagnes de rapports sur les tendances émergentes dans les marchés des médias.

FORMATION

MASTER IN BUSINESS ADMINISTRATION - MBA
ICL - LYON, FRANCE

LICENCE EN ÉCONOMIE - ANALYSE ÉCONOMIQUE
UNIVERSITÉ DE STRASBOURG

Victor K.

Responsable de Rayon en formation



Actuellement en 3ème année de Bachelor Management International en apprentissage. Je suis à la recherche d'une alternance de 2 ans afin d'effectuer mon Master.



Compétences

- Bon relationnel
- Stratégie commercial
- Satisfaction client
- Management d'une équipe
- Recrutement de personnel
- Rigueur et autonomie

Langues

Anglais

Espagnol

Loisirs

- Tennis (Niveau 15/2)
- Padel
- Cordage (badminton, squash et tennis)
- Collectionneur de sneakers
- Voyage

Expériences

2022-2023 Decathlon Montivilliers

Responsable de Rayon en formation (Rayon Sport de Raquette)

- Animation du rayon ; manager une équipe ; faire vivre la stratégie du rayon ; satisfaction client

2021-2022 Decathlon Montivilliers

Vendeur omni-commerçant

- Conseil et accueil de la clientèle ; tenue du rayon ; mise en rayon ; facing ; approvisionnement ;

2021-2022 Club de tennis TCSPV

Entraîneur de tennis

- Pris en charge de groupe enfant et adulte ; mis en place de situation d'entraînement personnalisé

2020 Mouratoglou Academy

Stage d'observation

- Observation des entraînements et de la préparation physique de joueurs professionnels.

Formations

2022-2023 EM-Normandie, Le Havre

- 3ème année Bachelor Management International

2021-2022 Ligue de Normandie Tennis, Honfleur

- Certificat de Qualification Professionnel d'Enseignement de Tennis (CQPET)

2018-2021 Université de Rouen

- Licence STAPS Spécialité tennis - Option entraînement sportif



ABDERRAHMANE L.

RECHERCHE ALTERNANCE MBA BUSINESS MANAGER

COORDONNÉES



COMPÉTENCES

LANGUES

Arabe	● ● ● ●
Italien	● ● ● ●
Français	● ● ● ●
Anglais	● ● ●
Espagnol	● ●

PERSO

- Esprit d'équipe
- Goût du challenge
- Compétition
- Envie d'apprendre

PRO

- Relation client
- Négociation
- Vente

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

- Geninc (Lyon 7^e) – BA Brand Ambassador
2023
VDI - Vendeur à Domicile Indépendant
Vente directe / porte à porte
- Dimotrans (Pusignan) – manutentionnaire
2022
Déchargement de containers
- METRO (Vaulx-en-Velin) – Stage assistant vendeur
2018
Prospection

FORMATION

- MBA Business Manager – ICL
2023 - 2025
- Licence LEA – Université Jean Moulin Lyon 3
(Anglais-Italien option Éco-Gestion-Marketing)
2019 - 2022
- Bac Pro Commerce – Lycée Les Canuts
2019

CENTRE D'INTÉRÊT

Foot | Fitness | Art | Littérature | Voyages



Shehrazed M.

Commerciale

Profil



Mobilité



Permis B
Véhiculée

Social



<https://www.linkedin.com/in/shehrazed-madrane/>

Intérêts



Automobile



Photographie



Cinématographie

Voyages

Maroc



Espagne



Belgique



Angleterre



Pologne



Portugal



Expériences Professionnelles

- 2022-2023
École de commerce

ICL ÉCOLE DES BUSINESS DEVELOPER- Lyon 9
Alternance en Bachelor – Assistante commerciale
Gérer le côté admissions et relations entreprises.
Alimenter le CRM.
Fixer des rendez-vous.
Suivre la mise en place des contrats d'alternance.
Réaliser des rendez-vous admissions.
- 2021
Concession automobile

SKODA BymyCar - Ecully
Formation de 4 mois - Conseillère commerciale
Prospection téléphonique.
Préparation et présentation de véhicules.
Créer et plaquer les immatriculations.
Créer un dossier et une demande de véhicules.
- 2016-2019
Boutique
Prêt-à-porter

DARJEELING – Ecully Grand Ouest
Conseillère vendeuse CDI/CDD
Merchandising.
Suivre: les commandes internet et e-réservations.
Approvisionner les stocks.
Ouvrir et fermer la boutique.
Conseiller et fidéliser la clientèle.

Formations

- 2023-2025
École de commerce

Master Business Manager
ICL Institut de commerce, Lyon 9.
- 2022-2023
École de commerce

Bachelor Business Developer
ICL Institut de commerce, Lyon 9.
- 2020-2022
École supérieure

Brevet Technicien Supérieur Technico-Commercial BtoB spécialisée dans l'énergie environnement
Lycée Robert Doisneau, Vaulx-en-Velin.
- 2017-2018
Baccalauréat

Baccalauréat Professionnel Commerce
Lycée François CEVERT, Ecully.

Compétences & Langues

Anglais :
lu, parlé, écrit.

Excel :
Niveau de base.

Ganttproject :
Niveau de base.

Espagnol :
lu parlé, écrit.

Word :
Utilisation courante.

Power point :
Utilisation courante.

Arabe : parlé.

Challengeuse
À l'écoute
Esprit d'équipe
Capacité d'adaptation

Manon M.



Formations

- **UFIP Business school - Septembre 2022**
Licence responsable marketing et commerciale
- **ISCAE Nice - 2019/2021**
BTS Communication
- **NAVY SERVICES Antibes - Avril 2019**
CFBS : Certification de Formation de Base à la Sécurité pour l'exercice de fonction à bord
- **IUT Cannes - 2018/2019**
1er année de DUT Techniques de Commercialisation - Option tourisme
- **Lycée Bristol Cannes - 2015/2018**
*Baccalauréat STMG Mercatique
Mention AB*

Divers

- **Volley Ball** : Centrale en équipe loisir
Fayence
- **Equitation** : 10 ans - Galop 4
- **Athlétisme** : 4 ans - Mandelieu MNAC



Expériences professionnelles

- **Conciergerie Alter[3]go - Octobre 2022**
Responsable de la communication en alternance
Gestion et animation des réseaux sociaux et création des visuels
- **Midi au soleil - Cannes - Juillet/Aout 2022**
Serveuse
Service au bar et en salle
- **L'Ostéria - Sorbo Ocagnano - Juin 2022**
Serveuse
Service au bar et en salle
- **PIZZ BURGER - Val Thorens - Novembre 2012 / Mai 2022**
Responsable
*Accueil et prise des commandes clients
Gestion de la salle et de l'équipe en salle*
- **Little Sko - Mandelieu - Juillet / Octobre 2021**
Vendeuse
*Accueil et conseils clients
Réception des commandes pour le stock*
- **Colmore Riviera - Mougins - 2019/2021**
Chargée de communication et vendeuse en alternance
*Gestion des réseaux sociaux et organisation des posts
Gestion des produits sur ERPLAIN et contrôle de la marchandise à la livraison
Vente en B to C*
- **Yachting de luxe - Monaco/ St Tropez - Juin/ Septembre 2019**
Hôtesse de bord
*Service haut de gammes aux passagers, organisation des activités à bord et gestion des cabines passagers
Assistance aux manoeuvres de navigation et sécurité*
- **Chronodrive Cannes (CDI 15h/SEM) Février/ Juin 2019**
Agent de préparation
*Réception et dépotage des commandes pour le stock
Préparation des commandes et livraisons*

Compétences

Savoir-faire :

- Aisance à l'oral et écrit
- Organisation de projets
- Accueil clients

Savoir-être :

- Dynamique
- Curieuse
- Polyvalente

Informatique :

- Environnement MAC / PC
- Réseaux sociaux
- Illustrator

Langue : Anglais (intermédiaire)



Lucas M.

Business Manager en Alternance

Objectif : Réaliser un Master Business Manager avec l'Ecole ICL, en alternance, pour perfectionner et mettre en pratique mes acquis professionnels, tout en vous apportant mon dynamisme, ma rigueur et mon sens de la réussite.

Expériences :

CHARGÉ D'AFFAIRES EN RECRUTEMENT

Nova Ingénierie, Bron : Contrat d'Apprentissage

Septembre 2022 - Septembre 2023

- Établissement des plans de prospection : phoning, mailing, terrain.
- Négociation des offres commerciales jusqu'à la signature des contrats.
- Alimentation des bases de données commerciales : activité, informations clients.
- Animation du réseau LinkedIn, Administrateur de l'outil Recruteur : Création de projets, suivi des candidats, collaboration avec les équipes commerciales et les chargées de recrutement.

ASSISTANT IMPORT LOGISTIQUE / ACHATS

SAS Sévéa Villaverde, L'Isle d'Abeau : Stage BTS 2ème année

Janvier 2022 - février 2022

- Gestion des opérations logistiques et administratives - Echanger avec des fournisseurs et des partenaires commerciaux - Participation à des commissions et des réunions internes - Analyse / Etude de ressources internes de l'entreprise.

CONSULTANT EN RECRUTEMENT

BV Innovation, Londres : Stage BTS 1ère Année

Mai 2021 - Juin 2021

- Chargé du développement d'un portefeuille client :
Prospection - Sourcing - Offre de service - Mise en relation candidats/entreprises

CONSEILLER DE VENTE

Ralph Lauren, The Village - Villefontaine : CDI étudiant

Mars 2022 - Juillet 2022

- Recueil de renseignements afin de cerner les besoins des clients et connaître leurs critères de recherche : budget, type de produit, marque.
- Vente personnalisée.

RESPONSABLE DE L'ACCUEIL ET DES CAISSES

Super U, La Verpillière : CDI étudiant

Mars 2021 - Mars 2022

- Management - gestion d'une équipe - Contrôle des résultats

ASSISTANT

Ecole Notre Dame, Civrieux d'Azergues

Décembre 2017 :

- Travail d'équipe - Capacité d'écoute - Maîtrise du Français

Contact :

Formation :

Septembre 2022 - Septembre 2023 :
Bachelor Business Developer
ICL, Lyon - Alternance

Septembre 2020 - Juin 2022 : Initial
BTS Commerce International
Lycée Auguste et Louis Lumière

Septembre 2019 - Juin 2020 :
Baccalauréat Technologique, Marketing
Lycée Philibert Delorme, L'Isle D'Abeau

Compétences :

- Prospection / Négociation
- Animation du réseau
- Négociation commerciale
- Communication écrite et orale / Aisance relationnelle
- Management / Sens de l'organisation
- Etudes / Veille de marché
- Conseil, Vente et encaissement
- Import/export
- Bonne maîtrise des outils digitaux
- Pack Office

Savoir Être - Atouts :

- Travail en équipe
- Dynamique, challenger
- Leadership
- Rigoureux et déterminé
- Envie de bien faire

Langues :

Français : Langue maternelle

Anglais : Niveau intermédiaire (B2)

Espagnol : Niveau Intermédiaire / Scolaire

Centres d'intérêts :

Formule 1 / Passionné d'automobile,
Football Professionnel et Amateur / Voyages /
Musique ...

Informations :

Entraîneur de football au sein du club sportif
de la Verpillière de 2019 à 2020.
Entraînement en club depuis 10 ans



CONTACT

COMPETENCES

- Le sourcing
- La prospection
- 4 langues
- La commercialisation
- Techniques de ventes
- Analyse des Besoins des clients
- La qualité de service
- La bonne gestion de la relation client
- Les tâches administratives
- Sens d'organisation et de classement

INFORMATIQUE ET LANGUES

- Bureautique :

WORD - EXCEL - PPT - SAGE

- Langues :

Arabe- Français- Italien- Anglais

HIND M:

PROFIL PROFESSIONNEL

Mes études en Économie et Gestion d'entreprises dès mon baccalauréat. a été renforcé par mes expériences de stages et de travail m'ont permis d'avoir un profil de **Chargée de clientèle, Assistante commerciale, Business Developer**, j'ai toutes les qualités professionnelles.

EXPÉRIENCES DE TRAVAIL PROFESSIONNEL

Clinica della Memoria Torino . italia 2022-2023

Conseiller de Clientèle 03/2017 - 09/2019
Banque CRÉDIT DU MAROC Filiale du CRÉDIT AGRICOLE FRANCE
Casablanca.Maroc

- La gestion de la relation client
- Vente des produits de la banque
- La gestion de la caisse
- La commercialisation des Assurances

Assistante Comptable CAGYCOM 01/2015 - 04/2015
khouribga.Maroc

- Classement et Enregistrement des donnés
- La gestion de la Relation Client ,les Appels téléphoniques et les Emails
- Paiement des impôts
- organisation d'archive
- classement des données des clients

FORMATIONS

Master MBA Business Manager 2023-2025
France -Lyon
Ecole de Commerce **ICL** Lyon

Cours de la Langue italienne 2022-2023

Amazon FBA E-Commerce 2021-2022
Formation en ligne d' Amazon pour lancer un business sur Amazon

Licence fondamentale en Économie et Gestion d'entr: Bac+3 2015
Université HASSAN II Maroc

Cours accéléré de la langue française Langue, 2015
L'institut français Casablanca.Maroc

Deug en économie et gestion d'entreprise Bac+2: 2014
Université HASSAN II Maroc

Baccalauréat en économie et gestion d'entreprise: Bac 2010
Lycée Ibn Yassin Maroc

HOBBIES

- E-commerce sur instagram et Amazon FBA

ÉTUDIANT À LA RECHERCHE D'UN CAMPUS



Richard M.



PROFIL

24 ans, étudiant à la recherche d'un établissement. Sérieux, Autonome, Polyvalent, Organisé, Motivé... Je souhaite poursuivre mon parcours académique avec assiduité et rigueur.

COMPÉTENCES

Excel	██████████
Power Point	██████████
Access	██████████
Microsoft Office	██████████
Réseaux sociaux	██████████
Logiciel EPB	██████████
Pegase	██████████
Photoshop	██████████

LANGUES

Français	██████████
Anglais	██████████
Portugais	██████████
Espagnol	██████████

INTÉRÊTS

Musique: je joue du Piano, Guitare basse, Guitare classique, Guitare acoustique, La batterie (drum)

Cinéma: j'ai incarné un rôle dans un long-métrage (La repentance)

Association: Adhérent à full gospel house, vice président de sport et foi sainté,

Autres: lecture, chanter du gospel, faire du foot...

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

06/01/19 au 14/02/19
06/01/20 au 14/02/20
Saint Etienne France

CONDAMIN TECHNOLOGIE

Stagiaire Assistant commercial

Missions ou tâches réalisées :

- Prospection Téléphonique
- Préparation des propositions commerciales et leurs suivis
- Amélioration système de vente
- Fidélisation client
- Mise à jour et amélioration du système informatique.

Du 01/07/2019
Au 31/08/2019
Saint Etienne/France

CONDAMIN TECHNOLOGIE

Poste : ASSISTANT COMMERCIAL (JOB)

Missions ou tâches réalisées :

- Prospection Téléphonique
- Préparation des propositions commerciales et leurs suivis
- Amélioration système de vente
- Fidélisation client,
- Mise à jour et amélioration du système informatique.

AMBASSADE R.D. CONGO AU PORTUGAL

Assistant Secrétaire Particulier d'ambassadeur

Missions réalisées :

- Traitement des courriers de l'ambassadeur
- Gestion d'agenda
- Gérer des appels téléphoniques
- Préparation des réunions
- Conduire l'ambassadeur aux différentes RDV diplomatique et autres...

FORMATION

2013-2015
Portugal/Lisbonne

Diplôme : Brevet

Lycée Français Charles Lepierre

2015-2017
France/Lyon8

Diplôme : Baccalauréat

Lycée Colbert

2017-2020
France/Lyon9

Diplôme : Bac+2 BTS Gestion de PME/PMI

Lycée La Martinière Duchère



JOANN ORPHÉE N.

ASSISTANT COMMERCIAL

• PROFIL PROFESSIONNEL

Étudiant en Master 1 en Gestion des Ressources Humaines en reconversion dans le domaine du commerce et du marketing. En quête d'un contrat de professionnalisation pour la rentrée 2024.

• COORDONNÉES

• DOMAINES DE COMPÉTENCES

- Vente
- Négociation relation client
- Community Management
- Recrutement

• COMPÉTENCES INFORMATIQUES

Bonne connaissance des outils de bureautique (Word, PPT, Excel)

• COMPÉTENCES LINGUISTIQUES

- Français (langue maternelle)
- Anglais : Niveau B1 Score TOEIC 695 points
- Espagnol : Niveau intermédiaire

• CENTRE D'INTÉRÊTS

- Lecture
- Ecriture
- Football
- Cyclisme

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

• CONSEILLER D'ORIENTATION CAMPUS FRANCE (CDD)

Institut Français du Gabon (07-2021 au 08-2022)

- Entretien de motivation pour les candidatures d'Études Supérieures en France
- Traitement des dossiers de candidatures sur la plateforme Études en France

• ASSISTANT COMMERCIAL (STAGE)

AFI L'UE, Sénégal (03-2019 au 10-2020)

- Prospection des étudiants
- Community management
- Accueil, inscription et orientation des étudiants
- Animation de la vie associative

• ASSISTANT COMMERCIAL (STAGE)

GBC INTERNATIONAL Sénégal (01-2017 au 03-2017)

- Prospection des étudiants
- Community management
- Accueil, inscription et orientation des étudiants

• ASSISTANT EN RECRUTEMENT (STAGE)

CFAO MOTORS Gabon (08-2016 au 12-2016)

- Gestion administrative du personnel
- Préparation du plan annuel de formation
- Recrutement des stagiaires et des manutentionnaires

PARCOURS ACADÉMIQUE

- Master 1 Économie du Travail et Management des Ressources Humaines : Université de Lille 2022-2023, Lille, France
- Bachelor Ressources Humaines : AFI L'UE 2017, Dakar, Senegal
- Licence Droit des affaires : AFI L'UE 2017, Dakar, Sénégal
- Certificat d'anglais: ABC INTERNATIONAL 2013, Johannesburg, Afrique du Sud

ACTIVITÉS EXTRA-UNIVERSITAIRES

- Lauréat du concours d'écriture Blog4Dev de la Banque Mondiale en 2020
- Publication du roman : Sara la réconciliatrice en 2018
- Président du Bureau des étudiants d'AFI L'UE en 2016



LÉO N.

Commercial BtoB

Parcours Professionnel

Formation

2022 – 2023 : Bachelor Luxury spécialisation Mode en alternance INSEEC Bachelor - Lyon

2020 – 2022 : BTS NDRC en alternance Euridis Business School - Lyon

2020 : Baccalauréat SSI Lycée La Cotière - Lyon

2018 : Certification Cambridge Euro-anglais Lycée La Cotière - Lyon

Coordonnées

-
-
-

Centres d'intérêt

Automobile

Mode

Voyages :

- New York,

- Canada,

- Danemark,

- Espagne,

-Italie, ...

Commercial BtoB

Maison Malfroy - Saint-Genis-Laval (09. 2022 à 05. 2023) - Fabricant créateurs de foulards en soie depuis 1939

- Prospection téléphonique et physique
- Mise en place de projets commerciaux et marketing : développement de l'affiliation, envoi de carte personnalisées pour les clients, partenariat avec des influenceurs
- Vendeur au marché des soies
- Mise en place de collaboration avec des market place

Commercial BtoB France

La Plastose - Villeurbanne (02. 2021 à 07. 2022) – Fabricant et importateur d'articles de décoration depuis 1953

- Tournée commerciale auprès de grossistes et de boutiques de détail
Zone : France entière
- Prospection téléphonique et physique
- Fidélisation clients (appels et mailing fréquents)
- Mise en place de projets commerciaux : développement des nouvelles gammes 2023 et création d'une gamme de lampes
- Gestion des commandes reçues via le site Internet
- Inventaire des entrepôts
- Réception des containers en provenance d'Asie

Vendeur

Fromagerie « Fromages & Délices » -Lyon 9ème (01. 2017 à 03.2019)

- Conseil à la clientèle
- Vente de l'ensemble de la gamme : fromages, épicerie fine, vins
- Animation et Vente sur le marché de Caluire et Cuire le samedi matin

Soft Skill

- Pack Office
- Communication
- Sens du relationnel
- Persévérance
- Force de persuasion
- Challenger

Language Skill

- Anglais- B2
- Espagnol- Niveau Scolaire
- Français- Langue maternelle

MEHDI R.
Recherche alternance pour MBA Manager Business

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

PROFIL

Permis B

Langues

Anglais / Espagnol

Compétences

Disponibilité et sens de l'accueil

Autonome

Capacité à travailler en équipe

Sens des responsabilités

Capacité d'organisation

Capacité d'observation et
d'analyse

Centres D'intérêt

Musculation

Voyages

Mode

2022-2023

Chef de secteur commercial

Négociations - Ventes et montage d'opérations commerciale en magasin - Prise de commande - Prospections - Reporting activité - Assurer le suivi commercial des clients.

2020-2022

Employé libre-service, Intermarché

Secteur Bazar : Mise en rayon – implantation – gestion des stocks – prise de commande - devis – contrats de garantie – BNC – SAV - facing

2020

Responsable adjoint à la discothèque, Le Quattro

Prospection, ventes, Négociation ,Recrutement, Accueil clients, Mise en place du planning équipe et soirée

2019

Agent de la fonction publique, Centre de gestion de l'Oise, Ripeur

2018

Agent de Conditionnement, Georges Desrues

Contrôle bijoux et Emballages

2018

Manutentionnaire, DMS EVENT

Installations tribunes, port de charges lourdes

FORMATIONS

2023

Préparation Licence développement commercial

Proméo formation Senlis

2022

BTS MCO

Proméo formation Senlis

2020

Bac STMG spécialité Ressources

Humaines Mention Assez Bien

Lycée Jules Uhry, Creil

2018

Niveau Bac S spécialité Physique-Chimie

Lycée Marie Curie, Nogent-sur-Oise

YANN R.

En Recherche d'une Alternance en Banque et Assurance



EXPÉRIENCES

2018 - 2020

Conseiller client à ADM Value

- Réception / émission d'appels
- Fidélisation des clients
- Télé prospection
- SFR
- Prévoyance

01 Juillet 2016 - 29 Juillet 2016

Stagiaire cellule dépenses
techniques CNAMGS
(Libreville / Gabon)

- Assurer le circuit des flux entrants et et sortants
- Faire les inventaires de stock
- établir le rapports des Etats

Juin 2015- Aout 2015

Stagiaire comptable Pro-
Technologie (Libreville / Gabon)

- Assurer l'enregistrement des opérations comptables
- Exécuter des traitements bancaires
- produire des calculs des charges patronales

03 Septembre 2014 - 30 Septembre
2014

Stagiaire enrôlement / transcripteur
CNAMGS (Libreville / Gabon)

- Vérifier la conformité des formulaires
- Suivre des dossiers jusqu'au processus d'immatriculation
- Enrôler les assurés

COMPÉTENCES

Pack Office

- Word
- power point

SAVOIR ETRE

- Esprit d'équipe
- Autonome
- Dynamique

LANGUES

- Français
- Anglais

INTERETS

- voyage
- sport
- musique

FORMATION

Ecole de Commerce de Lyon 2022- 2023

Master 1 en marketing communication

Ecole IPIATE (Rabat - Maroc) 2018

Master en Banque Finance et assurance

Ecole ESIC (rabat - Maroc) 2016

Licence professionnelle en comptabilité et
finance



FATIMATA S. Alternante en Business Developer

COORDONNÉES DE CONTACT

PROFIL PERSONNEL

Étudiante en licence³ et sciences du langage, je suis extrêmement motivée pour développer constamment mes compétences et évoluer professionnellement. Je suis confiante dans ma capacité à proposer des idées intéressantes.

COMPÉTENCES DE BASE

Capacités relationnelles,
Sens de responsabilité,
Capacité d'adaptation,
Management d'équipe,
Une bonne maîtrise des langues et des sciences humaines,
Savoir collaborer et déléguer,
Faire preuve de discrétion,
Joviale et pleines de qualités humaines,
Bonne maîtrise des outils informatiques.



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

carrefour | Vaulx-en-Velin Caissière 2020-2023

- Job étudiant
- Manager des employés
- échange avec le syndicat sur une meilleure prise en charge des recommandations des employés
- Accueil
- Roller
- Formation de nouvelles recrues

Jean Jay | Lyon

Animatrice périscolaire Septembre 2020

- Accompagnement des enfants à la cantine
- Aide pour la sieste
- Découverte de nouvelles activités
- Activité sportive

Présidente des étudiants (Diourbelois)/Janvier 2019

DAKAR Coordinateur Échanges réguliers avec le syndicat pour une meilleure prise en charge des recommandations des étudiants.



FORMATIONS

2023-2024 : bachelor en business développer à ICL de Lyon

2019-2023: LICENCE EN LINGUISTIQUE ET SCIENCES DU LANGAGE À L'UNIVERSITÉ LUMIÈRE LYON2

- SYNTAXE DE LA LANGUE FRANÇAISE
- -PHONOLOGIE DE LA LANGUE FRANÇAISE
- DÉFICIENCES VISUELLES ET SENSORIELLES
- COMMUNICATION
- PSYCHOLINGUISTIQUE

2017/2018 :BACCALAURÉAT SÉRIE LITTÉRAIRE À G3S (SÉNÉGAL)



LOISIRS ET LANGUES :

LOISIRS:
Voyage
Natation
Lire/ Écrire

Langues:
Diola
Wolof
Français
Anglais



24 ANS TITULAIRE
DU PERMIS B
VÉHICULÉE



COMPÉTENCES

Facilité d'adaptation, goût du challenge

Autonome et organisée

Sens des responsabilités et de la relation client

Prise d'initiative, créativité

Esprit d'équipe, gestion du stress

Parle couramment Anglais

Maîtrise du Pack Office

CENTRES D'INTÉRÊTS



ASSISTANCE COMMERCIALE ET CHARGÉE DE CLIENTÈLE EN ALTERNANCE

ILÉANA W.

PROFIL PERSONNEL

J'effectue un cursus en Alternance dans l'entreprise MySendingBox, une entreprise qui permet via une plateforme SaaS ou une API d'externaliser et de digitaliser l'envoi de courriers sortants.

Je suis à la recherche d'une nouvelle alternance pour mon Master "Business manager"



EXPÉRIENCES DE TRAVAIL

Gérante d'une Paillote

Blob Jump Cap d'agde Été 2021



- Management d'une équipe de 5 personnes
- Gestion financière: fiche de salaire, fournisseurs
- Chargée de clientèle

Assistante dans le département des Affaires Règlementaires responsable des pays internationaux / département des Archives des affaires règlementaires/ Assistante dans le domaine HEAD GLOBAL LEGAL

Été 2015 à Été 2023, F Hoffmann-la Roche Ltd,/ Novartis Bale, Suisse



- Collaboration avec des équipes à l'étranger
- Création de banques de données / vérifications de données
- Coordinations de légalisation de documents
- Chef de projet pour le Mexique et le Brésil

FORMATIONS

MBA "Business Manager" 2023/2024

Bachelor " Business developer " 2022/2023

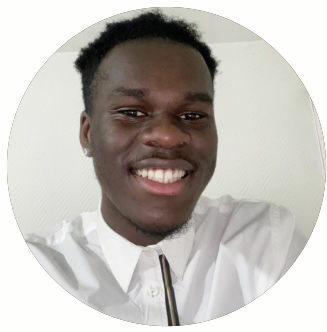
École ICL (LYON)

Obtention de deux ans de licence en Droit

Université Louis Pasteur, Strasbourg, France

Obtention du Baccalauréat Économique et Social

Année 2016-2017 Lycée Don Bosco Landser (68)



MARTIAL Z.

COMMERCIAL
RESPONSABLE MAGASIN
CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT
CHARGÉ D'AFFAIRES

2 SEMAINES ENTREPRISE, 1 SEMAINE FORMATION

COORDONNÉES



COMPÉTENCES

Persévérant

Souriant

Patient

Adaptabilité

Empathie

Qualité d'écoute

Rigoureux

Force de persuasion

Conseil client

Sens des responsabilités

Travail en équipe

Organisation

Polyvalence

Analyse

Créativité

Autonomie

DIPLÔMES

SEPT. 2023- 2025 MASTER BUSINESS
DEVELOPER, ICL LYON

SEPT. 2022-2023 BACHELOR BUSINESS
DEVELOPER, ICL LYON

2022 - BTS MCO EN ALTERNANCE
CFA DUCRETET, VÉNISSIEUX

2020 - BAC STMG
ALGOUD-LAFFEMAS, VALENCE

LANGUES

ANGLAIS

ESPAGNOL

CENTRES D'INTÉRÊT



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

- SEPT. 2022- SEP2023 LA FOIR'FOUILLE/CONSEILLER CLIENT,
AUBENAS, 07200
 - Accueil / Conseil client
 - Fidélisation client
 - Merchandising de l'espace commercial
 - Mise en rayon
 - Gestion de la caisse
 - Contrôle de marchandise a réception
 - Passage de commande aux fournisseurs
- SEPT. 2020- SEPT.2022 LA MIE-CÂLINE/CONSEILLER CLIENT,
LYON BELLECOUR 69200
 - Accueil / Conseil client
 - Fidélisation client
 - Merchandising de l'espace commercial
 - Animation du point de vente
 - Gestion de la caisse
- NOV. 2019- DEC.2019 OLYMPIQUE VALENCE / VENDEUR
CALENDRIER, BÉNÉVOLAT, VALENCE 26000
 - Prospection BtoC
 - Conseil client
 - Fidélisation client
 - Organisation du plan de tournée

A young man with a backpack is walking and looking at his phone. He is wearing a white t-shirt, blue jeans, and white sneakers. The background is a light-colored wall with shadows.

DEMANDEZ

**LES CV DES CANDIDATS QUE VOUS
SOUHAITEZ RENCONTRER**

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE [®]
DES BUSINESS
DEVELOPERS

BAC +3 | BAC +4 | BAC +5