

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**

ICL L'ÉCOLE
DES BUSINESS
DEVELOPERS [®]

POST-BAC À BAC +5

CV BOOK

ICL Lyon

BAC +3

BAC +3

BAC +3

BAC +3

BAC +3



Matéo C.

BACHELOR BUSINESS DEVELOPPER

FORMATION

2022-2024 - BTS GPME - Lycée René Cassin TARARE

Président mini entreprise Économie Sociale et Solidaire

2020-2022 - Licence STAPS - UFR STAPS Université LYON 1

2018-2020 - Bac ES - Lycée Louis ARMAND VILLEFRANCHE sur SAÔNE

EXPÉRIENCES

2023-2024

Sport 2000

STAGES ASSISTANT DE GESTION - 2X 6 SEMAINES

- Mise en place d'un projet de seconde main

2023

**Perras
environnement**

NETTOYAGE INDUSTRIELLE - 1 MOIS

2022

Agis

AGROALIMENTAIRE ASIATIQUE - 3 MOIS

- Nettoyage
- Conditionnement
- Mise en carton

2019-2021

Le Cep Vert

RESTAURATION - WEEK ENDS + VACANCES

- Serveur
- Plongeur

COMPÉTENCES

LANGUES

Anglais : Niveau scolaire
Espagnol : Niveau scolaire

LOGICIELS MAÎTRISÉS

Libre Office Writer
Libre Office Calc
PGI

SOFTS SKILLS

Organisation et adaptabilité
Travail en équipe
Autonomie

PROFIL

Recherche une alternance
pour mon bachelor à l'ICL.

CONTACT



Permis

CENTRES D'INTÉRÊT

SPORT :

BASKET

- EGJL (Grandris) Meneur, capitaine 2010-2020
- AST (Tarare) Arrière, niveau R1-N3
- ENTRAINEUR

1 entrainement, 1 match par
semaine (U13)

VOYAGES :

Italie, Espagne, Nouvelle-
Calédonie, Mexique

Mathias C

RECHERCHÉ D'UNE ALTERNANCE
DANS LE CARDE D'UN BACHELOR
BUISSNESS DÉVELOPEUR.

PROFIL PERSONNEL

Actuellement en titre pro à l'Académie Pro-Fyl, âgé de 20 ans. Actuellement à la recherche d'une offre en alternance pour pouvoir me perfectionner en Bachelor buisness développeur. J'aime travailler en équipe et je suis capable d'apprendre et d'appliquer rapidement de nouvelles consignes.

OBJECTIFS

- Trouver une entreprise qui me permettra d'acquérir et de développer des nouvelles compétences.

DIPLÔMES

- BTS NTC (2023 / 2024) Pro-Fyl académie.
- Bac STMG (2022 / 2023) option marketing Lycées Philibert Delorme.
- Brevet des collèges (2019) collège Jacques Prévert

COORDONNÉES



EXPÉRIENCES PROFESSIONNEL

AMS 123 Pare-Brise 21/08/23- 14/10/24

- Approfondissement de la relation client et apprentissage de l'esprit professionnel, apprentissage de prise de rendez-vous en BtoB et BtoC.

Edel-Tamp UH du 1/02/2023 au 10/02/2023

- Approfondissement des connaissances concernant les travaux en équipe.

Leclerc Drive Chaponnay du 30/06/2022 au 23/07/2022

- Développement de la relation client et prise de connaissance sur les travaux à la chaîne.

Rhône placages et composants début 13 au 17 juin 2022

- Découverte des notions concernant le travail à la chaîne.

Apprentissage CAP Vente

Lycée SEPR Lyon et Entreprise Zeeman Meyzieu août 2019 - novembre 2019

- Découverte de la relation client et apprentissage de l'esprit professionnel.

Stage de découverte en 3ème

PAT a PIZZA Heyrieux 2018-2019

- Découverte du milieu professionnel, du respect ainsi que du travail en équipe.

ACTIVITÉS EXTRA SCOLAIRES

2019-2021 théâtre

Foyer Rural d'heyrieux

- Sociabilisation avec autrui
- Respect des autres
- Aisance envers des personnes inconnues



Maewenn G.

BUSINESS DEVELOPER EN ALTERNANCE

INFORMATIONS



 Permis B et véhiculée

COMPÉTENCES

- Les règles du marketing
- Gestion commerciale (calcul commerciaux, gestion de stocks)
- Utilisation logiciels (excel, word, power point, canva)
- Langues vivantes; anglais/ espagnol

QUALITÉS

- Organisée
- Curieuse
- L'esprit d'équipe
- Meticuleuse
- Empathique

CENTRES D'INTÉRÊTS

- Equitation
- Voyage
- Musique

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

VillaVerde Gourdon; Septembre 2022- Août 2024

Apprentie en vente en animalerie

- Renseignements clients et ventes
- Implantation de rayon
- Réception et mise en rayon
- Animations commerciales (photos)
- Emballages produits en serre chaude
- Participation à la création de commande

OXXO Bâtiment; Juin 2022- Juillet 2022

Agente de production en usine

- Assemblage de pièces de volets roulants

Jardins du Val de Saône, Mâcon, Septembre 2019- Juillet 2022 (22 semaines)

Stagiaire en vente en animalerie

- Entretien des animaux
- Réception et mise en rayon
- Renseignements clients et ventes

FORMATIONS PROFESSIONNELLES

Ecole ICL, l'école des Business Developer, Lyon 9: 2024-2025

Bachelor en Business Developer en alternance

- Déployer une stratégie de gestion et fidélisation de la relation client
- Management opérationnel d'équipes commerciale et marketing
- Mettre en œuvre et piloter la politique

Campus Agronova , site de Précieux (42) : 2022-2024

BTS Technico- commerciale univers du jardin et des animaux de compagnies

- Management et gestion d'une structure commercial
- Mettre en valeur le produit
- Découvrir et négocier avec des fournisseures

Lycée Horticole de la Tour du Pin (38): 2019-2022

Bac pro Technico-commerciale en vente en animalerie (Bepa)

- Gérer un rayon
- Techniques de ventes

Collège Pierre Paul Prud'Hon (71): 2015-2019

Brevet des collèges

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Stage de 8 semaines

13 novembre au 23 décembre - 8 au 19 janvier

- Développement de la cible de clients professionnels.
- Démarchage par e-mail et par téléphone de la cible professionnelle.
- Management d'une équipe.
- Sourcing en BtoB

Mes Pieds sur Terre
en télétravail

Stage de 8 semaine

5 au 17 décembre 2022 et 22 mai au 1er juillet

- Accueil et conseil les clients.
- Phoning
- Formation des collaborateurs

Netphon's
Bellegarde-sur Valserine

Job étudiant

Juillet 2022

- Gestion administrative
- Gestion des budgets des dix dernières années sur Excel à l'aide de données chiffrées.

à la Faculté des sciences,
Université de Genève.

FORMATIONS

BTS NDRC

Négociation et Digitalisation de la Relation Client
Diplômée en 2024
Au lycée Carrel
à Lyon 69006

BACCLAUURÉAT STMG,

Diplômée en 2022

Science Technologie du Management et de la Gestion
Avec option marketing.
Au lycée Saint-Exupéry,
à Bellegarde-sur-Valserine

Shaina H

JE SUIS A LA RECHERCHE D'UNE ALTERNANCE EN TANT QUE COMMERCIALE. LE RYTHME ETANT D'UNE SEMAINE A L'ECOLE ET DE DEUX SEMAINES ENTREPRISE.

PROFIL PERSONNEL

- 2024-2025 :
Etudiante en Bachelor 3

COMPÉTENCES ET SAVOIR-FAIRE

- Sens relationnel
- Autonome
- Rigoureuse
- Aime le travail en équipe
- Fait preuve d'organisation
- Sérieuse
- Dynamique

ENSEIGNEMENT COMPLÉMENTAIRE

- Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel, Powerpoint, Canva).
- Maîtrise des logiciels comme : Prestashop et Wordpress.

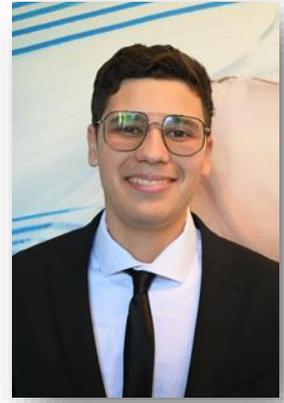
INTÉRÊTS ET LOISIRS

- Babysitting.
- Permis B.
- Photographie

COORDONNÉES

Portable :
Mail :
Adresse :

Yacine K



COMPETENCES

- Anglais Niveau B1
- Espagnol niveau A2
- Utilisation de tous les logiciels microsoft
- Aptitude de travail en équipe
- Sens des responsabilités
- Dynamique et motivé
- Sociable
- Sérieux
- Assidu

Données personnelles

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2023, DECRIL SERIL, fabricant de chaine porte cable

- Démarchage d'entreprise
- Relance de client inactif
- Prise de commande et devis
- Organisation du stand au salon globale industrie

2021, H Mokhtar, entreprise de montage de meuble

- Entretien avec les clients
- Missions d'aide au monteur assembleur, durée 2 semaines

2021, Muslim Halal Délice, entreprise agro-alimentaire

- Hôte de caisse, relation clientèle,
- Manutention, préparations de commande, entretien des locaux, durée 2 semaines

2019, Nabab, entreprise restauration rapide

- Relation clientèle
- Préparations de commandes, Manutention, durée 1 semaine

FORMATION

Bachelor Business Developer ICL LYON 2024-2025

BTS technico-comercial 2024

Baccalauréat technologique section STI2D 2022

DISTINCTION

Les jeux de stratégie

Acquérir et développer de nouvelles compétences

Acteur de maraude et bénévole pour une association d'aide au sans abris



NOUR M

COMMERCIALE en Alternance

Rigoureuse, impliquée et pleine d'ambitions, je recherche une alternance dans le cadre de mon **Bachelor Business Developer**. Dotée d'un grand sens d'adaptation, je souhaiterais rejoindre une entreprise prête à m'accueillir et à contribuer à mon évolution professionnelle !
Rythme: **2 semaines en entreprise et 1 semaine en cours.**



EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Technico-commerciale

Stage - PUM Saint-Étienne

14 Semaines 02/2023 - 12/2023

- Accueil et orientation des clients
- Conseils dans le choix des produits
- Prospection téléphonique
- Relance client et fidélisation
- Merchandising



Conseillère de vente

Stage - Comptoir des Cotonniers Tarbes

01/2019 - 01/2019

- Accueil clients
- Conseil clients
- Merchandising
- Gestion du magasin et du stock

COMPTOIR DES COTONNIERS

FORMATIONS

09/2024 - 07/2025 : ICL



Lyon
Bachelor Business Developer

09/2022 - 07/2024 : Lycée Georges Brassens

Rive-de-Gier



BTS Conseil et Commercialisation des Solutions
Techniques

09/2019 - 07/2022

Baccalauréat: Générale SES/LLCER (Espagnol)

CONTACT



COMPÉTENCES

- Capacité de communication orale / écrite
- Écoute active
- Maîtrise du Pack office
- Aisance relationnel / Conseil client
- Mener des actions de prospection
- Maîtrise des réseaux sociaux
- Polyvalence
- Maîtrise Canva

LANGUES

Français

Espagnol

Anglais

CERTIFICATIONS / FORMATIONS

- Permis B (Véhiculée)
- Informatique certification

CENTRES D'INTÉRÊT

- Photographie
- Voyage
- Sport



Julia M.

A la recherche d'une alternance pour un Bachelor Business Developer

Formation

BTS NDRC

IDRAC LYON

En alternance chez GROUPAMA 2022 - 2024

LICENCE LLCER

Université Jean Moulin Lyon 3 2021 - 2022

LICENCE LEA

Université Jean Moulin Lyon 3 2020 - 2021

BACCALAURÉAT SECTION LITTÉRAIRE

2020

Experience

CONSEILLERE CLIENT PARTICULIERS

GROUPAMA, LA VERPILLIERE septembre 2022 - juillet 2024

- Accueil et conseils de la clientèle
- Détermination des besoins, proposition de solutions d'assurance IARD, Santé et prévoyance...
- Gestion d'un portefeuille clients, prospection, négociation
- Relations partenaires

CONSEILLÈRE DE VENTE - VILLAGE DES MARQUES

FURLA avril - mai 2022

LEVIS, juillet 2019 & juillet 2020

- Accueil, conseil et vente auprès des clients
- Ouverture et fermeture de la boutique en autonomie
- Gestion de la surface de vente et des stocks
- Reporting de fin de journée en anglais auprès de la direction

HÔTESSE D'ACCUEIL ET DE CAISSE

SUPER U, LA VERPILLIERE septembre 2021 - mars 2022

- Accueil des clients
- Gestion des retours, émission d'avoir, et des encaissements
- Réapprovisionnement des rayons, édition de factures

ÉQUIPIERE POLYVALENTE

MCDONALDS, LA VERPILLIERE, mars 2021 - juillet 2021

- Accueil clients drive et restaurant
- Préparation et prise de commandes, encaissement

VENDEUSE

RETIF, VAULX-EN-VELIN, juillet 2019

- Facturation caisse
- Accueil et conseils de la clientèle
- Inventaire
- Facing et réapprovisionnement des rayons

Contact

Téléphone

Email

Adresse

23 ans
Permis B - Véhiculée

Compétences

Développement commercial
Prospection
Négociation
Gestion d'un portefeuille client
Animation de réseaux
Bonne maîtrise des outils
digitaux

Savoir-être

- Travail en équipe
- Rigoureuse
- Perfectionniste
- Dynamique

Language

ANGLAIS B1+

Test brightlanguage

Centres d'intérêts

Equitation

Formule 1

Voyages

BRIVAEL T

Recherche d'une alternance
pour un Bachelor Business
Developer

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

McDonald's à Saint Doulchard
mars à mai 2023

- service en cuisine
- service plonge
- hôte de caisse

Service National Universel à Bourges
juin à juillet 2023

- animateur d'un groupe de 12 jeunes
- organisation d'activités sportives et culturelles
- management d'équipe
- participation à des réunions administratives

Molende Campus France à Paris
mars à avril 2024

- conception de projet d'une académie de football en Afrique
- participation à des réunions administratives

Hypermarché Carrefour à Bourges
juillet à août 2024

- hôte de caisse
- mise en rayon
- service drive

FORMATIONS

ICL Lyon

Bachelor Business Developer
En cours

Icadémie à Paris

Titre professionnel gestion de petite et
moyenne entreprise
2022/2024

Lycée Pierre Emile Martin à Bourges

Baccalauréat STI2D
2021/2022

Coordonnées



LANGUES

- Français (courant)
- Anglais (avancé)

COMPÉTENCES

- Management
- Relation client
- Gestion de PME
- Marketing
- Leadership

PASSIONS

- Football à bon niveau
- Voyages
- Ski de piste

BAC +4

BAC +4

BAC +4

BAC +4

BAC +4



C. Habiba

Business Manager en alternance

OBJECTIF :

Compétente dans divers travaux et collaboratrice appréciée de ses supérieurs, désireuse d'intégrer votre établissement afin de collaborer et avancer ensemble.

CONTACT

LOGICIELS :

Bureautique : Excel (avancé), Word, Powerpoint,

Comptable et administratif : Sage, Quadracompta et Quadrafact, Génapi comptabilité et gérance, Fiducial comptabilité et gérance, E2time, Salesforce.

Technique : Autocad, 2D et 3D

LANGUES

Français

Anglais

Arabe

FORMATION

2022 : Diplôme d'état Gestionnaire de Paie.

2014–2015 : Cours de comptabilité j'jusqu'au bilan au GRETA de Macon

2011-2013 : Assistante de Gestion PME/PMI en alternance.

2008 – 2011 : Diplôme Bac scientifique + 3 en Génie Industriel à l'Ecole Polytechnique d'Agadir.

PARCOURS PROFESSIONNEL

11/2022 à ce jour : Comptable notariale et Gestionnaire locative chez VDS NOTAIRES.

06-2022 à 11/2022 : Gestionnaire de Paie chez cabinet FISCA CONSEIL à la chambre d'Agriculture de Macon.

2019 – 2021 : Assistante comptable et Gestionnaire locative chez CHAPUIS ET JACOB NOTAIRES

2015 – 2019 : Assistante administrative et comptable chez VERO SOFTWARE (Hexagon Manufacturing)

2011 – 2015 : Assistante administrative et aide comptable chez Sarl COLIN

COMPÉTENCE

Parcours professionnel :

Comptabilité générale et analytique (fournisseurs et clients (enregistrer les factures, paiement des fournisseurs, établir un échéancier, encaissements, gérer les notes de frais et paiements des salariés, gérer les tickets restaurant, révision comptable des comptes, déclaration de TVA, aider à la préparation du bilan...).

Comptabilité notariale client et office (encaissement des reçus, rapprochement bancaire, remise des chèques, remises cartes bancaires, écritures internes, taxation simple, formalités de solde de compte, clôture journalière et mensuelle...).

Gestion de la Paie (établir les contrats de travail, gérer la paie mensuelle, gérer les congés payés, affiliation auprès des organismes, DPAE, DSN...).

Gestion administrative (planning, commandes, tickets techniques sur salesforce, organiser un événement, réservation...)

Gestion locative et fiscalité Comptabilité locative (Encaissement, paiement des propriétaires, paiement des factures fournisseurs, gérer les demandes d'interventions chez les locataires, états des lieux, étude des dossiers de candidatures de location, calcul de fermage annuel pour les baux ruraux, préparation des déclaration des revenus fonciers annuels...).

Parcours universitaire technique :

Management des entreprises et Finance.

Informatique (langage C++, C, VB) + Système d'information.

Automatisme (Grafcet, Automate programmable Siemens et Allen Bradley) et dessin industriel.

Electrotechnique – cours théorique et pratique.

Gestion de qualité : méthode ISHIKAWA, 5S, 5 zéros...

Conception industriel 2D sur Autocad et initiation sur 3D.

Gestion de la production - calcul des coûts de production...

Gestion de stock suivant différentes méthodes comme first in first out.

La Mécanique (La pratique manuelle des bases de la fabrication des pièces industrielles en 3 axes: tournage, fraisage, pliage, filtage).



Seynabou seck D

Apprentie commerciale

A la recherche d'un contrat d'alternance
Rythme: 1 semaine école/ 2 semaines entreprise

Expériences professionnelles

● Conseillère de vente BtoC

De mai 2024 à octobre 2024 **Gloria chez Antonio et Marco** Lyon

- Accueil, conseil et orientation clients
- Gestion de stock et de l'approvisionnement
- Formation d'équipe
- Mise en place de stratégies hebdomadaires pour booster les ventes

● Assistante commerciale BtoB

De juillet 2023 à septembre 2023 **Mainfreight transport** Lyon, pusignan

- Prospection commerciale : Phoning, Mailing
- Identification et classification des prospects
- Reporting Excel
- Gestion de tâches administratives

● Commerciale BtoC

De juin 2021 à septembre 2021 **Dabaax Asfaar** Thiès

- Gestion et développement un portefeuille clients et prospects
- Fidélisation clients
- Service après-vente
- Enquête et mesure de satisfaction des clients
- Mise en place d'actions correctives pour l'amélioration continue des services

● Assistante commerciale BtoB

De décembre 2020 à juin 2021 **2MG Groupe** Thiès

- Gestion administration des ventes: suivi des commandes, préparation des factures, coordination logistique, gestion des retours et réclamations
- Commercial de terrain: démarchage clients, visites sur sites

● Assistante de direction

De janvier 2020 à mars 2020 **Hôtel de ville** Thiès

- Contribution à la mise en place du projet : comment développer l'activité touristique à Thiès Ville
- Documentation, enquête sur le terrain
- Tâches administratives

Diplômes et Formations

● MBA: Business Manager

De 2024 à 2026 **ICL** Lyon 9

● Msc Management et stratégie : Développement d'Affaires et Commerce

De septembre 2022 à 2023 **ECEMA** Lyon

● M1 Management de projet

De janvier 2020 à septembre 2021 **ensup** dakar

● licence : Langues Etrangères Appliquées option Affaires

De mars 2019 à décembre 2019 **UGB** Saint-Louis



Langues

Français

Anglais

COMPETENCES

Etude de Marché

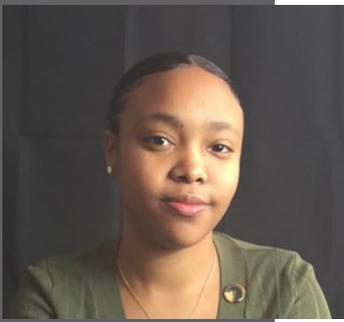
Développement stratégie commerciale

Montage de projet

Veille concurrentielle

Technique de vente

Communication



CLAIRE F

Alternante Business Manager

Le parcours peut être assimilé à une destination unique, où l'on se dirige vers un but précis. Ou bien, il peut être vu comme le billet pour un voyage dont la destination reste incertaine, mais que l'on choisit d'emprunter convaincu que c'est l'essence même de la vie, sachant que nous en sortirons transformés.

Contact



Profil

“Un voyage parsemé de défis, de découvertes et d'apprentissages.”



Compétences informatiques

Maitrise des logiciels informatiques



Maitrise des logiciels de création



Compétences linguistiques

Anglais niveau scolaire
Espagnol niveau scolaire

PARCOURS SCOLAIRE

MBA Business Manager

ICL/ en cours

Bachelor marketing et communication digitale

EDTA Sornas / 2022- 2023

BTS Communication

Lycée Samuel de Champlain / 2020-2022

Baccalauréat STMG

Lycée Centre sud / 2017- 2020

EXPÉRIENCES

Service Civique (valoriser les projets associatifs et citoyens)

Ville de Paris/ depuis février 2024

- Gestion des réseaux sociaux
- Élaboration stratégie de communication print et digital
- Co-coordination du conseil des séniors
- Coordination d'interviews
- Création de supports prints et digitaux

Chargée de communication, alternance

Vivacités IDF| octobre 2022 - Septembre 2023

- Gestion des relations prestataires graphiques
- Coordination de projets digitaux
- Animation des réseaux sociaux
- Gestion de campagnes mailings
- Élaboration de stratégies de communication
- Création de supports prints et digitaux

Responsable communication ,stage

Veebya, Station F / novembre à décembre 2021

- Gestion des réseaux sociaux
- Suivi de production de l'application

Community managers

Le journal Petit Pont / mai à juillet 2021

- Élaboration stratégie sociale média
- Gestion des partenariats d'influence
- Animation des réseaux sociaux



VALENTIN F

CONSEILLER CLIENTÈLE EN ALTERNANCE
1 SEMAINE EN COURS / 2 SEMAINES EN ENTREPRISE

CONTACT



Permis B

COMPÉTENCES

- Négociation commerciale
- Analyse des concurrents
- Marketing sur les réseaux sociaux
- Communication commerciale et digitale
- Prospection
- Relation client

ATOUTS

Je suis motivé, rigoureux, dynamique, volontaire et doté d'un bon sens relationnel.

ENGAGEMENT SPORTIF

- Pratique du football en sénior à Caluire sporting club
- Pratique du tennis

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Chambre de Métiers et de l'Artisanat - Lyon 2ème

Communication, Marketing digital - Stage de 4 Mars au 1 Juin 2024

- Recueil et analyses de données sur Méta-business
- Création de contenus pour les réseaux sociaux et le site internet
- Gestion et diffusion d'invitations pour un salon
- Promotion des offres commerciales de la CMA Auvergne-Rhône-Alpes

MILTIS Assurance - Lyon 3ème

Commercial, Communication, Marketing - Stage de 24 Avril au 3 Juin 2023

- Rédaction de contenus pour les réseaux sociaux et le site internet
- Recettages du site internet par rapport au cahier des charges
- Benchmark des sites web concurrents
- Rédaction d'argumentaire commercial pour les conseillers de vente

McDonald's - Cambrai

Employé polyvalent de Octobre 2022 à Mars 2023

ViaRhona - Lyon Villeurbanne

Commercial, Communication - Stage de Avril à Juin 2022

- Démarchage téléphonique
- Organisation de la soirée de lancement
- Publications sur les réseaux sociaux

Printemps - Lyon 1er

Conseiller de vente - Stage Décembre 2020

- Accueil et conseil de la clientèle
- Encaissement
- Vente additionnelle
- Gestion des stocks
- Facing

FORMATIONS

MBA Business Manager - 2024/2026

Ecole ICL - Lyon

- Manager de la stratégie commercial

BUT Techniques de commercialisation - 2024

Université Polytechnique Hauts-de-France sur le campus de Cambrai
Option Marketing Digital

BAC STMG - 2020

Lycée Saint Louis Saint Bruno - Lyon

- Diplôme du Baccalauréat : Sciences et Technologies du Management et de la Gestion
- Option mercatique



Clément G

Permis B véhicule

Formations

- **Bachelor Commerce et Marketing majeur Négociation et Vente**
Examen en Septembre 2024
ESUP Lyon
- **Brevet de Technicien Supérieur Technico-Commercial**
mention bien
Examen en 2023
Lycée Horticole Dardilly
- **Baccalauréat Professionnel Aménagement Paysager**
mention bien
2021
Lycée Horticole Dardilly
- **Diplôme National du Brevet mention bien**
2018
Collège Pierre de Ronsard

Compétences

- Sérieux
- Esprit d'équipe
- Adaptabilité
- Autonomie
- Motivation
- Volontaire

Coordinateur Événementiel depuis 4 ans

Caces 1 2020 : (mini-pelle moins de 6T)

Formation en secourisme 2017 (CFP1)

Conseiller Commercial en Alternance

Je suis à la recherche d'une opportunité en alternance dans le domaine de la vente pour développer mes compétences et acquérir une solide expérience professionnelle.

Ceci en intégrant l'école ICL à Lyon pour la rentrée 2024, dans le cadre d'un MBA Business Manager.

Je suis un futur commercial dynamique et motivé, prêt à m'investir pleinement dans mes missions.

Experiences Professionnelles

- **2023-2024 - 1 an Groupe Millet Industrie**
Commercial itinérant en Alternance
 - Rendez-vous (BtoB)
 - Effectuer des devis
 - Portefeuille Clients BtoB
- **2023 - 9 semaines Maison Mayoud**
Stagiaire - Chaponost
 - Conseils et ventes
 - Ventes de matériel de motoculture
 - Montage de machine
 - Petit entretien de matériel
- **2022 - 3 semaines Axarquia Plants**
Stagiaire - Benamocarra (Espagne)
 - Entretien de plants
 - Production
- **2020 - 8 semaines Atout Jardin**
Stagiaire - Mornant
 - Entretien et création de Jardin :
Taille de haie / tonte / débroussaillage
- **2019 - 5 semaines Flach' Garden**
Stagiaire - Mornant
 - Entretien et création de Jardin :
Taille de haie / tonte / débroussaillage
- **2019 - 6 semaines Gaulard Paysages**
Stagiaire - Montagny
 - Entretien et création de Jardin :
Taille de haie / tonte / débroussaillage

Centre d'intérêt

- Voyages personnels : Italie, Portugal, Espagne, Monaco
- Passions : Sport automobile, Sports, bricolage
- Sportif : Football (10ans), Rugby (5ans), Course à pieds, Musculation, Périples en vélo (Viarhona), etc...



BAPTISTE R

Business manager en alternance

Informations

Bonjour madame, monsieur.
Je suis actuellement un Master dans le management des activités commerciales au sein de l'ICL Lyon.

Pour poursuivre cette formation en format apprentissage je recherche une entreprise qui permettra d'obtenir mon diplôme et de l'expérience à l'issue de ces deux années



Permis B

SOFT SKILLS

- Rigoureux
- Créatif
- Motivé
- Collectif
- Curieux

COMPÉTENCES

- Contact client BtoC
- Fidélisation client
- Vente projet
- Négociation
- Gestion des stocks
- Merchandising

EXPERIENCES

CASTORAMA FRANCE
BRON (69500)
02/05/2023 - 13/09/2024

Apprenti au secteur JARDIN, affilié spécifiquement au rayon entretien jardin et polyvalent sur l'ensemble du secteur.
Mes responsables m'ont donné la responsabilité de la serre

- Usage des outils internes (logiciel de configuration 3D, logiciel de gestion client, logiciel de gestion des stocks)
- Découverte des besoins
- Contact avec les commerciaux
- Merchandising

GAMM VERT
Chauffailles (71170)
06/02/2023-27/04/2023

Vendeur polyvalent au sein du groupe GAMM VERT, en contact avec une clientèle BtoB (Agriculteur, paysagiste) et BtoC.

- Gestion des réceptions de marchandises
- Accompagnement client
- Merchandising
- Commande hebdomadaires

Thivent TP
La Chapelle-sous-Dun (71800)
06/09/2022-01/2023

Salarié intérimaire au sein de l'équipe d'enrobée.

FORMATIONS

ICL Lyon(69009)

Master de Business Management
09/2024-09/2026

ICL Lyon(69009)

Bachelor de Business Developer
09/2023-09/2024

LEGTA Etienne Gauthier (42720)

BTSA TC (Produits Alimentaires et Boissons) 09/2020-06/2022

LEPTA ROANNE Chervé (42120) Perreux

BAC STAV option TPA (09/2018-03/2020)

**À L'ICL, NOTRE THÉORIE,
C'EST LA PRATIQUE.**



POST-BAC À BAC +5

CONTACT

Belén ALBISETTI

Chargée de relations entreprises

06.13.18.53.81

belen.albisetti@icl.fr

www.icl.fr



MEMBRE DE

**COMPÉTENCES
& DÉVELOPPEMENT**

Réseau d'écoles et de centres de formation