

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE [®]
DES BUSINESS
DEVELOPERS

POST-BAC À BAC +5

CV BOOK

ICL Nantes

BAC +3

BAC +3

BAC +3

BAC +3

BAC +3



Profil

Actuellement en formation Bac +3 en Responsable d'activité, le sérieux et la rigueur sont ce qui me définit le mieux. Toutefois n'oublions pas que le repos rend l'esprit plus libre et plus sain pour réfléchir.



LANGUES

- Anglais niveau B2 (TOEIC 660)

COMPETENCES

- Communication
- Gestion de projet
- Gestion des risques
- Management
- Gestion d'entreprise
- Relation client
- Gestion administrative

QUALITES

- Capacité d'adaptation
- Patient
- Ecoute active
- Bonne gestion du stress
- Rigoureux

À la recherche d'une alternance commerciale dans le cadre d'un MBA Business Manager

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Assistant Commercial

ICL NANTES - Nantes - JUIN & JUILLET 24

- Sourcing offres
- Utilisation CRM Dynamics
- Appels téléphoniques
- Saisie administrative

Chargé de communication

EXCEL HOMES MALTA - Malte - SEPTEMBRE A DECEMBRE 2022

- Communication stratégique sur les réseaux sociaux
- Publications d'annonces sur les réseaux
- Renseignement clients

Chargé de projets

SAS DAESA -Mayotte- MARS 2022

- Organisation
- Planification budgétaire
- Création de formulaires
- Communication stratégique

Assistant Sécurité

MAYCO SA - Maryotte - 2020

- Evaluation et préventions des risques de l'entreprise
- Mise à jour du livret d'accueil
- Mise en place de veilles automatiques

FORMATION

IFAG Nantes

Bachelor responsable d'activités (en cours) depuis septembre 2023

SARL ACCÈS PASSAMAINTY

Préqualification Gestion de projet 2021-2022 (4 mois)

Lycée des Lumières - Mayotte

BTS Gestion des PME - PMI 2019-2021

Lycée Younoussa Bamana - Mayotte

Baccalauréat STMG RH et Communication 2016-2019

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

"JE SUIS UNE PERSONNE DYNAMIQUE, AUTONOME ET PONCTUELLE. POSSÉDANT UN ESPRIT D'ÉQUIPE, JE SAIS M'ADAPTER À TOUTES SORTES DE SITUATIONS. "

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Conseiller Fidélisation Verisure Angers 49000

Novembre 2023-Septembre 2024

- Trouver des solutions aux différentes problématiques des protégés
- Veiller à la sécurité des protégés
- S'assurer de la satisfaction de la clientèle

Vacances Sur Mesure Le Pin 44540

Depuis Juin 2023

- Elaborer différentes activités pour les vacanciers
- Veiller à la sécurité de chacun tout au long du séjour
- Surveiller l'hygiène de vie des vacanciers

Cuisinier "Terra Botanica Angers 49000

Du 12 juillet au 22 aout 2022

- Réalisation de différents plats
- Veiller à la bonne cuisson des aliments
- Veiller au respect des normes de sécurité et d'hygiène.

Stage agent polyvalent au "PMP Bar" Angers 49000

Du 16 mai au 1er juillet 2022

- Organiser et gérer des évènements commerciaux
- S'occuper de la clientèle
- S'assurer de la propreté des locaux

Livreur polyvalent "TEMPO BOX" Angers 49100

Depuis le 16 octobre 2021

- Savoir dissocier et différencier les lieux de livraisons
- Réaliser des livraisons de qualité
- Veiller à la satisfaction de la clientèle

COMPÉTENCES

- Maitrise réseaux sociaux
- Maitrise du Pack Office
- Canva
- Aisance relationnelle
- Travaille en équipe
- Leadership



- RECHERCHE ALTERNANCE DE 12 MOIS
- À COMPTER DE OCTOBRE 2024
- 2 SEMAINES EN ENTREPRISE
1 SEMAINE EN COURS

CONTACT



Titulaire du Permis B

PARCOURS SCOLAIRE

2024

ICL Nantes (44)

Bachelor Business Developer

2021-2023

Lycée Emmanuel Mounier (49)

B.T.S Négociation et Digitalisation de la Relation Client Obtenu

2017 - 2020

Lycée Paul Scarron (72)

Baccalauréat littéraire mention Assez Bien

DIVERS

- Certification Voltaire en orthographe
- Certification Pix
- Centres d'intérêts : Sport, Musique et Actualité

LANGUES

- Français :Langue maternelle
- Anglais : Niveau B2



CONTACT



LANGUES

LV1: Anglais
LV1: Espagnol

Hardskills:

- La gestion des connaissances
- Le conseil clientèle, la prospection commerciale
- La conduite du changement
- Analyse et interprétation des données

Soft Skills :

- La capacité à communiquer
- Le travail en équipe
- La gestion du temps
- L'empathie
- Le sens critique

CENTRE D'INTÉRÊTS

Sport: Basketball

Voyage: Espagne, Portugal, Croatie, Irlande, Marrakech, Paris...

Sociabilité: Passer du temps avec mes amis et partager des moments ensemble

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Les stages :

Janvier - Février 2023 : Stage 2ème année de BTS de 7 semaines au sein de l'association Rezé Seniors.

Mes missions :

- Elaborer des animations collectives
- Accompagner les personnes âgées dans les actes de la vie quotidienne
- Développer des projets sur l'alimentation, sur l'autonomie...

Mai - Juin 2022 : Stage 1ère année de BTS de 7 semaines au sein de l'association France Horizon à Cholet.

Mes missions :

- Visite au domicile et repérer les anomalies
- Intervenir dans les maraudes
- Aider les personnes en situation précaire pour trouver un logement

Les expériences :

- 20 Juillet au 1er Septembre 2024 : Travail saisonnier à la SNCF
 - Embarquement - Accueil
 - Remboursements
 - Vente
 - Relation clients
 - Travail en équipe
- Depuis le 1er Septembre 2022 : Contrat étudiant à Hyper U
 - Relation clients
 - Enregistrer et encaisser les produits des clients
 - Remboursements
 - Animations ponctuelles
- 10 Juillet au 25 août 2022 : Intérim à l'entreprise Elis
 - Production
 - Travail d'équipe
 - Polyvalence
- 19 au 23 avril 2021 : Muguet
- 20 janvier au 30 août 2021 : Contrat étudiant au McDonald's
 - Relation clients
 - Travail en équipe
 - Polyvalence
 - Encaissements - Remboursements
- J'ai également effectué de la garde d'enfants depuis mon plus jeune âge, je peux m'adapter à différents domaines d'activités.

FORMATIONS PROFESSIONNELLES

2024 ICL à Nantes

En cours d'acquisition du Bachelor Business

2024 Lycée Talensac à Nantes

Obtention du BTS Economie Sociale et Familiale 2024

2021 Charles Peguy à Gorges

Obtention du baccalauréat 2021

2018 Collège Saint Joseph à Vallet

Obtention du brevet des collèges



Permis B, véhicule

Chargé d'affaires

COMPÉTENCES

- > Identifier la demande, définir les besoins
- > Planifier les actions, anticiper
- > Trouver les acteurs projets
- > Collaborer en réseau
- > Adapter au contexte et à l'interlocuteur
- > Animer des réunions, présenter
- > Développer un projet et valider sa faisabilité économique et technique
- > Trouver des solutions et optimisations
- > Soigner la relation clients (prise en charge, relationnel)
- > Établir des devis, négocier, vendre
- > Organiser la logistique, piloter les travaux
- > Tenir les délais, veiller à la qualité d'installation
- > Comprendre les matériaux et structures
- > Échanger sur des savoir-faire variés

LOGICIELS

Pack Office
Lotus, Cegid, S.manager, Osiris, Smart
Insitu, Winner, Solidworks
Illustrator, Charligraal

PERSONNALITÉ

Sociable, esprit d'équipe
Analyste, technique, créatif, communicant
Curieux, autodidacte, adaptable
Entreprenant, persuasif

LANGUES

Anglais : B1-B2

LOISIRS, INTÉRÊTS

Activités sportives (running, fitness, boxe),
sorties, culture, concert, voyages, cuisine

...
Découvertes, innovations, tech, design, habitat,
architecture, mobilier, artisanat, art, ingé,
développement projet, ingé, marketing, finance,
sciences, santé, mode, consommation

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES (non exhaustif)

Responsable corner retail 2023

Balibaris, Nantes

Vêtements prêt à porter qualitatif

Accueil, valorisation, conseils, vente, reporting, gestion des commandes et stock

Concepteur-vendeur 2016-2023

Schmidt, Nantes et Mobalpa, Bordeaux

Aménagement sur-mesure

Accueil, valorisation, découverte cahier des charges, avant projet, propositions, métré, conception, tarification avancée et chiffrage, négociation, vente, plan technique, suivi, contrôle, commande, conduite opérationnelle des travaux, participation à plusieurs poses

Maquettiste volumes 2015

Studio Lestelle, Issy les Moulineaux

Prototype de PLV cosmétique luxe

Conception de plans d'usinage CN, usinage et façonnage manuel multimatériaux

Ébéniste 2014

Atelier F. Saumon, Paris

Mobilier de style

Restauration de la structure et du placage par utilisation de techniques traditionnelles

Designer produit apprenti 2009-2012

CP/Desoutter, Nantes Saint-Herblain

Outils d'assemblage industriels innovants

Recherches, création et développement des nouvelles gammes de produits, du futur guideline, de l'identité de la marque.

Invention d'une architecture produit, réflexion sur l'interactivité IHM. Méthodes mixtes et créatives.

Concepts (ergonomie, style et identité), maquettes, présentations, visuels multi-supports, navigation entre/ implication de tous les services

FORMATIONS VALIDÉES

Formation cuisiniste 2016

Groupe Schmidt, Sélestat

Conception 3D sur InSitu, produit, marché, vente

BTS Design produit en alternance + Manaa 2009-2012

L'École de design Nantes Atlantique, Nantes

Recherche, conception semi industrielle, ergonomie, processus (moyenne, grande série), économie, faisabilité, conception, maquettage, dessin, graphisme, espace, interactivité

Pfe : l'humain et la machine et nouveau produit interactif sportif

BMA ébénisterie d'art 2005-2008

LP Portes d'aquitaine, Thiviers

Dessin technique, processus (unitaire et petite série), fabrication A-Z, massif, marqueterie

Pfe : mobilier biomorphique

BUSINESS DEVELOPER (EN ALTERNANCE)

PROFIL

Déterminé, autonome et conscient du travail qui m'attend, je suis persuadé que je serais un élément moteur au sein de votre structure !

MES ATOUTS

Aisance Orale / Ecoute Active / Capacité d'Adaptation



EXPERIENCES

PRIMARK

12/2023 - 09/2024

- Vente en caisse / Gestion des stocks / Gestion des caisses rapide

EDF (ALTERNANCE)

08/2021 - 08/2023

- Propositions de nouveaux contrats / Prise & résolution des réclamations / Gestion d'un portefeuille clients

BURGER KING

09/2019 - 01/2020

- Accueil client / Préparation en cuisine / Plonge

HOTEL SAINT DANIEL

08/2016 - 05/2018

- Accueil / Réception client / Gouvernant / Serveur & Valet de chambre

SKILLS

- Communication Digital
- Maitrise du pack office
- Campagne de com 360°
- Prospection
- Aisance Orale
- Relation clientèle BtoB & BtoC

FORMATIONS

- ICL NANTES / BACHELOR BUSINESS DEVELOPPER

2024-2025

- BTS NDRC / ESA POITIERS

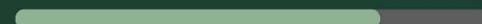
2021-2023

- UNIVERSITÉ DE NANTES PSYCHOLOGIE

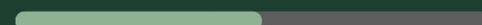
2020-2021

LANGUES

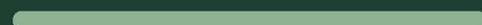
Anglais



Espagnol



Français





Recherche alternance pour un Bachelor Business Developer

CONTACT



SOFT - SKILLS

- PONCTUEL
- SOCIABLE
- SERIEUX
- ESPRIT D'EQUIPE

FORMATION

BTS MCO ALTERNANCE

iA Nantes - Intelligence Apprentie

2022 - 2023

BTS SAM INITIALE

Lycée Sacré-Coeur-La-Salle

09/2020

BAC STMG (RHC)

Lycée Les Bourdonnières

07/2020

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Accueil clientèle
- Conseil client
- Vente, encaissement
- Ouverture/Fermeture magasin
- Facing
- Mise en rayon
- Merchandising
- Gestion des stocks et commandes
- Relation fournisseurs

EXPERIENCES

- 2022-2023** **Employé de rayon, Boucherie Volaille Libre-Service**
SUPER U, St Sébastien-sur-Loire
- *Rendez-vous fournisseur*
 - *Gestion plv*
- 2021-2022** **Employé de rayon, Fruits et légumes**
SUPER U, St Sébastien-sur-Loire
- *Création corbeille de fruits*
- 2020-2021** **Préparateur de commandes, Drive**
SUPER U, St Sébastien-sur-Loire
- *Utilisation d'un logiciel de gestion des stocks*
 - *Réception des commandes en ligne*

ASSOCIATIONS

- 2020-2021** **Mission Humanitaire**
Basa, Rwanda
- *Apporter la langue française*
 - *Maraude*



BUSINESS DEVELOPPER

Boosteur de Business, Catalyseur de Croissance : Engagez-moi pour Réaliser Vos Ambitions Commerciales !

ANAS RAYK

Dans le cadre de mon Bachelor Business Développer à ICL Business School de Nantes, je cherche une alternance à partir de septembre 2024, Rythme: deux semaines en entreprise et une semaine en école.

EDUCATION

- **ICL Nantes**



2024/ 2025

Bachelor Business Developper

- **Ynov Campus Nantes**



2023/ 2024 **2ème année Bachelor Informatique**

COMPETENCES

- Service Client
- Bon relationnel
- esprit d'équipe
- Maitrise des outils informatiques
- Anglais Intermédiaire
- Développement Web

CONTACT



Permis B



EXPERIENCES

Agent d'accueil Crous Fresche Blanche Nantes CDD : Novembre 2023 - Aout 2024 (job étudiant)



Stagiaire à AFRIQUIA GAZ : Juillet - Aout 2023 (Service Desk) :

- Identifier les incidents sur le CRM et leur traitement selon leur priorité
- Suivi des dossiers clients
- Diagnostiquer les problèmes de réseau, de télécommunication et apporter des solutions adéquates.
- Installation et configuration de A à Z des nouvelles machines (PC)

Vendeur en librairie : Juillet - Août 2022 (job étudiant) :

- Assurez l'accueil , le conseil et la vente aux clients.
- Surveiller les caméras de sécurité, les systèmes de verrouillage électronique.

CENTRES D'INTERETS

- e-commerce
- Les marchés financiers (Trading)
- Jeux vidéos



CONTACT



COMPÉTENCES TECHNIQUES

- Maîtrise pack Office / Canva
- Réseaux sociaux
- Benchmarking
- Projet marketing
- Permis B

COMPÉTENCES GÉNÉRALES

- Organisation
- Adaptabilité et créativité
- Esprit d'équipe et bon relationnel
- Autonomie
- Challenger
- Sens de la communication

LANGUES

- Anglais : intermédiaire
- Espagnol : Scolaire

CENTRES D'INTÉRÊT

- Voyager pour découvrir de nouvelles cultures
- Je joue dans un club de foot, je m'intéresse aussi aux sports automobiles
- Mode, art, musique, cinéma

A la recherche d'une alternance

Actuellement étudiant en troisième années de Bachelor Business Developer à l'ICL de Nantes, je suis à la recherche d'un poste de commercial itinérant en alternance dans le développement commercial afin d'acquérir de l'expérience et approfondir mes connaissances. Passionné par la vente, je souhaite mettre en pratique mes compétences au sein d'une entreprise dynamique et tournée vers l'avenir

FORMATIONS

ICL École des Business Développer - Nantes (44)
2024 - 2025

Lycée La Mennais - Ploërmel (56)
2021 - aujourd'hui

BTS MCO

- Culture générale et expression
- Gestion opérationnelle
- Culture économique, juridique et managériale
- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Management de l'équipe commerciale

Lycée Alain René Lesage - Vannes (56)
2018 - 2021

Baccalauréat - STMG option RH

- Droit et économie, management, sciences de gestion et numérique

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

8 semaines
2023-2024

Conseiller de vente (stage à temps plein) Le V&B Séné (56)

- Accueillir, renseigner et conseiller les clients
- Gérer les livraisons et stocks de la boutique
- Fidélisation de la clientèle
- Participation au merchandising

8 semaines
2023

Conseiller de vente (stage à temps plein) | Go sport Muzillac (56)

- Définir des besoins en approvisionnement
- Proposer un service, produit adapter à la demande client
- Technique d'inventaire
- Suivre l'état des stocks
- Encaisser le montant d'une vente

1 semaine
Octobre 2023

Raid Ouest France (porte à porte) Ploermel (56)

- Travailler en équipe
- Établir le plan de prospection et préparer la visite
- Fixer des objectifs de vente
- Préparer un argumentaire de vente
- Fidéliser le prospect
- Traitement des objections

5 semaines
Mai 2022

Rayonniste dans le non alimentaire (stage à temps plein) Carrefour Vannes (56)

- Suivre l'état des stocks, identifier les besoins en approvisionnement
- Remplir, organiser et installer la marchandise en rayon
- Assurer la bonne tenue des rayons
- Effectuer/contrôler le balisage et l'étiquetage des produits en rayon

1 semaine
Octobre 2022

Téléprospecteur (Phoning) Ouest France Ploermel (56)

- Contacter un client ou un prospect
- Présenter les offres papiers et numériques
- Argumentation commerciale
- Fixer des objectifs commerciaux
- Traitement des objections



Permis B et en possession d'une
voiture

Langues

Français
Anglais

Loisirs

Moto
Musique
Voyage

Étudiant en BTS

Expériences

intérim pendant 2 mois
chez l'entreprise Clermont en temps
que operateur produits élaborés
mise en barquettes, nettoyage,
qualibrage

stagiaire pendant 16 semaines
chez Bricopro à Pleine-Fougères
mise en rayon, conseils/ventes, caisse,
réception, gestion des stocks, PLV/ILV,

Formations

Brevet des collèges
Baccalauréat filière STMG (spécialité RH)
BTS MCO (deuxième année)

Compétences

Réseaux sociaux

travail en équipe

force de
proposition

polyvalence

BAC +4

BAC +4

BAC +4

BAC +4

BAC +4



Informations personnelles

Adresse



Compétences

- Gestion commerciale
- Analyse financière
- Management commercial
- Maîtrise du pack Office

Langue

- Français : **Courant**
- Anglais : **Niveau B1**
- Italien : **Moyen**
- Ewé : **Courant**

Qualités

- Esprit d'équipe
- Sens du relationnel
- Capacité d'analyse
- Curieux

Centre d'intérêt

- Lecture
- Tourisme
- Cinéma
- Musique
- Sport

RECHERCHE ALTERNANCE EN MBA BUSINESS MANAGER A ICL DE NANTES AVEC RYTHME 1 SEMAINE EN FORMATION ET 02 SEMAINES EN ENTREPRISE

Expériences professionnelles

❖ Agent d'entretien (CDI)

 FER et CHIFFONS (Avril 2022 - Septembre 2024)

- Veiller à la propreté des magasins, des maisons et des appartements
- Faire parfois le repassage et ranger les meubles dans les appartements
- Nettoyer les vitres et les bords vitrés des magasins et des entreprises

❖ Auto-entrepreneur

 LE SEDUCTEUR (Janvier 2021 - Janvier 2022)

- Faire les prestations de services événementielles
- Vendre de produits agroalimentaires
- Faire des Dépôts et transferts de crédit et d'argent

❖ Assistant Gestionnaire et comptable (CDI)

 COGEFISC SARL (Juin 2018 - Novembre 2021)

- Enregistrer les pièces comptables
- Suivre et conseiller des entreprises partenaires sur leur situation
- Assister et gérer les activités managériales des entreprises

❖ Responsable des activités managériales et commerciales (CDD)

 HOTEL « LA MAMOUNIA » (Décembre 2017 - Mars 2018)

- Concevoir des offres commerciales et fidélisation de la clientèle
- Veiller à la sécurité et au confort des personnes hébergées
- Cordonner l'activité des différents services (accueil, restaurant,)

❖ Assistant Gestionnaire et commercial (CDD)

 ETS « BOSSE » (Décembre 2017 - Mars 2018)

- Répondre aux appels téléphoniques et prendre les messages
- Acheter du matériel pour le bureau
- Rédiger des lettres de relance et de remerciements

❖ Stagiaire réceptionniste et comptable (CDD)

 HOTEL « LA PRINCIPAUTE » (Mars 2017 - Décembre 2017)

- Accueillir des clients et les informer sur des services proposés par l'hôtel
- Préparer des factures clients en fin de séjour et encaissements des paiements

Formations

- ❖ 2024-2026 : Étudiant en **MBA Business Manager** à ICL Nantes
- ❖ 2022-2024 : Formation en langue étrangère à l'Université Internationale RAMSES
- ❖ 2013-2017 : Licence en Science de Gestion à ESAM
- ❖ 2011-2012 : Baccalauréat 2ème partie, Série Technique Quantitatives de Gestion
- ❖ 2010-2011 : Brevet d'Étude Professionnel en Comptabilité Mécanographe (BEP)

Autres formations

- 2021 : Permis de conduire Catégorie B
- 2019 : Formation sur la gestion et le traitement de la paie
- 2009 – 2011 : Formation en Informatique au GS la Maîtrise

FORMATIONS UNIVERSITAIRES

ICL

A NANTES

SEPTEMBRE 2024 - JUILLET 2026

- MASTER BUSINESS MANAGER

SEPTEMBRE 2023 - JUILLET 2023

- BACHELOR BUSINESS DEVELOPER

INTELLIGENCE APPRENTIE (IA)

A NANTES

SEPTEMBRE 2021 - JUIN 2023

- BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL (MCO)

IUT DE SAINT NAZAIRE

A SAINT NAZAIRE

SEPTEMBRE 2020 - JUIN 2021

- DUT TECHNIQUE DE COMMERCIALISATION

LYCÉE LA COLINIÈRE

A NANTES

STMG | SEPTEMBRE 2019 - JUIN 2020

- BACCALURÉAT SCIENCES ET TECHNOLOGIES DU MANAGEMENT ET DE LA GESTION (STMG)

LYCÉE LES BOURDONNIÈRES

A NANTES

FILIÈRE GÉNÉRALE | SEPTEMBRE 2015 - JUIN 2018

- TERMINALE ÉCONOMIQUE ET SOCIALE
- PREMIÈRE ÉCONOMIE ET SOCIALE
- SECONDE GÉNÉRALE

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

DOMINO'S PIZZA

LA CHAPELLE SUR ERDRE | SEPTEMBRE 2022 - EN COURS

- ASSISTANT MANAGER

SUPER U ET DRIVE

SAINT HERBLAIN | OCTOBRE 2021 - JUILLET 2022

- RESPONSABLE DE RAYON

LA SAVANE EXPRESS

À PORT SAINT PÈRE | MAI 2021 - AOÛT 2021

- RESPONSABLE D'ÉQUIPE

BURGER KING

À SAINT SÉBASTIEN | NOVEMBRE 2019 - OCTOBRE 2020

- ÉQUIPIER POLYVALENT

LE RELAIS D'ALSACE

À REZÉ | SEPTEMBRE 2019 - OCTOBRE 2019

- SERVEUR

FOODORA (AUTOENTREPRENEUR)

À NANTES | AVRIL 2017 - JUILLET 2017

- LIVREUR DE REPAS À DOMICILE

LANGUES

- ANGLAIS (B2)
- ESPAGNOL (B1)
- LINGALA
- SWAHILI

CENTRES D'INTÉRÊTS

- FOOTBALL
- CINÉMA
- VOYAGE
- LECTURE

JE VAIS INTÉGRER LE MASTER BUSINESS MANAGER À L'ICL DE NANTES EN SEPTEMBRE 2024.

COMPÉTENCES CLÉS

- RESPONSABLE
- AUTONOME
- ORGANISER
- RIGoureux
- DYNAMIQUE
- ENTREPRENANT
- SENS DU CONTACT ET DU RELATIONNEL
- GESTION DES PLANNINGS
- GESTIONS DES TÂCHES ADMINISTRATIVES
- CAPACITÉ À TRAVAILLER EN ÉQUIPE
- CAPACITÉ À MANAGER UNE ÉQUIPE
- MAÎTRISE DES OUTILS INFORMATIQUES (Word, Excel..)

ME CONTACTER



CHARGÉE D'ÉVÈNEMENTIEL COMMERCIAL EN APPRENTISSAGE DE 24 MOIS

Compétences

Hard skills

- Appliquer une méthodologie de projet
- Créer des supports de communication
- Effectuer des reportings
- Manager une équipe
- Prendre contact avec des partenaires/prestataires
- Respecter des échéances
- Travailler en équipe

Soft skills

- À l'écoute
- Polyvalente
- Rigoureuse

Formations

MBA Business Manager à Nantes (44)
- 2024/2026

Bachelor Responsable de Projet Évènementiel à Clermont-Ferrand (63) - Mention Bien
- 2023/2024

BTSA Développement, Animation des Territoires Ruraux à Fontenay-le-Comte (85) - Mention Bien
- 2023

BAC Général (spé. Maths et SVT) à Saint Laurent-sur-Sèvre (85)
- 2021

Prévention et Secours Civiques niveau 1
- 2020

Informatique

- Maîtrise du pack office et de la navigation sur internet
- Maîtrise du logiciel Kanboard, Canva, Limesurvey et Scribus
- Certifiée PIX

Plus d'infos



Anglais
B2

Espagnol
B1

Accédez à mon profil LinkedIn ici

Accédez à mon portfolio numérique ici

Profil



Permis B et véhicule





COORDONNÉES



Permis B - Véhiculé



COMPÉTENCES

- Adaptabilité
- Aisance relationnelle
- Esprit d'équipe
- Patience
- Empathie
- Sens de l'organisation
- Résistance au stress

LANGUES

Anglais

Intermédiaire supérieur (B2)

LINKEDIN

ACTIVITES

- Participation aux négociales - 2024
- Obtention de la ceinture noire de judo - 2016
- Obtention du 3ème cycle de violon - 2016 - Mention très bien

Recherche une alternance en MBA Business Manager

PARCOURS PROFESSIONNEL

Commercial 09/2023 - 01/2024
Palfinger Service Ouest - *Rezé* - Contrat d'apprentissage

- Prospection physique et téléphonique
- Plannification des tournées,...

Commercial Terrain 09/2021 - 08/2023
Biscuiterie de Lençloître - *Lençloître* - Contrat d'apprentissage

- Présentiel en grande distribution
- Négociation des référencements et opérations commerciales
- Gestion d'une base de données clients
- Gestion de mon temps de travail et planning
- Représentation de l'entreprise en animation commerciale,...

Employé de commerce 12/2020 - 09/2021

Foch Distribution - *Châtellerault* - CDD
Rayons : Poissonnerie, Liquide, Fruits et légumes, Epicerie, Crèmerie LS, Charcuterie LS, Drive, Bazar.

- Réservation et livraison de produits
- Préparation et vérification des commandes
- Réception et traitement des appels clients, ...

Employé de commerce 05/2021 - 06/2021

Auchan Hypermarché - *Châtellerault* - CDD

- Maintien de l'attractivité des rayons en respectant l'implantation, la qualité, la rotation des produits et la gestion des stocks.

Sapeur Pompier Volontaire 06/2019 - 09/2020

SDIS de la Vienne - *Châtellerault*

- Secours aux victimes d'accident de la circulation, prise en charge des blessés en leur apportant les premiers soins, transport à l'hôpital.
- Etablissement du diagnostic médical : recueil d'informations auprès des victimes, prise des constantes, évaluation de la gravité des blessures,...

FORMATIONS

MBA Business Manager, 09/2024 - en cours

ICL Nantes, Campus HEP - Nantes

Bachelor Business Developer, 09/2023 - 09/2024

ICL Nantes, Campus HEP - Nantes

BTS NDRC, 09/2021 - 08/2023

Maison De La Formation - Poitiers

Licence 1 STAPS, 09/2019 - 12/2020

Université de Poitiers - Poitiers

Brevet National Des Sapeurs Pompiers, 2019

SDIS De La Vienne - Poitiers

PSE1/PSE2, 2019

SDIS de la Vienne - Poitiers

Bac S option SVT, 09/2016 - 06/2019

Lycée Edouard Branly - Châtellerault

Diplôme Jeunes Sapeurs Pompiers, 09/2016 - 05/2019

Caserne de Châtellerault - Châtellerault



CONTACT



COMPETENCES

- Comptabilité & Finances
- Management
- Canva
- Excel
- PowerPoint
- Word

ATOUTS

- Rigueur
- Ponctualité
- Autonomie
- Travail d'équipe
- Discrétion

LANGUES

- Français
- Anglais
- Wolof

Recherche d'un contrat d'apprentissage à Nantes dans le cadre d'un MBA en Business Management.

Rythme de travail: 2 semaines en entreprise, 1 semaine à l'école

Durée de l'alternance: 2ans

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**SEPTEMBRE 2023/FÉVRIER 2024: STAGE ASSISTANTE PROJECT
MANAGER, NINETEEN CONSULTING S.R.L, BELGIQUE**

- Elaboration d'un plan d'affaires (type commercial et industriel)
- Stratégie de développement sur un nouveau marché
- Analyse de marché (macro-économique)
- Suivi du projet et communication

**JUIN 2023/JANVIER 2024: SERVEUSE POLYVALENTE, SALAD &
CO BORDEAUX**

- Caisse/Accueil
- Plonge
- Découpe légumes
- Plancha

**JUIN 2022/SEPTEMBRE 2022: STAGE ASSISTANTE
COMPTABLE, ATOS SÉNÉGAL**

- Saisie des factures fournisseurs
- Veiller à la bonne tenue des livres d'achats
- Pointage des comptes fournisseurs et clients
- Contrôle des encaissements et décaissements
- Rapprochements bancaires

FORMATIONS

ICL NANTES

Septembre 2024: Alternance en MBA Management

KEDGE BUSINESS SCHOOL

2023: EBP Program

BEM DAKAR

2021/2023: Master en Science de Gestion(MSG)

UCAO/SAINT MICHEL

2019/2021: Licence avec mention assez bien en Hautes Études
Comptabilité et Finance

BAC LITTÉRAIRE

2017/2018: Institution Saint Louis Marie Grignon



Soft skills

- Capacité d'adaptation
- Sens de l'organisation et des priorités
- Aisance relationnelle
- Sens du service
- Esprit d'équipe
- Créativité
- Sociable

Langues

- Anglais : niveau B2
- Espagnol : niveau A1

Compétences

- Certification Hubspot
- Packoffice
- Ringover

Étudiante en quête d'alternance passionnée par le commerce et les ressources humaines

Expérience professionnelle

Consultante en recrutement - LMJ Recrutement (Nantes)

Alternance Septembre 2023 - Novembre 2023

- Recrutement candidats
- Entretien avec les candidats
- Relance téléphonique
- Prospection téléphonique

Conseillère clientèle et commerciale - Bouygues Télécom (Nantes)

CDI Février 2023 - Septembre 2023

- Accompagnement Client
- Gérer l'ensemble des dossiers SAV
- Vente en option

Vendeuse prêt à porter - Jennyfer (Nantes)

CDD Mars 2022 - juillet 2022

- Vente d'articles
- Conseil clients
- Gestion ouverture et fermeture du magasin
- Encaissements clients

Téléconseillère - UPSKILLS/EIDS (Nantes)

CDD Novembre à Décembre 2021

- Prise de rendez-vous téléphonique
- Gestion de rendez-vous sur agenda
- Conseil clients/ Suivi de dossiers
- Phoning

Formations

Bachelor Business Developer (Nantes)

ICL, 2023

BTS Management Commerce Opérationnel (Nantes)

Lycée Albert Camus, 2021

Baccalauréat STMG Spécialité Mercatique (Nantes)

Lycée Carcouët, 2019



Contact

Qualités

- Capacité d'écoute
- Capacité d'adaptation
- Aisance orale et écrite
- Confiance en soi
- Goût du challenge

Compétences

- Copywriting
- Etude de marché
- Prospection
- Vente
- Relation client

Loisirs

- Football
- Musculation
- Lecture
- Films/séries/documentaires

Business developer/Commercial

Je suis à la recherche d'une entreprise qui pourra m'accueillir dès Septembre pour effectuer mon alternance dans le cadre d'un MBA Business manager. Le rythme est de 1 semaine en cours et 2 en entreprise. Etant une personne extravertie et qui aime le contact humain, c'est tout naturellement que j'ai décidé de m'orienter vers cette filière qui j'en suis certain, saura me permettre de faire valoir mes qualités. J'ai également une assez bonne connaissance des outils et des stratégies de webmarketing. Je suis continuellement animé par le fait de devoir remplir de nouveaux challenges, raison pour laquelle je suis très motivé par ce poste.

Expériences professionnelles

○ **Juin. 2024 - Sept. 2024**

DECOLL ' TON JOB | Rezé

Chargé de développement commercial (Stage)

- Prospection (Téléphone, mail, terrain)
- Vente
- Suivi client
- Assistance à diverses tâches administratives
- Animation vie de l'asso

○ **Déc. 2022 - Mai. 2023**

INDEPENDANT | Nantes

Consultant marketing digital en freelance

- Elaboration d'une étude de marché
- Création de persona
- Prospection (Cold email et cold dm)
- Vente
- Création de tunnels de conversion
- Gestion de campagnes email

○ **Sept. 2022 - Juil. 2023**

DAWAN | Nantes

Assistant comptable

- Saisie diverses (achats, ventes, notes de frais, banques)
- Lettrage des comptes fournisseurs/clients
- Préparation des déclarations fiscales (TVA, DES)
- Aide à l'élaboration de tableaux de bords
- Archivage des pièces justificatives

Formations scolaires

○ **Sept 2024 -**

ICL | Nantes

MBA 1 Business Manager

Jan. 2024 - Aout 2024

ESI Business School | Nantes

Bachelor 3 In Green, social et digital business

Sept. 2019 - Mai. 2021

Lycée Saint Pierre La Joliverie | Saint Sébastien sur loire

BTS Comptabilité-gestion



GROWTH STRATEGY MAKER

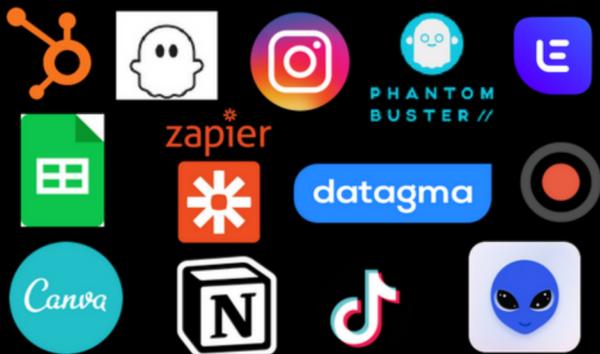
Etudiante de 21 ans à la recherche d'un Master dans le domaine du commerce internationale. Tout domaine se rapportant au droit, à la data, aux nouvelles technologies ou encore des relations internationales sont extrêmement passionnant! Tout cela en alternance, serait un plus dans l'accomplissement de ses projets.



SOFT SKILLS

- Intelligence émotionnelle
- Gestion du stress
- Créativité
- Sens du collectif

HARD SKILLS



HOBBIES

- Lecture
- Musique
- Cuisine
- Montage vidéo

LANGUES

- Anglais (B2)
- Espagnol (A2)

EXPÉRIENCE

● Vendeuse polyvalente

Primark Nantes

Novembre 2023 - En cours

- Caisse/Marketing/Manutention

● INVENTORISTE

RGIS - TOURS (3 Mois)

- Compte / Scannage/ Mise en rayon

● STAGE

CENTRE DRAMATIQUE DE TOURS - TOURS (1 Semaine)

- Montage vidéo/Réseaux sociaux

● STAGE DÉCOUVERTE

SALLY'S CREATION - TOURS (1 Mois)

- Accueil clients
- Réception colis
- Création produits

FORMATION

● Master en Management and Growth Strategy

Rocket School - Nantes

Octobre 2023 - Janvier 2024

- Data Scrapping
- B to B
- Marketing Strategy

● LICENCE D'ARTS, LETTRES, LANGUES (MENTION LANGUES ETRANGÈRES APPLIQUÉES - PARCOURS ANGLAIS/ESPGNOL)

Université François Rabelais - TOURS

**Echange Erasmus en Ecosse - University of Stirling (5 mois)
2020 - 2023**

- Etudes de langues étrangères (Anglais, Espagnol)
- Outils de communication rédactionnels et oraux.
- Connaissances générales en droit, économie, gestion...

● BACCALAURÉAT - SCIENCES ÉCONOMIQUES ET SOCIALES

LYCÉE MICHEL MONTAIGNE
2019 - 2020



ETUDIANTE A LA RECHERCHE D'ALTERNANCE
A PARTIR D'OCTOBRE 2024 DURÉE 2 ANS.
1 SEMAINE DE COURS / 3 SEMAINE
D'ENTREPRISE.

Actuellement étudiante en Master 1 en Business Management, je suis à la recherche d'une opportunité d'alternance en tant qu'assistante manager. Passionnée par le commerce, le management et la gestion de la relation client, j'ai pu acquérir une solide expérience dans ces domaines, notamment en analyse de marché, gestion de la relation client et gestion d'entreprise. Mon objectif est de continuer à développer mes compétences tout en apportant une réelle valeur ajoutée à votre entreprise. Intégrer votre équipe me permettrait de contribuer activement à vos projets tout en renforçant mes connaissances pratiques

CONTACT



COMPÉTENCES

• Commerciales

- . Relation client
- . Service après vente
- . Négociation
- . Gestion de la relation client (CRM)

• Informatique

- . Word
- . Power Point
- . Excel

QUALITÉS

- Créativité
- Capacité d'adaptation
- Compétences Linguistiques: Espagnol C1, Anglais B2, Mandarin A1
- Esprit d'équipe
- Challengeuse

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

McDonald's (France) 2024

Equière polyvalente

- Accueil clientèle
- Prise de comptoir
- Préparation des produits...

Stage: Hôtel Sandos B. Suites (Espagne) 2023

Réceptionniste

- Vérification des réservations
- Accueil client
- Facturation
- Gestion de la demande client

Stradivarius (Espagne) 2019

Equière polyvalente

- Identifier les besoins des clients et les conseiller sur les produits en fonction de leurs styles ou exigences.
- Proposer des alternatives ou des produits complémentaires pour augmenter les ventes.
- Gérer les opérations de caisse (encaissement, remboursement, échange).

FORMATIONS

• MBA Business Manager

ICL Nantes 2024- 2026

• Licence en Langues Etrangères Appliquées (option Commerce)

Université d'Angers (Facultés des lettres) 2020-2023

• Formation en Comptabilité et Management

Institut de Management (Dakar) 2019

• Diplôme Baccalauréat

Lycée CEMAD (Dakar) 2018-2019



DORCAS NGOYE

RECHERCHE D'ALTERNANCE EN MASTER MANAGEMENT
COMMERCIAL



PROFIL

Diplômée d'un bachelor en business development, je possède un esprit critique aiguisé et des compétences analytiques solides. Mon sens de l'organisation, couplé à d'excellentes aptitudes en communication écrite et orale, me permet de m'exprimer efficacement dans divers contextes. Ma forte adaptabilité à des environnements de travail variés, alliée à un véritable esprit d'équipe, fait de moi une candidate idéale pour relever des défis ambitieux et contribuer à la réussite collective.

COMPÉTENCES

PRISE DE VISUELLE ET MONTAGE VIDÉO,
ÉLABORATION DE STRATÉGIE DE
COMMUNICATION

DÉMARCHAGE CLIENTS, PROSPECTION,
RELATIONS CLIENTS & ALIMENTATION
BASE CLIENTS

DYNAMIQUE, PRAGMATIQUE AVEC UNE
FORTE ADAPTABILITÉ

VOLONTAIRE, IMPLIQUÉE & ALTRUISTE

RÉDACTION DE RAPPORT D'ACTIVITÉ

POWERPOINT

LOGMIS

WORD

LANGUES

FRENCH

ENGLISH

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

RÉSIDENCE

ARTEMISIA

Nantes
juil. 2024 - sept. 2024

Stagiaire en gestion commerciale

- Prospection, élaboration des contrats de bail.
- Traitement de dossier d'attribution de logement.
- États des lieux entrant et sortant.
- Relation client.

KENTUCKY FRIED CHICKEN (KFC) DE SAINT SÉBASTIEN

Nantes
août 2023 - Présent

Vendeuse

- Relation client, Prise des commandes au drive & gestion de la caisse

NAOLIB-NANTES | SOCIÉTÉ DE TRANSPORT EN COMMUN

Nantes
oct. 2023 - déc. 2023

Enquêtrice

- Enquête sur la mobilité des usagés à Nantes

NOVOTEL NANTES

Nantes
déc. 2022 - juin 2023

Intérimaire

- Commis de cuisine: préparation de commandes & nettoyage des locaux

SOCIÉTÉ FRANCO- GABONAISE DE PHYTOPLANTES (GABON)

Libreville/Gabon
oct. 2021 - juil. 2022

Agent commercial

- Conseils & Ventes: produits phytothérapeutique

ÉDUCATION

ICL ECOLE DES BUSINESS DEVELOPERS

Nantes
2024

Bachelor business Developer

- Stratégie d'entreprise & Marketing
- Développement commercial
- Management commercial opérationnel
- Innovation commerciale

CENTRES D'INTÉRÊT

FOOTBALL, COURSE À PIED,
VOYAGE, CUISINE

NANTES UNIVERSITÉ

Nantes
2023

Licence de lettres/Information de la communication

- Capacités rédactionnelles : rédaction de rapports d'activités, Elaboration de projet audio-visuel : écriture audiovisuelle, culture de l'image, expression et communication audiovisuelle, web journalisme

UNIVERSITÉ OMAR

BONGO (GABON)

Gabon
2022

● Licence de lettres/Civilisation française et franco

- Capacités rédactionnelles : rédaction de rapports d'activité, Techniques de communication: communication orale & écrite